

ovinquébec

Bulletin d'information des Éleveurs d'ovins du Québec et de ses partenaires



SÉCURITÉ DU REVENU

Et si je regardais mes coûts!., page 14

PROJET

Développement d'un outil pour documenter la mortalité néonatale dans nos élevages, page 18

VULGARISATION

Valoriser les pâturages en y engraisant ses agneaux... pages 32 et 35

SOMMAIRE

Été 2020, volume 20, numéro 3

- 03 Éditorial** | Bilan de la situation
- 04 Mot du directeur général** | Proactif et chanceux!
- 05 Actualités** | Bêles nouvelles
- 10 Marché** | Tableau de bord
- 11 Marché** | Ventes des agneaux de lait et légers à l'encan et en Ontario
- 12 PPA** | PPA : quelques changements
- 14 Sécurité du revenu** | Et si je regardais mes coûts!
- 16 Industrie** | Les activités du RON pendant la pandémie
- 17 SEMRPQ** | Des nouvelles de la SEMRPQ
- 18 Projet** | Développement d'un outil pour documenter la mortalité néonatale dans nos élevages.
- 20 Promotion** | Adapter les activités promotionnelles
- 21 CEPOQ** | À défaut de pouvoir tenir la RGA du CEPOQ...
Survot de l'année 2019
- 22 CEPOQ** | Une retraite professionnelle bien méritée...
- 24 Génétique** | Enfin arrivées! Les nouvelles listes de génétique supérieure se renouvellent
- 26 Programme québécois d'assainissement** | Tableau *Maedi visna*
- 27 Santé** | C'est é«poux»vantage,
mes brebis perdent leur laine!
- 30 R&D** | Une formation utile sur l'analyse des conditions ambiantes en bergerie et chèvrerie... à la fois théorique et pratique!

Vulgarisation | Valoriser les pâturages en y engraisant
es agneaux...

32 *Qu'en dit la recherche!*

35 *Qu'en est-il chez nos cousins français?*

- 39 Agence de vente** | Calendrier



Les opinions émises dans la revue n'engagent que leurs auteurs. LEOQ se réserve le droit de refuser toute insertion (article, publicité, etc.) sans avoir à le justifier.

Retourner toute correspondance ne pouvant être livrée au Canada à :
Les Éleveurs d'ovins du Québec
Maison de l'UPA
555 boulevard Roland-Therrien, bureau 545
Longueuil QC J4H 4E7
Téléphone : 450 679-0530
Courriel : info@agneauduquebec.com

CONVENTION DE LA POST-PUBLICATION
NO° 40049100



Éditeur

Les Éleveurs d'ovins du Québec (LEOQ)

Tél. : 450 679-0540 p. 8484

ovinquebec.com

agneauduquebec.com

Partenaires

Centre d'expertise en production ovine du Québec (CEPOQ)

Tél. : 418 856-1200

info@cepoq.com ■ cepoq.com

Société des éleveurs de moutons de race pure du Québec (SEMRPQ)

Téléphone : 418 359-3832

semrpq@cepoq.com ■ semrpq.net

ABONNEMENT OU ANNONCEURS :

Marion Dallaire, mdallaire@upa.qc.ca ou
450-679-0540, poste 8332

En page couverture :

Photographie gagnante du concours de la SEMRPQ
par Rocking J Bar Livestock

Race : Suffolk

Rédacteurs

Jean-Philippe Blouin

Marie-Josée Cimon

Marion Dallaire

Jean-Philippe Deschênes-Gilbert

Francis Goulet

Ryan Greir

Pierre Lessard

Hélène Méthot

Cathy Michaud

Julie Plamondon

Gaston Rioux

Amélie St-Pierre

Léda Villeneuve

BILAN DE LA SITUATION

PIERRE LESSARD, PRÉSIDENT



Au risque de surprendre et peut-être même de choquer certains éleveurs, je dresse un bilan positif de la Covid-19 dans le secteur ovin.

Positif parce que les médias ont (enfin!) parlé de nous d'une manière réaliste. L'article paru le vendredi saint dans La Presse + a fait réagir les grandes chaînes d'alimentation. Depuis, elles veulent nous parler pour voir comment l'agneau du Québec peut trouver sa place sur leurs tablettes. La Terre de chez nous a également mis de l'avant les enjeux de notre secteur plus que jamais.

Positif parce que le secteur ovin a su utiliser les nouvelles technologies. Avec le CEPOQ, nous organisons maintenant des rencontres virtuelles sur les enjeux de l'heure. Ces rencontres rejoignent près de 150 éleveurs et intervenants. C'est énorme comme portée. Le Conseil d'administration se réunit plus régulièrement, en utilisant une plate-forme de visioconférence.

Positif car LEOQ a réussi à obtenir un prix fixe jusqu'à la fin de l'année pour l'agneau lourd. Un tel prix apporte la stabilité et la prévisibilité dont nous avons tant besoin. Je suis conscient que certains

éleveurs doutent de la capacité de la filière à maintenir ce prix pour le reste de l'année. À ceux-là, je peux seulement vous garantir que LEOQ fera tout en son pouvoir pour faire respecter ce prix.

Positif car l'achat local semble être plus qu'une mode de passage ou un discours. L'agneau du Québec doit absolument capitaliser sur la vague de l'achat local. Surtout lorsqu'on sait que notre produit est une niche dans la niche!

Je ne rêve surtout pas que l'agneau du Québec devienne un marché de liquidation comme peut l'être l'agneau d'Australie. Mais déjà, si notre agneau trouve sa place sur les tablettes et s'il est bien identifié, ce serait un pas de géant.

Il reste maintenant une grande question : *si les IGA et Metro répondent présents à l'appel de l'agneau du Québec, les éleveurs pourront-ils en dire autant?*

Sommes-nous prêts à nous discipliner encore plus pour fournir

adéquatement les acheteurs et les chaînes? Sommes-nous prêts à poursuivre nos efforts de promotion? Sommes-nous prêts à réformer, au besoin, notre mise en marché?

Derrière cette vague pour l'achat local, nous devons également consolider la vente à la ferme ou au marché public ainsi que les boucheries spécialisées. Ces marchés plus « naturels » pour l'agneau du Québec ne doivent pas être oubliés pour autant.

En terminant, il est évident que j'aurais préféré négocier le prix de Pâques à un autre moment que celui où le gouvernement annonçait la pandémie et la fermeture de tout. J'aurais aussi aimé mettre plus de temps sur la refonte de notre mise en marché que sur la gestion de la pandémie. Mais lorsque je me compare à nos collègues du porc, de la volaille, des œufs, du lait ou du veau, je trouve qu'il y a définitivement du positif à tirer de la présente crise.

PROACTIF ET CHANCEUX!

JEAN-PHILIPPE DESCHÊNES-GILBERT, AGR., DIRECTEUR GÉNÉRAL DE LEOQ



Voilà qui résume à merveille la situation du secteur ovin en cette période de pandémie due à la Covid-19. Dès le début de la crise, le conseil d'administration de LEOQ a été proactif en mettant les éleveurs au cœur de leurs décisions.

Cette proactivité a ainsi pris plusieurs formes :

- › Maintien de tous les services aux éleveurs par le télétravail des employés;
- › Ajustements réglementaires pour améliorer la liquidité à la ferme (suspension de la contribution de 0,15 \$/kg);
- › Ajustements réglementaires pour faciliter la mise en marché des agneaux lourds (possibilité de faire des manquements sans pénalité);
- › Communication régulière avec les acheteurs pour assurer la vente des agneaux;
- › Suivi régulier avec l'Union des producteurs agricoles (UPA) pour assurer l'admissibilité aux programmes d'aide;
- › Communications régulières avec les éleveurs sur la situation des marchés.

Aujourd'hui, force est de constater que tous les agneaux (légers et lourds) ont été vendus et payés dans un délai raisonnable. Les autres secteurs en production animale ne peuvent en dire autant.

Un merci tout spécial va à l'équipe de LEOQ : France, Karina, Jean-Philippe, Johanne et Marion. Bien qu'on leur impose le télétravail à partir de leur domicile, ils ont été actifs, présents et engagés.

La situation en production ovine n'est pas rose pour autant! Les statistiques de prix démontrent qu'il y a eu trois semaines plus difficiles alors que nous aurions été en plein boom de Pâques. Quelques agneaux ont également été reportés. On ne peut donc pas dire que le secteur s'en est sorti totalement indemne.

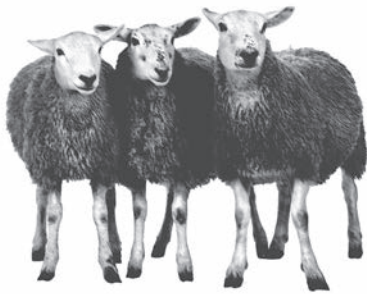
LEOQ demeura proactive, mais surtout vigilante. LEOQ continue d'être présent dans les encans d'agneaux légers du lundi, de rencontrer régulièrement les principaux acheteurs et solliciter les grandes bannières d'alimentation. Bref, nous tentons d'anticiper les soubresauts potentiels du marché.

LEOQ devra aussi s'assurer que tous les agneaux lourds trouveront un acheteur cet automne.

Même si la demande peut faiblir, le respect du prix négocié demeure une obligation pour LEOQ.

Il nous faut également réfléchir à la rentrée automnale. *Comment allons-nous tenir nos assemblées régionales? Et notre assemblée générale annuelle? LEOQ suit de très près la situation dans les autres fédérations. Celles-ci misent sur le virtuel. Peut-être devons-nous en faire autant?*

Finalement, nous devons admettre que le secteur ovin a été particulièrement chanceux. Aucun abattoir actif dans notre secteur ne semble avoir été touché par une infection de masse. Tous les encans ont été maintenus, sans interruption. La demande pour le Ramadan semble avoir été forte malgré les interdictions de rassemblements. Il est de mise d'apprécier cette chance et de souhaiter qu'elle se poursuive! ■

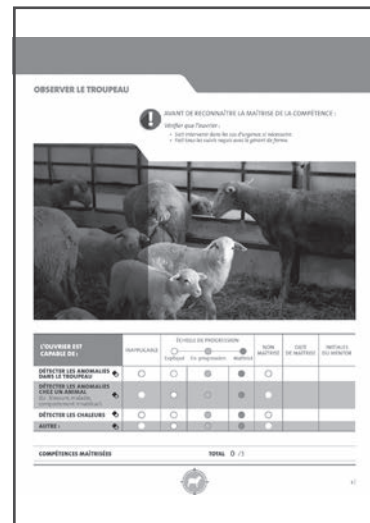
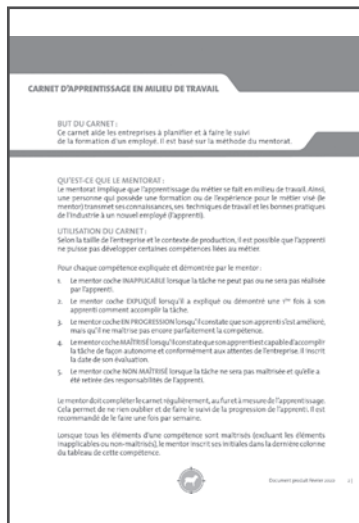


EMPLOI | **Carnet d'apprentissage en milieu de travail**

AGRICarrières offre plusieurs projets de formation pour former et intégrer des personnes en emploi, avec ou sans expérience ou formation en agriculture. Les producteurs agricoles de partout au Québec peuvent profiter du programme FermEmploi et du programme AgriEmploi.

Depuis ce printemps, le carnet d'apprentissage en production ovine est disponible dans le cadre du cours en ligne. L'information sur le programme est visible sous :

www.agricarrieres.qc.ca/stages-de-formation-et-dintegration-en-emploi/



UPA | **Une formule entièrement revisitée!**

Le 7 avril 2020, la pandémie de COVID19 forçait l'annulation de la 18e édition des Portes Ouvertes sur les fermes du Québec. Depuis, les équipes responsables de l'événement ont travaillé à la production d'une version virtuelle de cette activité tout en maintenant l'objectif de valoriser l'agriculture québécoise et le travail de premier plan des productrices et producteurs agricoles. Ainsi, l'édition 2020 des Portes ouvertes sera complètement réinventée et se déclinera en deux projets des plus prometteurs :

- ➔ Dans la foulée de la campagne Mangeons local plus que jamais! une toute nouvelle application pour téléphone intelligent permettra de localiser facilement, les entreprises agricoles québécoises qui vendent leurs produits directement aux consommateurs. Des circuits agrotouristiques pourront éventuellement se greffer à cette application.
- ➔ Une première version d'un jeu virtuel sera aussi lancée cet automne. Ce jeu proposera à ses adeptes de parcourir le Québec à la découverte de son agriculture en prenant les traits d'un avatar de leur choix. Pour les aider dans leur quête, les participants devront relever des défis (questionnaire, énigmes, etc.) et recueillir des informations lors de rencontres avec des personnages forts avisés (producteurs, agronomes, vétérinaires, épiciers, restaurateurs, etc.). À suivre ...

portesouvertes.upa.qc.ca

ACTUALITÉS

INDUSTRIE | Pensons stratégique en cette période de pandémie

Le contexte de la covid-19 perturbe les habitudes et déstabilise les marchés. Tout cela peut nous rendre anxieux et nous désorienter dans la prise de décision pour maintenir à flot notre entreprise. Il n'est jamais bon de prendre une décision sur un coup de tête ou sous l'effet des émotions. Prendre du recul et se poser les bonnes questions, permet d'éviter des erreurs. Le coronavirus n'est qu'un exemple de situation incontrôlable dans la vie d'un entrepreneur agricole. Tout bon plan de gestion repose sur la prise de décisions axées sur les éléments que l'on peut contrôler.

Afin d'aider les éleveurs ovins dans la prise de décision, une fiche technique a été réalisée par la table sectorielle en productions animales du MAPAQ conjointement avec le CEPOQ, la SEMRPQ et LEOQ. Cet outil fournit une liste d'interventions, de questionnements et de stratégies, qui permettent de réfléchir à la situation et ainsi, aide à prendre de bonnes décisions éclairées.

La fiche est disponible sous :

www.agrireseau.net/ovins/documents/102764/pensons-strategique-en-cette-periode-de-pandemie

Pensons stratégique en cette période de pandémie

Le contexte de la covid-19 perturbe les habitudes et déstabilise les marchés. Tout cela peut nous rendre anxieux et nous désorienter dans la prise de décision pour maintenir à flot notre entreprise. Il n'est jamais bon de prendre une décision sur un coup de tête ou sous l'effet des émotions. Prendre du recul et se poser les bonnes questions, permet d'éviter des erreurs.

Le coronavirus n'est qu'un exemple de situation incontrôlable dans la vie d'un entrepreneur agricole. Tout bon plan de gestion repose sur la prise de décisions axées sur les éléments que l'on peut contrôler.

Vous devez, en cas d'interventions, de questionnements et de stratégies, vous permettre de réfléchir à votre situation et ainsi, prendre de bonnes décisions éclairées.

Ma situation financière m'inquiète :

Vous n'arrivez pas à respecter vos engagements financiers pour votre entreprise (dette, emprunts...) ou votre entreprise manque de liquidités en raison de la pandémie ? Des mesures sont mises en place pour vous aider :

- ☑ Contactez votre [dépositaire](#) pour un portrait global des programmes d'aides financières offertes.
- ☑ Consultez le [secteur](#) [aiguillon](#) [services](#) de la Financière Agricole du Québec.
- ☑ Des [rapports de paiements](#) sont offerts dans plusieurs institutions :

1. Contactez un des directeurs de compte de votre institution financière
2. Les services [d'Info-Québec](#)
3. Les services de Télécommunications
4. Les services de location d'équipements et de véhicules

Comment gérer mon entreprise :

Le contexte actuel perturbe les marchés. Comment s'y tenir à cette nouvelle réalité ? Avant de faire des modifications importantes à la régie de votre troupeau, voici quelques questions à se poser :

Est-ce que je connais mon coût de production ?

Calculer son coût de production permet de connaître la situation de départ et ainsi mieux prévoir les impacts engendrés par des modifications sur l'entreprise. Contactez votre conseiller en gestion pour vous accompagner. Au besoin consultez le site des [Réseaux Agricoles](#) pour trouver un conseiller.

- ☑ Consultez les [webinaires](#) du CEPOQ, visionnez la conférence sur Compare et sur le coût de production.
- ☑ Consultez l'outil web [Compare](#).

Stéphane Dumais, consultant en agronomie, vous offre une vision globale de votre entreprise.

Vous avez des difficultés financières?
Vous voulez améliorer vos revenus?
Je peux vous aider à trouver des solutions. Je vous offre une analyse en deux temps :

- ✓ D'abord, une analyse de votre élevage afin de planifier l'amélioration de sa productivité;
- ✓ Aussi, une analyse de votre situation financière, incluant votre coût de production, et ce, dans le but de cibler les éléments nécessitant un regard critique, influençant votre rentabilité. De plus, grâce à cette analyse, je vous propose un plan pour la vente de vos agneaux selon leur type et leur GMQ afin de maximiser vos revenus.

Stéphane Dumais, agronome

spdumais6@gmail.com
418 730-6072

1214, chemin de Lausanne
Rimouski



Parmis les
meilleurs
fromages de
lait de brebis
au Canada

450.532.2483

154 route 222, Racine, Québec, J0E 1Y0
www.fromagerienouvellefrance.com

ACTUALITÉS

Vous avez manqué l'une des rencontres virtuelles? **ACCÉDEZ FACILEMENT AUX ENREGISTREMENTS!**

Si vous avez manqué les dernières rencontres d'échanges et de discussions sur les sujets d'actualité en lien avec la situation liée à la Covid-19, nous les avons enregistrées pour vous! Vous trouverez également toutes les rencontres sur la chaîne Youtube du CEPOQ ainsi que sur les sites web du CEPOQ et de LEOQ.

Les sujets sont :

- *Le point sur les marchés et le prix de l'agneau*
- *Le point sur les programmes d'aide aux entreprises et l'ASRA*
- *Le point sur la sortie des agneaux lourds*
- *Impacts de la Covid-19 dans le secteur agricole*
- *La mise en marché de l'agneau et l'achat local en période de pandémie*



Les rencontres sont offertes gratuitement grâce à la collaboration du CEPOQ et de LEOQ.
Consultez la chaîne Youtube du CEPOQ. ■



Pas encore utilisateur de BerGère ?

En cette période de changement et de remise en question, de quête de profit et d'élimination de papier, l'occasion unique de vous mettre au niveau des meilleures fermes ovines !

Pourquoi BerGère?
Pour conserver les meilleurs sujets et réformer à temps | Pour vendre vos agneaux à leur meilleur et maximiser vos gains | Comprendre, analyser et bonifier votre production et vos profits | Pour une gestion sanitaire sans reproche | Automatiser toute votre correspondance extérieure avec LEOQ, les abattoirs, GenOvis, CLRC etc. | Des modules mobiles pour tous les environnements (Windows, Apple ou Android), dans tous les formats (téléphone ou tablettes) et compatible avec tous les lecteurs, toutes les balances. | Un soutien continu depuis 10 ans, 7 jours semaine de 8 à 19H

Avec la participation de LEOQ, une offre exceptionnelle pour maximiser vos ressources et devenir plus productif:

30 % de réduction sur votre premier abonnement à BerGère*

« Mon quotidien est de faire en sorte que je veux être en mesure de prendre des décisions favorables pour mon entreprise. Il faut que l'information de régie soit recueillie et accessible pour m'aider à décider! Mon entreprise évolue! BerGère aussi! Merci Jacques! »

Tommy Lavoie, Lait Brebis du Nord

« Le logiciel Bergère nous a permis depuis son implantation de suivre plus facilement l'ensemble de nos opérations d'élevage sur nos sites. Les modifications continues apportées au logiciel assure une cohérence avec les besoins et les demandes des différents intervenants de la filière. C'est un outils essentiel » André Blais, Bergerie Richelieu

*Exclusif aux nouveaux abonnés seulement, membre de LEOQ
Valide jusqu'au 1 septembre 2020

logicielbergere.com

CEPOQ | Le CEPOQ vous invite à consulter son Rapport annuel 2019

En version électronique dynamique! -- Disponible sur le site web du CEPOQ à www.cepoq.com!

Vous y découvrirez toutes les activités réalisées par votre Centre d'expertise au cours de la dernière année! Parcourez-le de façon dynamique et accédez aux différents liens vers nos outils, services, programmes, projets en cours et plusieurs autres...

Bonne lecture ! ■



CEPOQ | Webinaires

Votre Centre d'expertise vous offre la possibilité de revoir les webinaires que vous avez manqués en rediffusion au coût réduit de seulement 15 \$ + taxes!

- ➔ *La base en alimentation : réussir ses agneaux de marché et ses agnelles de remplacement*
- ➔ *Les diarrhées chez les petits ruminants : diagnostic, prévention et traitements*
- ➔ *Performances sur pâturage... une question de régie!*
- ➔ *Cas cliniques chez les ovins et caprins*
- ➔ *Décision lait-léger-lourd, quel est le meilleur choix pour mon entreprise?*
- ➔ *Mon coût de production : c'est quoi? Comment le calculer simplement?*
- ➔ *Comparer son entreprise sans se casser la tête avec COMPARO*
- ➔ *L'aspect financement de mon projet, qu'en est-il?*

Prix spécial : 15\$ + taxes / webinaire

Laissez-nous savoir votre intérêt en communiquant au CEPOQ au : 418-856-1200, poste 225 ou à l'adresse : martine.jean@cepoq.com. ■

CEPOQ | Nouvelles fiches - Santé mammaire & Qualité du lait

Dans le cadre de la réalisation de la formation de pointe sur la santé mammaire et la qualité du lait chez les petits ruminants, 7 fiches techniques ont été produites à l'intention des éleveurs et intervenants du secteur. Ces fiches sont une vraie mine d'or de recommandations afin d'améliorer la régie d'élevage ainsi que la qualité du lait produit. Elles sont maintenant disponibles sur le site web du CEPOQ dans la section Fiches techniques!

Voici les sujets abordés :

1. *État des trayons*
2. *Les bonnes pratiques entourant la traite*
3. *Tout ce que vous devez savoir à propos des cellules somatiques*
4. *Les infections bactériennes intramammaires*
5. *Produire un lait de qualité : Le lait de réservoir*
6. *Le contrôle laitier pour mieux gérer la qualité du lait*
7. *Planifier son entretien d'équipement de traite. ■*



Faculté de médecine vétérinaire



Merci également aux professionnels du Ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec pour leur précieuse collaboration au projet.

Graphisme : Aida Minguez Menendez



PETITS RUMINANTS LAITIERS
Santé de la glande mammaire et qualité du lait

La SEMRPQ vous invite à participer en grand nombre!

Cette vente remplace celle normalement organisée par votre association provinciale. Près de 30 % de sujets consignés proviennent du Québec et sont évalués (GenOvis, génotypage et conformation)!



VENTE EN LIGNE DE MOUTONS DE RACE PURE CANADA 2020 11 juillet 2020

Vente aux enchères chronométrée de la Société Canadienne des éleveurs de moutons. Plusieurs sujets enregistrés et de qualités seront offerts à la vente en ligne.

CSBA office : 1-866-956-1116
SEMRPQ : 581-307-4659
David Mastine : 819-470-8070

*N'oubliez pas de prendre un numéro d'acheteur
Catalogue disponible en ligne dès le 20 juin*



www.sheepbreeders.ca

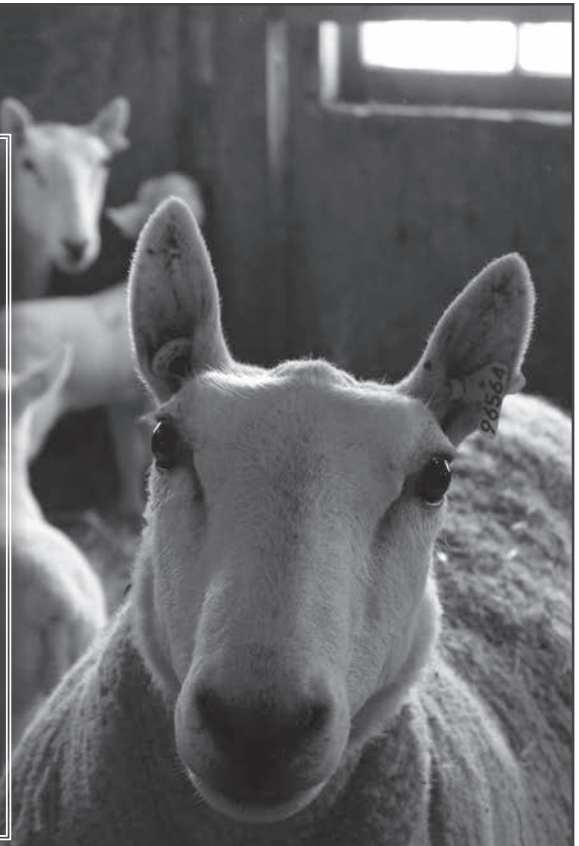
SEMRPQ | Sondage sur la composition du cheptel ovin et de sa production

Un projet en cours vise à connaître les besoins du marché ovin et d'en faire l'adéquation avec les sujets reproducteurs au Québec. La participation de tous les producteurs ovins est essentielle à la réussite de ce projet.

Que vous soyez éleveur de race pure, hybrideur, producteur commercial, producteur de lait de brebis, vos réponses sont importantes pour nous.

Ce sondage est disponible sur le facebook de la SEMRPQ, du CEPOQ et de LEOQ !

On attend vos réponses!



MARCHÉ

JEAN-PHILIPPE BLOUIN, AGR. M.SC.,

DIRECTEUR DE LA PRODUCTION ET DE LA MISE EN MARCHÉ, LEOQ

Tableau de bord

Les données du tableau de bord que nous vous présentons ont été compilées pour la période allant du 29 décembre 2019 au 23 mai 2020 (semaines 1 à 21). Ainsi, un total de 57 085 agneaux (excluant les ventes à la ferme) ont été mis en marché lors de cette période, soit un nombre similaire à l'année précédente.

On observe cependant que le nombre d'agneaux lourds vendus depuis le début de l'année a diminué de 6,6 % par rapport à la même période en 2019. Le volume d'agneaux légers (50-79 lb) transigé à l'encan a quant à lui connu une hausse, tout comme le volume des agneaux de lait (<50 lb) qui a légèrement progressé.

Le prix moyen de l'agneau lourd est similaire à celui de l'an dernier à pareille date. Notons qu'au moment où les marchés sont généralement propices à la vente d'agneaux (Pâques et Ramadan), il n'a pas été en mesure d'égaliser son plus haut niveau atteint en 2019, soit 12 \$/kg. C'est principalement en raison de la pandé-

mie de la COVID-19 que le prix de l'agneau lourd n'a pu franchir la barre des 11,75 \$/kg. Il est néanmoins important de souligner qu'à partir du 12 avril 2020, et ce, jusqu'à la fin de l'année, le prix demeurera stable à 10,50 \$/kg pour les ventes en engagement annuel. Le prix moyen de l'agneau léger a quant à lui subi une légère baisse (-3,9 %) par rapport aux 21 premières semaines de l'année 2019.

La donnée de la qualité de la production de l'agneau lourd démontre une amélioration (9,9 %) par rapport à l'année précédente. Rappelons que cette valeur reflète la cible visée, établie par la grille de classification actuelle, soit 7-11 mm de gras et 20-24 kg/car-casse. Cette donnée peut être notamment influencée par la variation de l'offre en vente hebdomadaire. Dans la mesure où les reports de livraison des agneaux lourds ont été moins fréquents jusqu'à maintenant en 2020 comparativement à 2019, cela contribue positivement à la qualité des agneaux lourds. ▼

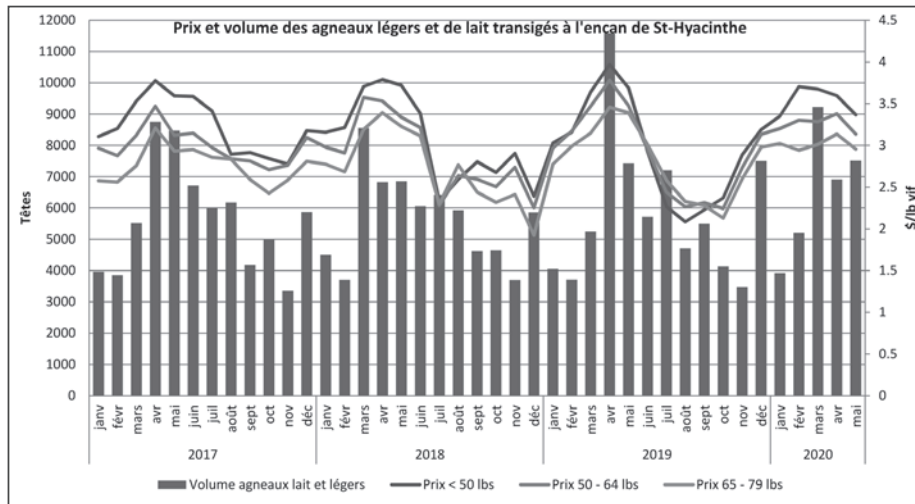
	VOLUME LOURD-QC	VOLUME LEGER	VOLUME LAIT	QC- PRIX MOYEN LOURD	QC- PRIX MOYEN DU LEGER
	25364	26998	4723	10.19 \$	14.92 \$
	↓ -6.60 %	↑ 7.32 %	↑ 1.94 %	↓ -0.16 %	↓ -3.92 %
Semaines 1 à 21					
MESURE	CETTE ANNÉE (2020)	ANNÉE DERNIÈRE (2019)	VARIATION EN %	TENDANCE SUR 5 ANS	
VOLUME LOURD-QC	25 364	27 157	↓ -6.60 %		
POIDS MOYEN	22.55	23.73	↓ -4.95 %		
GRAS MOYEN	12.76	13.05	↓ -2.23 %		
POIDS TOTAL VENDU (KG)	572 080.49	644 406.22	↓ -11.22 %		
QUALITÉ DE PRODUCTION-LOURD MOYENNE D'INDICE	19.97 %	18.18 %	↑ 9.88 %		
VOLUME LEGER	26 998	25 157	↑ 7.32 %		
VOLUME LAIT	4 723	4 633	↑ 1.94 %		
QC- PRIX MOYEN LOURD	\$10.19	\$10.21	↓ -0.16 %		
QC- PRIX MOYEN DU LEGER	\$14.92	\$15.52	↓ -3.92 %		
QC- PRIX MOYEN DU LAIT	\$16.80	\$16.60	↑ 1.18 %		

Ventes des agneaux de lait et légers à l'encan de Saint-Hyacinthe

Avec une progression constante du prix de l'agneau léger observée en début d'année 2020, il était permis de croire que les prix des différentes catégories d'agneaux légers atteindraient leur apogée annuelle au cours la période de Pâques et du Ramadan. C'était sans compter sur l'arrivée d'un événement totalement inattendu : la pandémie de la COVID-19.

Ainsi, les prix moyens des agneaux de lait et légers ont été affectés par une baisse de 2,1 % pour les cinq premiers mois de l'année comparativement à la même période en 2019. Le volume toutes catégories transigé à l'encan a quant à lui légèrement augmenté (2,4 %) au cours de cette même période par rapport à 2019.

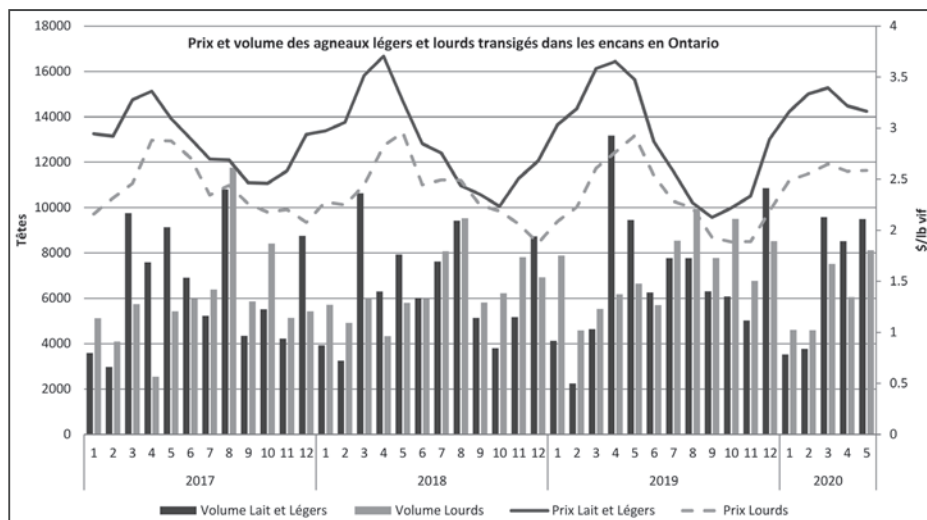
Difficile de prévoir quels seront les effets de la pandémie à plus long terme sur les prix des agneaux légers transigés à l'encan. Toutefois, au moment d'écrire ces lignes, les prix semblaient maintenir un certain aplomb, même après le passage des principales Fêtes religieuses du printemps. ▼



Ventes d'agneaux en Ontario

Au cours des cinq premiers mois de l'année 2020, le volume d'agneaux lourds transigés dans les encans en Ontario a été similaire à celui de la même période en 2019. Le volume d'agneaux légers a quant à lui connu une progression de 3,7 % pour cette même période.

La pandémie semble également avoir affecté à la baisse (-3,9 %) le prix de l'agneau léger ontarien au cours des premiers mois de l'année, comparativement à 2019. Étonnamment, le prix de l'agneau lourd transigé dans les encans de l'Ontario a connu une légère hausse (1,9 %) durant cette période. Il faut cependant noter que le prix des mois d'avril et mai pour cette catégorie d'agneaux a été nettement inférieur en 2020 comparativement à 2019. ▼





PROGRAMME DE PAIEMENT ANTICIPÉ

PPA : QUELQUES CHANGEMENTS

JEAN-PHILIPPE DESCHÊNES-GILBERT, AGR., DIRECTEUR GÉNÉRAL DE LEOQ

Depuis plusieurs années, LEOQ fait appel à des organismes externes afin d'offrir le service du Programme de paiement anticipé (PPA) à ses membres. Rappelons que ce programme permet un accès à des avances de fonds sans intérêt ou à taux réduit.

Jusqu'à tout récemment, LEOQ utilisait les services des Producteurs de bovins du Québec (PBQ). Ces derniers offraient l'ensemble du service, de la réception des demandes à leur analyse jusqu'au versement de l'avance.

Force est de constater que les PBQ se sont toujours acquittés de cette tâche avec diligence et compétence. Toutefois, une nouvelle entente de service signée en 2018 prévoit que LEOQ doit assumer tous les frais des PBQ qui ne sont pas couverts par les frais d'inscription des participants.

Avec la hausse des exigences du programme et en raison de la structure interne des PBQ, les coûts pour maintenir l'entente avec les PBQ devenaient difficilement viables. On estime les frais des PBQ à 3,5 % du montant de l'avance. À cette hauteur, LEOQ estime que le PPA perd de son intérêt.

Soucieux de maintenir un service PPA à un prix concurrentiel, LEOQ a sollicité les services d'Agricultural Credit Corporation (ACC) pour la campagne 2020. ACC est un organisme accrédité pour offrir le PPA au Québec, en français même s'il est basé en Ontario. Notons qu'ACC gère actuellement près de 3 000 dossiers de PPA.

L'approche d'ACC est simple et se résume ainsi :

- Coût d'inscription fixe à 675 \$;
- Aucun coût supplémentaire ou risque financier pour LEOQ;
- Dossier complété au téléphone par un agent francophone.

LEOQ espère que cette première année avec ACC jettera les bases d'une bonne collaboration aux bénéficiaires des éleveurs d'ovins. Pour de plus amples informations sur le PPA, voir la publicité à la page suivante. ■

PROGRAMME DE PAIEMENTS ANTICIPÉS

Avances de fonds à taux préférentiel pour les agriculteurs canadiens

Le Programme de paiements anticipés (PPA) est un programme d'aide financière qui permet aux producteurs d'accéder plus facilement au crédit grâce à des avances de fonds. Ce qui permet aux producteurs ovins d'avoir accès, à moindre coût, à un crédit d'opération au moyen d'avances de fonds tout au long de l'année et de meilleures opportunités de commercialisation de leurs produits.

Le PPA offre aux producteurs une avance de fonds sur la valeur de leurs produits agricoles pendant une période spécifique. En améliorant leurs liquidités tout au long de l'année, le PPA aide les producteurs de cultures et d'élevage à respecter leurs obligations financières et à bénéficier des meilleures conditions du marché.



- ▶ Jusqu'à 1 000 000 \$ disponibles par an
- ▶ 100 000 \$ sans intérêt
- ▶ Solde au taux préférentiel de la Banque Scotia
- ▶ Avance jusqu'à 50 % de la valeur du produit agricole
- ▶ Jusqu'à 18 mois pour le remboursement

Program Details: À QUEL MONTANT SUIS-JE ADMISSIBLE?

En tant qu'agriculteur canadien, vous pouvez bénéficier à des avances en espèces pouvant atteindre 50 % du prix du marché de vos productions en cultures, bétails, maraîchers et plus de 4 000 autres produits agricoles. Le montant d'avance est déterminé en fonction de votre production prévue et/ou selon votre cheptel en inventaire.

QUAND PUIS-JE ACCÉDER AUX FONDS?

À compter du 1^{er} novembre de chaque année, des avances sont disponibles pour toutes les cultures semées en serre et en automne. Des avances sur tous les autres produits sont disponibles à partir du 1^{er} avril. Une demande d'avance peut être faite et reçue à tout moment de l'année. Les avances peuvent être garanties en utilisant les éléments suivants :

- Une assurance de production ou Agri-stabilité est requise pour tous les prêts en cultures;
- Les prêts utilisant l'inventaire comme garantie peuvent être accordés après la récolte;
- Les prêts concernant l'élevage nécessitent une inscription à Agri-stabilité;
- Les garanties de tiers peuvent également être utilisées.

QUAND DOIS-JE REMBOURSER LES FONDS?

Les remboursements sont faits lorsque la récolte actuelle est vendue, au plus tard 18 mois à compter de la date de début du programme.

À QUOI PUIS-JE UTILISER LES FONDS?

Il n'y a aucune restriction sur la façon dont vous utilisez les fonds dans le cadre du programme de paiements anticipés. Vous utilisez les fonds comme vous le jugez approprié.

DE QUOI AI-JE BESOIN POUR ME QUALIFIER?

- Être citoyen canadien;
- Être majeur;
- S'applique aux Sociétés détenues majoritairement par des Canadiens;
- Produire et commercialiser les produits agricoles pour lesquels vous postulez.

COMMENT PUIS-JE FAIRE UNE DEMANDE?

L'application est facile. Appelez-nous et nous ferons l'application par téléphone avec vous à :

1-519-780-3661

Agricultural Credit Corporation

201-660, avenue Speedvale Ouest

Guelph, Ontario N1K 1E5

1 888 278-8807

info@agcreditcorp.ca

www.agcreditcorpa.ca



SÉCURITÉ DU REVENU

ET SI JE REGARDAIS MES COÛTS!

FRANCIS GOULET, AGR., DIRECTEUR GÉNÉRAL ET JULIE PLAMONDON, ANALYSTE, CECPA

Dans une période d'incertitude économique comme celle que nous vivons, il est facile de faire des ulcères d'estomac en regardant les prix actuels des marchés qui piquent parfois du nez. Mais que pouvons-nous faire? Individuellement, nous n'avons que bien peu d'impact sur ces derniers!

Après quelques bonnes années où plusieurs se sont concentrés à faire progresser la colonne des revenus, il serait hasardeux de jeter à la poubelle l'ensemble des orientations que nous nous étions données. Toutefois, il pourrait être opportun d'en profiter pour regarder un peu plus la colonne des charges! Votre capacité à les contrôler est souvent sous-estimée.

Deux objectifs sont recherchés :

1. Trouver celles qui peuvent être réduites à court terme
2. Identifier celles qui peuvent être optimisées à moyen long terme

L'exercice ne sera pas nécessairement facile et vous ne trouverez pas plein de dépenses qui n'étaient pas requises. Cependant, de nombreuses entreprises dans les études que nous menons

réussissent en contrôlant leur taux de charges, et pas uniquement par des performances techniques extraordinaires. Comme le disait le dicton : « *Il n'y a pas de petite économie...* ». Nous comptons ici sur l'effet multiplicateur de celle-ci. Après tout,



X 1 000  = 2 000 \$/an

L'optimisation des charges consiste quant à elle à analyser leur efficacité à générer des revenus. Voici quelques questions :

- *En considérant que le prix des grains est élevé, est-ce toujours rentable d'engraisser mes femelles jusqu'en agneaux lourds?*
- *Mon taux de charges fixes par unité produite contribue-t-il à réduire ma marge ?*

À ce titre, il est possible d'analyser le taux de charges fixes des entreprises ovines à partir des résultats de l'étude de coût de production. Le terme « *charge fixe* » désigne des frais qui ne sont pas liés au volume de production de l'entreprise. Cela peut être par exemple les taxes, l'entretien des bâtiments ou encore l'amortissement. Puisque les brebis doivent être supportées par l'entreprise, les charges fixes incluent l'ensemble des charges dédiées aux brebis (exemple : alimentation des brebis, etc.). L'analyse est donc faite à l'aide du calcul suivant : **Charges fixes (incluant les brebis) / Total des charges**. Plus ce taux est élevé, plus l'entreprise a de charges à supporter en lien avec la structure de son entreprise.

En moyenne, le taux de charges des entreprises spécialisées de l'étude est de 47 %. Toutefois, ce taux varie entre les entreprises, passant de moins de 43 à plus de 52 %, tel que présenté dans la figure ci-contre.

Supposons une entreprise de 500 brebis qui désire calculer son taux de charge ainsi que l'impact de celui-ci sur son entreprise (voir la figure 2). Elle a 90 000 \$ de charges fixes (incluant les brebis). La vente d'un agneau laisse en moyenne 160 \$ à l'entreprise pour payer les charges fixes, soit environ 300 \$ de revenus (marché et ASRA) auquel on soustrait 140 \$ de charges variables (principalement de l'alimentation).

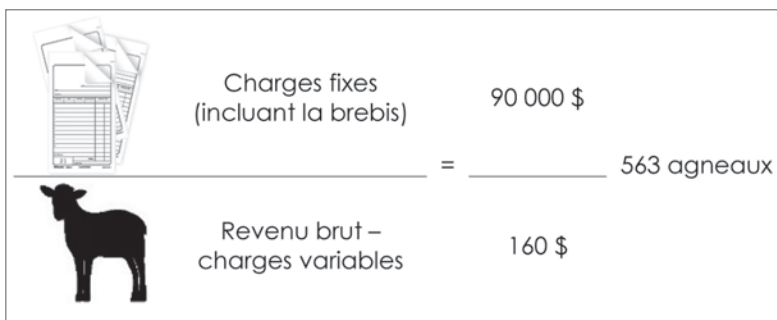


Figure 2. Exemple d'entreprise

Selon les calculs, il faut donc 563 agneaux à l'entreprise pour payer ses charges fixes. Cela représente 1,13 agneau par brebis. Il s'agit de la productivité minimale pour couvrir les charges fixes. En comparaison, une entreprise semblable qui aurait 70 000 \$ de charges fixes devrait produire minimalement 438 agneaux, soit 0,88 par brebis. Et pour finir, si l'entreprise avait 110 000 \$ de charges fixes, ce serait 688 agneaux qui seraient nécessaires, soit 1,4 par brebis. Une seule différence de 20 000 \$ de charges a réellement un impact dans la situation de l'entreprise.

Que l'on décide de réduire des charges à court terme ou d'en optimiser d'autres à moyen et long terme, une des premières étapes pour réussir l'exercice consiste à se comparer. Mais comment et à partir de quelles données?

Dans un premier temps, il y a **COMPARO**. Cet utilitaire web développé par le Centre de référence en agriculture et agroalimentaire du Québec (CRAAQ) et le Centre d'études sur les coûts de production en agriculture (CECPA) permet d'importer vos données administratives que vous transmettez chaque année à la Financière agricole du Québec (FADQ) et de les comparer à différents profils d'entreprise. Un rapport personnalisé est produit et les données peuvent ensuite être conservées sur votre ordinateur.

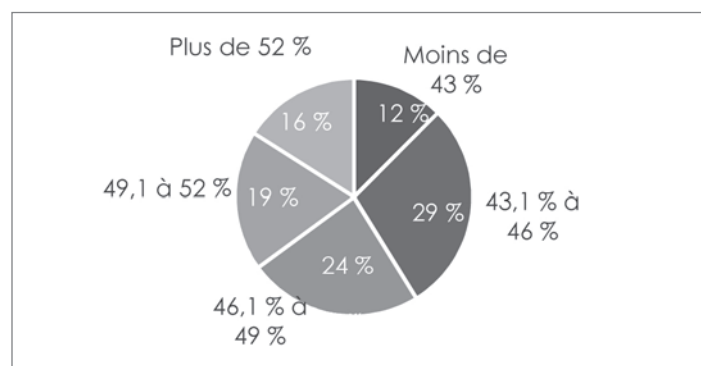


Figure 1. Distribution des entreprises en fonction de taux de charges

De plus, au cours de la dernière année, une collaboration entre le CECPA, le MAPAQ et les Producteurs de grains du Québec ont mis en ligne **un outil de calcul de coût de production** fort intéressant. Et non, cet outil ne vise pas uniquement les producteurs de grains. D'autres productions, dont la production ovine, ont été ajoutées. Il permet d'aider les entreprises à calculer leur coût de production.

Deux outils complètement gratuits et totalement confidentiels!

Finalement, n'hésitez pas à contacter un conseiller agricole spécialisé en économie pour vous aider dans votre démarche. Pour plus d'information sur les coûts de production, consultez notre site internet, cecpa.qc.ca. ■

LES ACTIVITÉS DU RON *pendant la pandémie*

RYAN GREIR, PRÉSIDENT, RON



Depuis mars, le Réseau ovin national (RON) a concentré la majeure partie de son attention sur la situation entourant la COVID-19 et sur ce dont le secteur ovin a besoin pour s'y retrouver. Heureusement, dès le début de la pandémie, le secteur a connu des prix du marché relativement stable. Merci aux usines de transformation partout au Canada qui ont maintenu leurs opérations pendant cette pandémie tout en assurant la santé et la sécurité de vos employés. Ils ont joué un rôle essentiel pour maintenir l'approvisionnement alimentaire et aider les agriculteurs à continuer leur travail.

Malheureusement, les prix commencent maintenant à baisser. Il est prévu que durant l'été et jusqu'à l'automne, les prix s'atténueront en raison du ralentissement économique mondial et du nombre croissant d'agneaux sur le marché.

Dans l'avenir, une communication constante et transparente entre les partenaires de l'industrie sera essentielle à la gestion de cette crise et au maintien d'une industrie forte. Pour appuyer ces efforts, nous travaillons avec la Fédération canadienne de l'agriculture (FCA) et continuons de faire pression sur le gouvernement fédéral pour que des changements soient apportés à l'ensemble des programmes de gestion des risques de l'entreprise. Ce qui comprend l'injection immédiate d'un minimum de 5 % des ventes nettes ajustées (VNA) de 2018 des producteurs dans les comptes Agri-investissement, et une augmentation du déclencheur Agri-stabilité à 85 % pour l'année du programme 2019-2020.

Le RON étudie également les moyens de mettre en place une veille des marchés améliorée dans le secteur qui permettrait aux agriculteurs de mieux comprendre les signaux du marché et aiderait à la prise de décisions commerciales. L'objectif est qu'en fournissant des informations plus solides sur le marché, l'industrie émergerait de la pandémie actuelle avec de nouvelles opportunités et aiderait à créer un secteur plus adaptatif en période de pressions externes (pandémies/perturbations commerciales), élargir la part des marchés canadiens et explorer les opportunités de développement du marché.

Une demande a été soumise pour développer le « *National Lamb Product Locator and Consumer Hub* ». Ce carrefour Web regrouperait du contenu déjà disponible partout au Canada. Les entreprises pourraient s'y inscrire afin que les consommateurs les trouvent.

Lorsque les consommateurs entreront leur code postal, ils trouveront des fournisseurs locaux d'agneau dans leur région. Le site Web sera également traduit en plusieurs langues (français, chinois, arabe, punjabi, hindi, par exemple).

J'ai également lancé le :

#CanadianLambChallenge.

Je mets au défi tous les éleveurs ovins canadiens de partager leur façon préférée de cuisiner de l'agneau sur les réseaux sociaux, puis mettre les autres au défi de faire de même. Je pense que c'est une façon amusante de promouvoir notre produit.

Ces derniers mois nous font vivre une période d'incertitude. Plus que jamais, il est de plus en plus important de prendre soin de votre bien-être mental et de prendre soin les uns des autres. Prenez un moment pour appeler un ami ou un membre de la famille.

Pour plus d'informations, veuillez visiter www.domore.ag



SEMRPQ

CATHY MICHAUD, DIRECTRICE GÉNÉRALE, SEMRPQ

DES NOUVELLES DE LA SEMRPQ

Conséquemment de la situation sanitaire de la COVID-19, l'assemblée générale annuelle de la SEMRPQ n'a pas eu lieu. Bien que nous vous ayons préparé une programmation enrichissante, sachez que toutes nos actions ne sont que parties remises et que nous vous présenterons ces conférences dès que possible.

Par résolution, le conseil d'administration a dû prendre quelques décisions afin de ne pas nuire au fonctionnement de l'association notamment quant à la reconduite des mandats des administrateurs et des officiers pour un an.

Félicitations et merci aux administrateurs d'accepter un mandat excédentaire.

L'IMPORTANCE D'INVESTIR EN MÂLES DE GÉNÉTIQUE SUPÉRIEURE

Sur une ferme d'élevage, les béliers sont sans contredit un investissement. Sachant que la moitié des gènes des agneaux sont transmis par ceux-ci, faire un choix éclairé devient une décision d'affaires ayant un impact financier plus important que sur les femelles. Le potentiel génétique d'un bélier s'exprime à de nombreux descendants lors de sa carrière. Il devient donc primordial d'en savoir plus sur différents facteurs lors de vos achats.

Les mâles sélectionnés doivent en premier lieu bien répondre aux objectifs d'entreprise et vous devriez vous en tenir à quoi? Le potentiel génétique, la conformation, la santé sont tous des aspects que vous devrez prendre en compte lors de vos achats. De plus, rappelez-vous qu'un sujet de race pure est toujours un animal qui vient avec un pedigree au sens de la loi et qu'il en est de la responsabilité de votre vendeur de vous le fournir.

Quelques conseils :

- ➔ Connaître vos besoins de renouvellement de bélier plusieurs mois à l'avance et commencer les recherches;
- ➔ Prévoir un renouvellement constant de votre noyau de béliers;
- ➔ Maintenir ou surpasser vos standards d'achat afin de vous améliorer;
- ➔ N'hésitez pas à consulter la liste des membres de la SEMRPQ ainsi que les listes de génétiques supérieures de GenOvis, les listes de conformation, afin d'identifier des sujets prometteurs pour votre entreprise!

SUIVIS DES DOSSIERS DE LA SOCIÉTÉ CANADIENNE DES ÉLEVEURS DE MOUTONS

Le Québec contribue à la hauteur de 45 % au registre canadien en 2020, ce qui permet à la province de maintenir 3 représentants sur 12 sur le conseil d'administration de cette organisation. Lors de leur dernière assemblée générale, plusieurs dossiers ont été traités. Quelques-uns auront un impact direct immédiatement pour les éleveurs de pur-sang et les dossiers d'amélioration suivent leur cours.

- ➔ **\$** Malgré une hausse annoncée des frais de service de la SCEA, les taux d'enregistrements et de transferts seront réduits de 1,00 \$ pour s'établir à 11 \$ par transaction/membre;
- ➔ Création d'une nouvelle catégorie pour les frais d'enregistrements en retard soit de 18 à moins de 24 mois pour 16 \$ et 24 mois et plus pour 21 \$. Cela représente une économie par rapport à l'an passé qui était de 18 à 24 mois de 24 \$;

- ➔ **Amélioration** Mise en place d'un comité de travail du secteur pour faire des améliorations du programme informatique;
- ➔ Mise en place de comité pour évaluer les frais de transaction suivant la mise en place d'un système performant (retrait du format papier);

- ➔ **Programme** Maintien du programme d'escompte volume d'enregistrement;
- ➔ Acceptation d'être partenaire financier à un projet pilote de la SEMRPQ. ■



DÉVELOPPEMENT D'UN OUTIL POUR DOCUMENTER LA **MORTALITÉ NÉONATALE** DANS NOS ÉLEVAGES

CATHY MICHAUD, DIRECTRICE GÉNÉRALE, SEMRPQ

Un projet attendu qui débute : un point de départ pour élaborer de bonnes solutions!

Il faut dire que ce projet est plus qu'attendu par les éleveurs. La SEMRPQ, bien à l'écoute de ses membres, a rédigé en 2018 un premier projet venant d'une demande du groupe d'éleveurs Arcott-Rideau qui était plus que prêt à appuyer la démarche de développement afin de commencer à travailler à documenter sur les problématiques de mortalité néonatale en élevage ovin. Ce ne sera qu'après un troisième dépôt et deux ans plus tard que prévu, ainsi que plusieurs variantes au projet, que celui-ci pourra voir un déploiement des actions pour appuyer les éleveurs dans une prise de données efficace sur les fermes, afin d'optimiser les interventions vétérinaires et assurer la prévention des mortalités.

Le projet « *Mise en place d'une application simple pour soutenir les*

éleveurs dans une prise de données efficace sur la mortalité néonatale des ovins » a pour objectif principal d'outiller les éleveurs afin de prendre des données pertinentes sur la mortalité des agneaux en élevage ovin, ce qui ultimement contribuera à mieux cerner les causes possibles de mortalité néonatale, faciliter la surveillance sanitaire, optimiser les actions préventives des vétérinaires et des conseillers pour réduire la mortalité et améliorer le bien-être des animaux.

Afin de bonifier et d'assurer un arrimage efficace avec les utilisateurs, en plus de la SEMRPQ, l'équipe de projet sera composée du CEPOQ et de LEOQ, de 10 fermes partenaires au projet pilote. Ces fermes participeront à la documentation et à l'essai de l'outil de compilation. Dans ce groupe pilote, plusieurs profils d'élevages seront représentés afin de s'assurer que l'outil convienne bien à tous les types d'élevages. Notons aussi la

présence à l'équipe de 2 à 3 vétérinaires praticiens qui participeront activement au projet. Les vétérinaires seront des alliés essentiels pour la fonctionnalité et l'utilité de l'outil.

Fait intéressant : L'application vise à produire des rapports de fréquence qui permettra de recueillir toutes les informations sur la morbidité et sur les traitements administrés.

Au terme de ce projet, :

- ✓ Une application cellulaire simple et efficace en matière de prise de données
- ✓ Journée de formation dans deux régions sur les problématiques de mortalité des agneaux et présentation de l'outil.
- ✓ Trousse de documentation qui sera disponible incluant du matériel pour l'analyse des conditions d'ambiances ainsi qu'un guide de poche.

L'importance de saisir des données en élevage ovin, un projet pour vous appuyer

En production ovine, la rentabilité est certainement le défi le plus important. Réchapper des agneaux est essentiel à la rentabilité des entreprises, car ils représentent le revenu de la production. Malheureusement, la mortalité des agneaux est élevée et représente une menace à la rentabilité des fermes, mais aussi au bien-être des animaux. Le dernier coût de production du secteur ovin (CECPA, 2016) indiquait un taux de mortalité de 14,6 %. Ce taux est par ailleurs similaire aux données du programme GenOvis, où on note un taux de mortalité moyen supérieur à 17 % (période 0-100 jours) pour l'ensemble des races et des taux supérieurs à 20 % chez les races prolifiques. Pour ces races, cette moyenne déjà élevée est composée malheureusement de troupeaux comptabilisant des taux de 30 à 40 % de mortalité. Le problème est important et bien réel, plus particulièrement dans un contexte où les races prolifiques sont largement utilisées. Ces pertes ont un effet direct sur la rentabilité des entreprises, ainsi que sur l'approvisionnement des marchés. Les causes de mortalité sont multifactorielles, et peu ou mal documentées. On ne sait souvent que peu de choses sur l'âge et les causes possibles de mortalité. Une meilleure prise de données du moment où survient la mort d'un agneau et du contexte associé (âge précis, taille de portée, densité, saison, etc.) permettrait aux producteurs et intervenants du secteur d'optimiser les interventions vétérinaires et les actions préventives.



La santé ovine est un enjeu pour la pérennité des entreprises ovinnes au Québec. La mortalité en élevage est depuis longtemps un problème qui affecte les performances technico-économiques des entreprises. Une prise de données facilitée en bergerie, soit plus simple et plus efficace de la mortalité en élevage et la production de rapports de fréquence simples permettant de mieux cibler les causes potentielles de ces mortalités, permettront à court terme aux producteurs et aux intervenants d'appliquer des stratégies de prévention adaptées à chaque situation et à chaque ferme. Conséquemment, l'objectif à long terme est l'amélioration des performances techniques, la réduction de la mortalité et l'amélioration de la santé et du bien-être des animaux. Toutes ces actions permettent à moyens et longs termes l'amélioration des performances économiques des entreprises, tout en permettant un approvisionnement sain des marchés (agneaux de marché sans résidu de médicaments, réduction des condamnations, vente de sujets de races pures en meilleure santé, etc.).

Le projet et ses retombées pour les fermes et la filière ovine

Ce projet contribuera à une meilleure efficacité de la production

et à des retombées économiques positives pour les fermes, puisque celles-ci réduiront leur mortalité annuelle par l'application d'un plan de santé préventive adaptée à leur situation avec leur praticien. Pour la filière, la réduction de la mortalité sera bénéfique à la production d'un nombre plus important d'agneaux. Une baisse de mortalité de 1 % sur les agneaux lourds transigés au Québec pourrait représenter 650 agneaux de plus mis en marché annuellement. L'impact est encore plus considérable si l'on appliquait ce pourcentage à tous les agneaux nés au Québec. Ces agneaux représentent des revenus pour les fermes, mais aussi des emplois directs et indirects. Ce projet permettra de mettre des outils à la disposition des producteurs pour réduire la mortalité en élevage et améliorer la gestion des antibiotiques. ■



Ce projet est financé par l'entremise du Programme de développement sectoriel, en vertu du Partenariat canadien pour l'agriculture, entente conclue entre les gouvernements du Canada et du Québec.

Adapter les activités promotionnelles

MARION DALLAIRE, CHARGÉE DE COMMUNICATION, LEOQ

Comme le reste de nos vies, la situation mondiale que l'on vit depuis quelques mois maintenant a demandé à revoir certaines des activités promotionnelles prévues pour la période du printemps et de l'été. Les activités étaient orientées vers le Web, où se trouvaient les consommateurs.

Bannières Web

Tout comme pendant le temps des Fêtes, une campagne programmatique, c'est-à-dire des bannières Web sur différents sites de cuisine, a été mise sur pied. La campagne était structurée avec une audience contextuelle, donc ciblée sur des sites traitant d'alimentation ou de cuisine. Les utilisateurs ciblés étaient ceux avec un comportement laissant croire qu'ils auraient un intérêt pour notre produit. La campagne a donné de bons résultats, car, malgré le taux de clic plus bas que la campagne précédente, une plus grande proportion des utilisateurs ont visité le site Web de l'agneau du Québec. Ces indications nous démontrent que nous avons réussi à générer un fort trafic pour le budget donné. La majorité des impressions ont été distribuées sur allrecipes.com, 5ingredients15minutes.com, allrecipes.com, chefcuisto.com, troisfoisparjour.com, allrecipes.ca, ricardocuisine.com, mafourchette.com et recettedemaman.com qui sont d'excellents emplacements.



Télé Québec

Une campagne a été lancée sur la nouvelle plateforme gourmande de Télé-Québec, **cuisinez.telequebec.tv**. Elle incluait :

- une commandite dans la section agneau et recettes d'agneau (75 recettes);

- le logo et bannières sur le site;
- un billet rédactionnel sur leur blogue pour démystifier l'agneau.

Ce placement premium possède un taux de visites et d'interactions plus élevé que la moyenne. C'est donc un placement de notoriété. En effet, avec un placement direct, il est certain que la visibilité des bannières est toujours impeccable et se retrouve toujours sur un contenu de qualité. De plus, les utilisateurs visionnant cette bannière consultent des recettes à base d'agneau, ils sont donc considérés comme étant des utilisateurs précieux puisqu'ils sont près de l'étape d'achat.

Magazine numérique

Pratico-Pratiques s'est adapté rapidement à la situation entourant le contexte mondial et a mis sur pied un magazine numérique gratuit. L'agneau du Québec en faisait partie et le placement incluait le logo et la mention « *présenté par* » sur la page couverture du magazine; 5 présences du packaging produit avec encadré rédactionnel sur différentes recettes; 1 page de publicité dans le magazine Web; diffusion sur leurs réseaux sociaux; 1 infolettre 5-15 envoyée à tous les abonnés (41K). Le placement avec Pratico-Pratiques a permis, encore une fois, de promouvoir le message dans un environnement pertinent

avec un auditoire « *in-market* », c'est-à-dire ciblé spécifiquement pour le produit.



Recettes

Comme chaque mois, la Chef Gabrielle crée une nouvelle recette qui est publiée sur Instagram, Facebook et le site agneauduquebec.com. Toujours en gardant en tête la variété des découpes qu'offre l'agneau, les recettes créées pendant les mois du printemps étaient variées et originales! N'hésitez pas à suivre Gabrielle sur les réseaux sociaux et à partager ses recettes.

Au printemps, un sondage destiné aux consommateurs a été mis sur pied. Les résultats sont en cours d'analyse et seront présentés au cours des prochains mois. ■

À DÉFAUT DE POUVOIR TENIR LA RGA DU CEPOQ... **SURVOL DE L'ANNÉE 2019**

HÉLÈNE MÉTHOT, AGR., M.SC., DIRECTRICE GÉNÉRALE, CEPOQ

Les grandes lignes de l'année

L'année 2019 a été marquée par des efforts soutenus du Centre et de ses partenaires pour déployer de nouveaux projets porteurs dans le cadre des programmes de soutien financier accessibles et lancés en 2018. Bien que la plupart des acceptations souhaitées se soient fait attendre jusqu'à l'automne-hiver, les ressources de l'organisation se sont consacrées à offrir de nombreuses autres activités, notamment des webinaires, et à développer du matériel pour le transfert de connaissances.

Le travail de planification stratégique a aussi occupé tant le conseil d'administration que l'équipe. Plusieurs objectifs portent sur le développement des affaires du CEPOQ en réponse aux besoins du secteur, mais également à des enjeux corporatifs pour assurer sa pérennité. Certains autres objectifs sont en regard à la gouvernance. Des travaux concernant la structure organisationnelle (composition du conseil d'administration, comités consultatifs, etc.) seront donc entrepris en 2020 pour en arriver à une formule moderne et en phase avec l'environnement d'affaires actuel du Centre. Après plus de 20 ans d'existence, cette réflexion était très certainement nécessaire.

Encore cette année, l'équipe a su développer une offre de services bien adaptée aux besoins sectoriels, comme la création d'une série d'ateliers pratiques à la ferme destinés aux producteurs en démarrage. Ceux-ci ont été offerts au complexe ovin de recherche du Centre de développement bioalimentaire du Québec. Ce dernier a toutefois signifié en fin d'année les défis financiers auxquels il fait face. Un travail d'analyse et de réflexion sur la suite de ses activités, notamment pour la ferme ovine, est donc à l'agenda du début d'année 2020.

Pas de réunion générale annuelle en temps de crise sanitaire...

En réponse aux directives gouvernementales liées à la Covid-19, le CEPOQ a été contraint d'annuler sa réunion générale annuelle qui était prévue le 16 avril 2020. Conséquemment, le conseil d'administration a convenu que le mandat de tous les membres des comités consultatifs, normalement élus à cette occasion, et de leur président, soient prolongés d'un an. De même, le contenu prévu à l'horaire sera proposé ultérieurement.

Alors que la remise d'un rapport annuel imprimé n'est actuellement pas envisageable et qu'il était de l'intention du CEPOQ de migrer vers un format entièrement électronique, l'occasion a été saisie pour ce faire. Vous êtes donc invités à consulter le rapport annuel 2019 du Centre, dans son tout nouveau format interactif et moderne, disponible au www.cepoq.com.

Enfin, il importe de remercier les proches partenaires du CEPOQ, soit Les Éleveurs d'ovins du Québec, la Société des éleveurs de moutons de race pure du Québec, le ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec et Agriculture et Agroalimentaire Canada par le biais de l'Accord Canada-Québec de mise en œuvre du Partenariat canadien pour l'agriculture. À eux s'ajoutent de nombreux collaborateurs par le biais de projets, activités et autres initiatives qui nous regroupent sous un même objectif : contribuer au développement durable du secteur ovin. ■



Après 22 ans à l'emploi du Centre d'expertise en production ovine du Québec, Sylvain Blanchette prend la décision d'accrocher son chapeau professionnel pour ne porter que celui d'éleveur de moutons! L'histoire commence le 16 février 1998. À ce moment, Sylvain prend la responsabilité du troupeau de recherche du CEPOQ. Il a ainsi assumé le rôle de gérant de la ferme de recherche du Centre jusqu'en 2011. Il a toujours géré le troupeau et les installations comme s'il s'agissait de sa propre entreprise. Il avait le souci du détail et veillait à ce que les animaux soient confortables et que les installations soient adaptées aux divers besoins de recherche de l'époque. Des défis, il y en a eu et il a toujours su les relever avec brio. En 2011, il quitte la bergerie pour devenir aviseur technique. Il participe alors au développement des différents outils entourant le programme d'évaluation

génétique GenOvis et offre de la formation aux producteurs pour la valorisation et l'harmonisation des outils informatisés de gestion de troupeau. Au cours de sa carrière, il a participé activement à plusieurs dizaines de projets de recherche. Il a rédigé un grand nombre d'articles de vulgarisation sur les innombrables outils électroniques disponibles aux producteurs, en plus de ses chroniques du berger régulières. Il a développé une expertise unique au fil des ans. Cette expertise et le partage de ses connaissances auront certes fait grandir le CEPOQ et l'industrie.

Regard sur le passé

C'est au cours du dîner de la RGA de cette année qu'aurait dû se passer ce bel hommage, entouré de tes collègues, des producteurs et des intervenants du milieu. Le contexte étant ce qu'il est, nous utilisons nos médias habituels pour partager aux gens qui gravitent autour de cette belle industrie qu'est la production ovine, un peu de ton histoire.



Des bons mots pour toi Sylvain!

« Merci Sylvain de m'avoir engagée en 2007. Je me souviens que j'étais un peu insistante car je le voulais vraiment cet emploi de technicienne en santé animale. En entrevue, tu m'avais même demandé pourquoi je voulais venir travailler dans le mouton alors que je travaillais en cuisine à l'époque » Marie-Claude Litalien, CEPOQ.

« Je t'ai connu lors du montage de mes 84 logettes pour mon projet de maîtrise. C'était en 2007. Pendant mon projet, tu rigolais bien de moi qui avait donné de jolis noms à mes agnelles de projet. Avoue que tu te souviens encore de Calinours et Caboche! » Léda Villeneuve, CEPOQ.

« La retraite d'un berger engagé et dédié. Comment résumer en quelques mots la carrière de près de 30 ans de Sylvain? Pas facile... En trois mots ça serait : "PASSION DU MÉTIER". Sylvain a toujours eu à cœur l'avancement de la profession. Curieux et bon vulgarisateur, Sylvain était notre gardien en chef des nouvelles technologies. Il était toujours à l'affût de tout ce qui se passait partout dans le monde du mouton. Sylvain fût un membre important de l'équipe du CEPOQ et une aide appréciée de ses pairs. Bon producteur, ardent défenseur de GenOvis, tu vas nous manquer. Toute bonne chose a une fin. Notre berger rend sa canne et passe le flambeau. Bonne semie-retraite car on va t'appeler encore pour nous dépanner avec nos cossins! » Christian Beaudry et Marie-France Bouffard, producteurs ovins et amis.

« Vous savez, dans la vie, on rencontre plusieurs personnes qui deviennent des amis, mais des vrais... pas beaucoup! Dès mon arrivée au CEPOQ, j'ai reconnu dans cet homme une personne passionnée par son travail, mais surtout pour le mouton. D'ailleurs, ceux qui le connaissent bien ont sûrement vu son visage rougissant de passion quand il parlait du monde ovin. Ceux le connaissant moins nous disaient... est-il fâché ??? Ben non! Il ne l'était pas. Bon ok! Peut-être des fois quand il parlait de génétique et de sa race chérie... Blague à part! Cet homme généreux, toujours de bonne humeur, est devenu mon ami. Un vrai ami pour la vie et ça, malgré qu'il ait arraché la portière de mon Civic 1989 que j'aimais plus que tout au monde. Mais oui! Je t'ai pardonné car une portière, ça se remplace mais pas une amitié. » Robie Morel, ancien collègue et ami.

Pour le futur...

C'est la tête haute et avec un sentiment du devoir accompli que tu peux maintenant t'investir pleinement sur ton entreprise. Le CEPOQ et l'industrie te remercient chaleureusement pour ton apport important au secteur. On te souhaite évidemment une belle retraite professionnelle et de belles réalisations à venir sur ta ferme. Espérant que le futur nous réservera quand même des occasions de collaborer encore! ■



Santé Sylvain! Bonne retraite!



Enfin arrivées!

LES NOUVELLES LISTES DE GÉNÉTIQUE SUPÉRIEURE SE RENOUVELLENT

AMÉLIE ST-PIERRE, TSA, SOUTIEN AUX UTILISATEURS ET DÉVELOPPEMENT DE GENOVIS, CEPOQ

Attendues depuis longtemps et mieux adaptées aux besoins des éleveurs ovins, les nouvelles listes de génétique supérieure sont maintenant disponibles. Elles permettent aux éleveurs et producteurs ovins d'identifier les troupeaux qui possèdent des animaux potentiellement intéressants pour leur entreprise.

Les listes de génétique supérieure sont consultées depuis plusieurs années, afin de dénicher des béliers intéressants à acheter pour améliorer les performances de l'entreprise. Elles servent à la fois à la promotion des sujets de bonne génétique et à faire connaître leurs éleveurs. Cependant, au fil des années, le nombre d'animaux présentés sur ces listes a beaucoup augmenté, particulièrement pour les races prolifiques, ce qui rendait la consultation plus difficile. Plusieurs améliorations étaient souhaitées et demandées par les utilisateurs.

Afin de mieux répondre aux différents besoins exprimés, l'équipe génétique du CEPOQ a développé de nouvelles listes à partir d'un nouveau logiciel. Ces listes sont

maintenant complètement automatisées, ce qui permet une mise à jour sur une base régulière, soit une fois par semaine suivant la mise à jour des valeurs génétiques.

Parmi les améliorations les plus demandées, citons l'ajout de données telles que le génotypage pour la tremblante et la note de conformation (service de classification offert par la SEMRPQ). Ces informations sont disponibles uniquement pour les béliers dont les données ont été entrées dans GenOvis par l'éleveur. Contactez l'éleveur pour obtenir des informations supplémentaires et les papiers officiels de génotypage/conformation lors de l'achat de sujets.

Certains utilisateurs avaient également mentionné qu'ils aimeraient avoir des listes avec moins d'informations pour faciliter la compréhension, alors que d'autres souhaitaient en avoir davantage, ainsi qu'une fonctionnalité de triage. Pour répondre à ces deux types de besoins, les listes sont maintenant disponibles sous deux formats : version simplifiée en format PDF et version plus complète en format Excel. Le format PDF montre les informations essentielles dont l'identifiant de l'animal, l'indice de sélection génétique, le rang centile, le génotypage et la note de conformation (si entrés dans GenOvis). Le format Excel permet de trier sur différents caractères, dont l'indice génétique et tous les ÉPD.

Nouvelles listes en format PDF

LISTE OFFICIELLE											
Béliers élités sans progéniture de race Arcott Rideau triés par indice MAT											
Population de référence : 8717 béliers											
Rang	Tatouage animal	ATQ	Date nais.	# Troupeau	Tatouage père	Tatouage mère	# Enregis.	Indice MAT	% MAT	Codon 171	Conformation
1	MX20520GD	537720520	2019-10-26	43332	MX55959FD	MX55665ED	NA	43.22	99	RR	NA
2	FMK72720GD	537727270	2019-08-13	43480	OVIE84722DD	RIDO18473ED	NA	37.77	99	NA	NA
3	OVIE81717GD	537581717	2019-05-10	43325	RIDO97226DD	OVIE42052CD	NA	36.59	99	RR	90
4	OVIE82274GD	537582274	2019-07-26	43325	OVIE58253ED	OVIE51093FD	NA	35.80	99	NA	NA
5	CC630FD	500809630	2018-09-10	2582	OVIE41855CD	RIDO70316AD	NA	35.68	99	NA	NA

Nouvelles listes en format Excel

Rang	Tatouage animal	ATQ	# Troupeau	Race	Date nais.	Tatouage père	Tatouage mère	# Enregis.	Indice CARC	% CARC	Codon 171	Date conformati.	Pointage	EPD Survie agneau (dir)	% Survie agneau (dir)
1	MRF18GD	537527812	43485	CO1	2019-03-30	CC294ED	LPX4BD		23.52	99				-0.01	71
2	NOBL64514FD	537564514	43485	CO1	2018-11-01	MRF116CD	CCS8DD		16.66	97	RR			0	88
3	NOBL41651GD	537741651	43485	CO1	2019-12-06	MRF116CD	CCS4DD		13.11	91				0.02	94
4	HDA807GD		81100	CO1	2019-03-31	AUK020868D	HDA2433CD		13.09	91				-0.05	22

- ▶ Mise à jour sur base hebdomadaire
- ▶ Ajout des données de génotypage et de classification
- ▶ Version simplifiée (format PDF)
- ▶ Triage possible (format Excel)
- ▶ Seulement les béliers identifiés comme futurs reproducteurs

Pour répondre à la problématique maintes fois soulevée sur le nombre de sujets sur les listes et la non-disponibilité de ceux-ci sur les entreprises, les critères de publication ont été revus. Ainsi, les nouveaux critères pour les listes de béliers sans progéniture sont :

- ➔ Être de race pure
- ➔ Être âgé de moins de 2 ans
- ➔ Ne pas avoir de progéniture
- ➔ Être pesé à 50 et à 100 jours
- ➔ Avoir été identifié comme un sujet reproducteur par l'éleveur
- ➔ Pour les indices génétiques incluant les mesures aux ultrasons : avoir été sondé aux ultrasons
- ➔ L'indice de sélection génétique doit être égal ou supérieur à 90 % (béliers élités) ou entre 50 et 89 % (béliers améliorateurs).

Les listes de béliers élités avec progéniture sont basées sur les critères suivants :

- ➔ Être de race pure
- ➔ Être âgé d'au plus 5 ans
- ➔ Avoir un minimum de 10 progénitures pesées à 50 et à 100 jours
- ➔ Pour les indices génétiques incluant les mesures aux ultrasons : avoir au minimum 10 progénitures sondées aux ultrasons
- ➔ L'indice de sélection génétique doit être égal ou supérieur à 90 %.

Il peut arriver, à certains moments de l'année, pour les races à plus faible effectif, que les listes ne soient pas accessibles, car aucun bélier ne répond aux critères de publication.

Finalement, la mise à jour sur base hebdomadaire est une très belle réalisation grandement appréciée des utilisateurs. De plus, ces listes pourront être modulées au fil des années dans l'optique de mieux répondre aux besoins. D'ailleurs, le logiciel utilisé offre beaucoup de flexibilité au niveau de la programmation et des rapports. Les commentaires et suggestions pour l'amélioration des listes sont bienvenus. Contactez l'équipe génétique pour ce faire.

L'équipe génétique tient à remercier les éleveurs et producteurs qui ont transmis leurs demandes et commentaires et participé au développement de ces nouvelles listes. Un merci particulier est adressé aux membres du Comité génétique du CEPOQ. ■

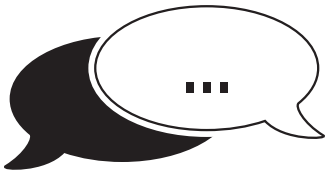
Programme Québécois d'Assainissement pour le *Maedi visna*

Ferme	Municipalité	Téléphone	Race(s)	Statut accordé
Bergerie Alexandre Murray	St-Luc de Matane	418 562-4290	Romanov, F1	Diamant (juin 2014)
Bergerie de l'Estrie	Coaticook	819 849-3221	Romanov	Diamant (mars 2008)
Bergerie du Berger	St-Sylvestre	418 952-0004	F1 (RV/DP) et Suffolk	Diamant (sept. 2018)
Bergerie Innovin inc.	St-Joseph de Beauce	418 397-6168	F1	Diamant (juin 2014)
Bergerie laitière SARGY	Beaulac	581 228-4507	East Friesian, Lacaune	Diamant (août 2015)
Bergerie Les Moutaines	Hébertville	418 344-9026	Dorper	Diamant (mars 2015)
Bergerie Les Roses	St-Rosaire	819 740-8151	East Friesian, Lacaune	Diamant (août 2014)
Bergerie Marie du Sud	St-Gilles	418 888-3135	Romanov	Diamant (nov. 2011)
Bergerie Ovigène	Ste-Hénédine	418 935-3701	Romanov	Diamant (juin 2009)
CDBQ	La Pocatière	418 856-3141	Dorset, Romanov, F1	Diamant (avril 2004)
Élevage Amki inc.	Québec	418 842-2637	Arcott-Rideau	Diamant (oct. 2003)
Elmshade Suffolks	Danville	819 572-2187	Suffolk	Diamant (sept. 2010)
Ferme Agronovie	Granby	450 379-5298	Arcott-Rideau, Polypay	Diamant (juin 2009)
Ferme Alizée	St-Joseph-de-Kamouraska	418 493-2323	Polypay	Diamant (mai 2018)
Ferme André Toulouse	St-Alfred	418 774-9592	Arcott-Rideau	Diamant (août 2012)
Ferme Beausoleil	St-Joseph-de-Kamouraska	418 493-2310	Dorset	Diamant (fév. 2015)
Ferme Charmax	St-Patrice de Beauvillage	418 596-3465	Romanov	Diamant (déc. 2013)
Ferme des Grands Ducs	St-Méthode	418 671-8721	Dorper	Diamant (mars 2015)
Ferme des Petits Moutons	Franklin Centre	450 827-2456	Polypay	Diamant (juil. 2014)
Ferme Desjardins Surprenant	St-Cyprien de Napierville	514 830-5287	Dorper	Diamant (juil. 2016)
Ferme La Petite Bergère	Les Éboulements	418 635-1329	Arcott-Rideau	Diamant (mars 2010)
Ferme MK et Fils SENC	St-Nazaire d'Acton	450 278-6766	Arcott-Rideau	Diamant (fév. 2017)
Ferme Noble Hills	Richmond	819 823-5037	Dorper, Suffolk, Texel et Charollais	Diamant (oct. 2015)
Ferme Ovimax	St-Philippe-de-Néri	418 714-0372	Arcott-Rideau	Diamant (mai 2006)
Jean-Marc Gilbert	Cookshire	819 822-7806	Finois	Diamant (janv. 2004)
Larivière Gingras SENC	St-Zacharie	418 389-7709	Suffolk, Arcott Rideau	Diamant (sept 2018)
Le Biscornu	Rimouski	418 735-5018	Icelandic	Diamant (déc. 2015)
Les brebis du Beauvillage SENC	Lévis	418 261-6498	East Friesian	Diamant (fév. 2017)
Ovinas SENC	Thurso	819 986-3757	F1	Diamant (nov. 2016)
Valérie Breton	Bécancour	581 998-0566	Romanov	Diamant (nov. 2017)
Bergerie Bêh-la SENC	St-Léon-le-Grand	819 266-7964	Arcott Rideau, Arcott Canadien	Or (mars 2020)
Ferme Génération B	St-Liboire	450 793-2644	Dorper	Or (janv.2017)
Ferme Jacnelle	Beauceville	418 774-4947	Romanov, Dorset, F1	Or (janv.2019)
Les Trouvailles Gourmandes de Canton	Roxton Falls	450-548-2900	Arcott Rideau	Or (mai 2019)
Bergerie du Cap à l'Original	St-Fabien	418 740-3448	Romanov	Argent (déc.2019)
Bergerie Petite Laine	Ste-Ursule	819 238-8872	Arcott-Rideau-Dorset	Argent (avril 2020)
Brebis de Bromont inc.	Bromont	514 692-6880	East Friesian-Lacaune	Argent (février 2020)
Ferme David Burnett	St-Noël	418 330-4352	croisés	Argent (avril 2020)
Fermes Lamont SENC	Godmanchester	450 264-9203	Texel	Argent (janv.2020)
Alain Marcoux et Sylvie Bradette	Ste-Sophie-d'Halifax	819 362-3997	Romanov	
Andrew Simms	Shawville	819 647-2502	Dorper et croisement Dorper	
Bergerie des Chapelets	Matane	418 562-6894	Romanov	
Bergerie du Faubourg	St-Narcisse de Rimouski	418 735-5049	Suffolk, F1 (DP/RV et RV/SU)	
Bergerie Geneviève Forest	St-Gabriel de Rimouski	581 624-6247	Romanov, Hampshire, F1	
Ferme Guillaume Allaire	St-Norbert d'Arthabaska	819 369-8017	Arcott Canadien, Romanov, F1	
Ferme Guillemette	Charrette	819 448-5204	Arcott Rideau, Finois	
Ferme Mécis	Roxton Falls	450-548-2915	Finois, F1	
Ferme Vignon	St-Césaire	450 522-3900	Suffolk Américain	
Ferme Wolfsburg	Ste-Hénédine	418 559-9335	Romanov, F1, croisé	
La Bêlerie	Cowansville	514 601-7125	Arcott-Rideau, Romanov, F1	
Lait Brebis du Nord	Baie-St-Paul	418 760-8677	East Friesian, Lacaune	
Les Bergeries Marovine (MH)	St-Charles-sur-Richelieu	450 584-3997	Hampshire, Leicester, Romanov, F1	

Cette liste correspond à tous les éleveurs de troupeaux participant activement au programme et ayant accepté que leurs coordonnées soient rendues publiques. D'autres éleveurs préfèrent garder leur participation confidentielle. Le statut Argent reconnaît que tous les animaux de plus de 6 mois ont obtenu un résultat négatif à l'analyse sérologique pour le *maedi-visna* et que le troupeau respecte les règles de biosécurité prescrites. Le statut Or reconnaît que, à 2 reprises dans un intervalle de 4 à 8 mois, les analyses sérologiques de tous les animaux de plus de 6 mois ont conduit à des résultats négatifs et que le troupeau respecte les règles de biosécurité prescrites. Les troupeaux n'ayant pas encore de statut sont en processus d'assainissement et tentent de respecter les règles de biosécurité recommandées. Certains sont très près de l'atteinte du statut et peuvent être considérés à faible risque. Le vétérinaire responsable du programme est Dr Gaston Rioux du CEPOQ. Pour information, consulter le site web (www.cepoq.com) ou contacter Martine Jean au CEPOQ au 418-856-1200 poste 225 ou martine.jean@cepoq.com.

C'EST É«POUX»VANTABLE, mes brebis perdent leur laine!

DR GASTON RIOUX, MV, COORDONNATEUR DE LA SANTÉ OVINE, CEPOQ



M. Wooly : « Eh doc plusieurs de mes brebis perdent leur laine, ça regarde mal, comme éleveur pur-sang, viens voir ça! »

Dr Wig : « Envoie-moi des photos, ça va me donner des indices sur ce que je vais apporter comme matériel ou médicaments. »

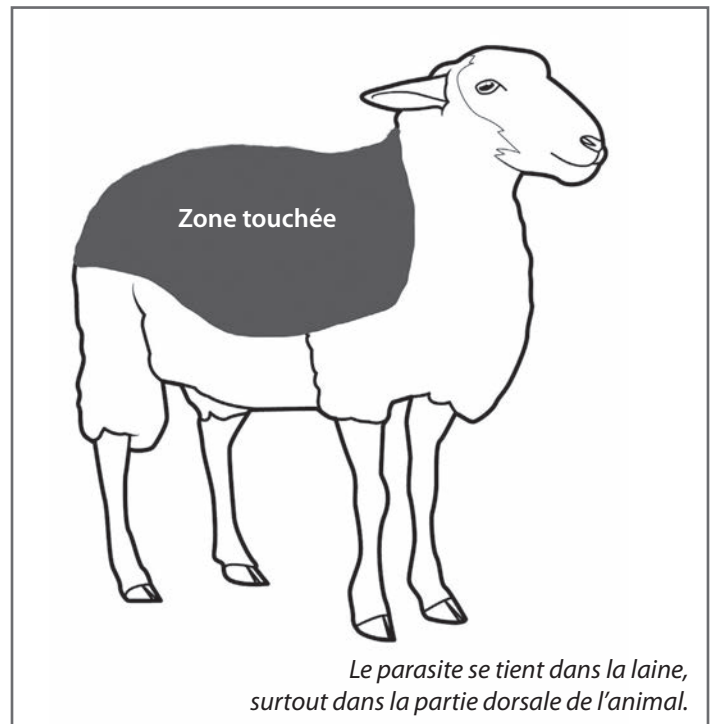
Qu'en pensez-vous?



Le Dr Wig a déjà une bonne idée du problème, la localisation et l'apparence des lésions l'oriente vers la présence de poux broyeurs. (voir photo)



Un adulte mesure environ 1.2 mm



Avant de sauter trop rapidement aux conclusions, nous verrons dans le tableau qui suit les principales conditions conduisant à des pertes de laine.



Tableau 1. Principales causes de perte de laine

Conditions	Signes cliniques	Diagnostic	Traitement
Poux	<ul style="list-style-type: none"> › Perte de laine › Prurit léger 	Examen clinique	Pesticides
Gale du pâtreon	<ul style="list-style-type: none"> › Gales au pâtreon 	Grattage et signes cliniques	Pesticides
Autres gales (sarcoptiques, psoroptique, etc.)	<ul style="list-style-type: none"> › Prurit › Perte de laine sur différentes parties du corps 	Grattage et identification	Pesticides
Mélophages, faux poux	<ul style="list-style-type: none"> › Prurit › Perte de laine › Anémie 	Examen visuel	Pesticides
Dermatite à staphylocoque (bactérie)	<ul style="list-style-type: none"> › Gales au pis et à la tête 	Lésions et culture bactérienne	Nettoyer les lésions et onguent antiseptique
Stress, agnelage, fièvre	<ul style="list-style-type: none"> › Perte de laine › Peau lisse 	Examen clinique, maladie récente, ou stress récent	Traitement de support, bonne alimentation, diminuer le stress
Déficience alimentaire de certains éléments, sous-alimentation	<ul style="list-style-type: none"> › Laine de mauvaise qualité, cassante › Les brebis se mangent la laine 	Déficience en zinc, vitamines A, vérification de la ration	Rétablir les déficiences
Maladies diverses, pneumonies, mammites, piétin	<ul style="list-style-type: none"> › Mauvais état de l'animal › Signes cliniques de la maladie › Perte de laine 	Examen clinique pour trouver la maladie responsable	Traiter la maladie responsable
Teigne (levure)	<ul style="list-style-type: none"> › Perte de laine en forme d'anneau 	Signes cliniques et culture	Diminuer l'humidité en bergerie, tonte, antimycotique
Tremblante	<ul style="list-style-type: none"> › Prurit › Perte de laine › Perte de condition générale › Problème de comportement 	Signes cliniques, maladie à déclaration obligatoire	Aucun

Bien entendu, il y a d'autres causes de perte de laine, mais les causes les plus fréquentes ont été listées dans ce tableau. Il faut se rappeler que la mauvaise qualité de la laine est un indicateur de problème de santé générale. Donc, il faut bâtir une bonne et complète anamnèse pour établir un bon diagnostic, suivi d'un bon traitement et aussi se servir du laboratoire pour compléter l'examen. On pourra donc avoir recours à l'identification parasitaire, à la culture bactérienne, culture de levures et au profil métabolique entre autres.



Façon de visualiser les poux

Revenons à nos « poux ». La première étape c'est l'examen en bergerie, les poux étant très petits, il est conseillé de se servir d'une loupe et d'un très bon éclairage. Il peut parfois être nécessaire d'examiner quelques brebis pour en déceler la présence. Une fois trouvés, le vétérinaire pourra les examiner au microscope à faible grossissement pour confirmer si ce sont des poux broyeur ou suceurs (se nourrissant de sang). Au Québec, se sont les poux broyeur qui sont présents dans la très grande majorité des cas. Il semblerait que ce soit plus à l'hiver que les poux aiment se reproduire, c'est évidemment dans cette saison froide que l'on diagnostique le plus fréquemment cette condition. Ce n'est évidemment pas une condition mortelle, sauf si une brebis est en très mauvaise condition de chair et confinée en bergerie froide, elle risque bien évidemment l'hypothermie! C'est une condition très répandue au Québec, probablement dû au fait que les brebis sont souvent gardées à l'intérieur 12 mois par année. Il serait fort intéressant que l'on puisse mener une étude ici pour connaître la prévalence réelle de cette condition dans nos élevages. Bien des éleveurs voudraient s'en débarrasser puisque l'apparence de leurs brebis s'en

trouve dégradée, ce qui n'est pas souhaité quand on reçoit des visiteurs ou des acheteurs.

Note importante : ce n'est pas une zoonose, car les poux sont spécifiques d'espèces contrairement aux puces de nos animaux de compagnie.

Traitement : nous avons maintenant au Québec un insecticide qui est homologué pour les ovins le Boss®, il faut l'appliquer uniformément sur la colonne vertébrale, au bon dosage. Ce produit traite les poux adultes, il faut donc OBLIGATOIREMENT RÉPÉTER 14 À 21 JOURS PLUS TARD, SINON LES ŒUFS PONDUS PAR LES POUX AVANT LE PREMIER TRAITEMENT deviendront adultes et expliqueront la majorité DES ÉCHECS au traitement si on ne fait pas le deuxième traitement au bon moment. Une autre explication de l'échec du traitement, c'est de négliger de traiter tout le troupeau en même temps. Si on ne le fait pas le problème de poux va perdurer.

Notes importantes :

- Il ne faut pas utiliser un vermifuge à large spectre (comme l'Ivomec) pour ne traiter que les poux, c'est plus dispendieux et cela pourra aggraver le phénomène de résistance des parasites internes face à ce produit.
- Ne pas bien doser l'insecticide (sous doser) ou bien mal l'appliquer peut conduire inévitablement à ce que les poux développent de la résistance eux aussi au pesticide.
- Utiliser un insecticide non homologué ou hors étiquette est illégal au Canada : c'est passible d'amendes sévères ou même d'emprisonnement s'il y a récurrence (se référer à l'Agence de réglementation de la lutte antiparasitaire (ARLA) du gouvernement fédéral).

Conclusion : il s'agit ici d'une condition que l'on peut éliminer du troupeau. Par contre, il faut être conscient que le traitement doit être très bien fait! On parle d'une prévalence de 20 % des troupeaux touchés en Australie, les moutons n'y sont pas confinés et la saison hivernale n'est pas aussi froide ni aussi longue qu'ici. Bien probable que la prévalence soit plus élevée ici. Votre troupeau est-il touché par cette condition? Ouvrez l'œil! ■

Une formation utile sur l'analyse des conditions ambiantes en bergerie et chèvrerie...

à la fois théorique et pratique!

LÉDA VILLENEUVE, AGR. M.SC. CORESPONSABLE R&D, CEPOQ

Les 20 et 21 février derniers avait lieu la formation destinée aux intervenants des secteurs ovin et caprin, où près de 50 participants, majoritairement des ingénieurs, des vétérinaires et des agronomes, ont répondu à l'appel. Cette formation a débuté par une journée théorique, au CentreExpo Cogéco de Drummondville, au cours de laquelle les 4 conférenciers invités ont fait des présentations des plus intéressantes. Puis, la deuxième journée permettait de mettre en pratique les notions acquises lors de plusieurs ateliers à Maricourt à la bergerie Bergemax en avant-midi et à la chèvrerie Les Caprices d'Émilie à Valcourt en après-midi. Notez que cette formation a été rendue possible grâce au financement du Programme services-conseils en vertu du Partenariat Canadien pour l'Agriculture. Le programme avait lancé un appel de projets pour produire cette formation pour les intervenants.



DE QUOI LES CONFÉRENCIERS ONT-ILS PARLÉ?

Pierre-Luc Lizotte, Ph. D. ingénieur et agronome a débuté la journée en proposant deux conférences qui regroupaient plusieurs données de la littérature qui démontrent à quel point il est important de ventiler sont bâtiment. Évidemment, l'objectif le plus important de la ventilation adéquate des bâtiments est de fournir des conditions d'ambiance optimales dans la bergerie et la chèvrerie afin de maximiser le bien-être des animaux et leur productivité. Il a décrit les principes de ventilation en s'appuyant de plusieurs références, lesquelles ont fourni des données techniques intéressantes (ex. : production d'humidité par les animaux, concentration des gaz et limites supérieures à ne pas dépasser, vitesse de l'air à viser en fonction des saisons, les températures de confort et les facteurs qui les affectent, la température de con-

signe, des notions sur l'isolation et la conception des bâtiments, etc.). Au passage, il a également présenté des petits gadgets que les producteurs peuvent utiliser pour les aider à évaluer l'ambiance à la ferme. Il y avait le FLIR One Pro (LT) qui est un senseur qui se connecte physiquement sur un téléphone intelligent par le port USB (image ci-contre). Cet outil, qui mesure la thermographie d'un espace, se vend entre 300 \$ et 500 \$ selon le modèle choisi (www.flir.ca/flir-one/). Il a aussi parlé d'un senseur à température et humidité Bluetooth d'une cinquantaine de dollars, lequel est magnétique et peut s'installer un peu partout dans le bâtiment et relayer à votre téléphone les données d'ambiance du bâtiment (<https://www.ink-bird.com/products-smart-sensor-ibsth1plus.html>).



Image : <https://www.flir.ca/flir-one/>

Johanne Cameron, agr. M.Sc. consultante en production ovine a présenté 3 conférences dont les thématiques abordaient la production et la rétention de chaleur dans les bâtiments, l'humidité relative et les températures froides, et enfin l'ajustement des paliers de ventilation. En introduction,

elle a parlé des conditions défavorables d'une ambiance déficiente sur les animaux, le tout en s'appuyant sur les données de l'étude du CEPOQ faite en 2008 sur le sujet. Ses conférences comprenaient plusieurs pistes de réflexion pour aménager adéquatement les bâtiments (orientation des bâtiments vs les vents dominants, positionnement des ventilateurs, isolation, hauteur des plafonds, etc.) ainsi que des recommandations agronomiques pour aider au maintien des conditions d'ambiance (densité animale, tonte vs production de chaleur, qualité de la litière). Beaucoup de théorie entourant les notions d'humidité relative, de température de consigne et de pression statique ont été apportées. Sa dernière conférence traitait principalement de l'ajustement des paliers de ventilation et de la compréhension des contrôles qui est un élément majeur dans l'ajustement de la ventilation.

Bruno Marquis, ingénieur est reconnu par son expertise comme étant une personne de référence dans le domaine de la ventilation depuis plusieurs années. Sa première conférence très imagée a permis d'apporter beaucoup d'éléments afin de comprendre quelles sont les composantes de ventilation. On parle ici du positionnement des entrées d'air et des types d'entrées d'air disponibles, du mouvement de l'air dans les bâtiments, du positionnement et des types de ventilateurs, des systèmes de chauffage, des sondes de température, des contrôleurs électroniques et des brasseurs d'air. Il a ensuite, dans sa seconde conférence, présenté un exemple



classique de calculs de ventilation en utilisant un bâtiment type et en s'appuyant du fichier Excel de calcul de ventilation mis à jour par Francis Pouliot, ing. au Centre de développement du porc du Québec (CDPQ).

La présentation de ce chiffrier Excel pour calculer les besoins en ventilation d'un bâtiment ovin ou caprin a été réalisée par **Francis Pouliot, ingénieur** qui avait développé cet outil en 2008, et l'a mis à jour et adapté pour le secteur caprin avec le présent projet. Cet outil est disponible en ligne au www.cepoq.com. Pour conclure cette journée de conférences, il a fait une présentation sur l'évaluation des besoins en chauffage dans un bâtiment ovin.

Au lendemain de cette journée de conférences, les notions apprises ont été mises en pratique lors de divers ateliers présentés dans les 2 fermes partenaires.

En terminant...

Le diagnostic des conditions d'ambiance peut avoir une incidence financière importante.

Plusieurs outils sont disponibles au CEPOQ pour les intervenants et les producteurs, notamment par la location de la trousse d'analyse. Une vidéo démonstrative de l'utilisation des outils de cette trousse sera produite dans les prochains mois pour aider les utilisateurs à se servir adéquatement des outils. En plus de l'organisation de la formation, le financement du présent projet a permis de compléter cette trousse par l'acquisition de nouveaux équipements tels que des détecteurs numériques de gaz NH₃ et CO₂, un nouvel anémomètre à haute vitesse et un manomètre numérique notamment.

En terminant, en mon nom et celui du CEPOQ, je remercie les conférenciers, les intervenants et les fermes partenaires qui ont contribué au succès de ces 2 journées (Pierre-Luc Lizotte, Johanne Cameron, Bruno Marquis, Francis Pouliot, Patrick Guillemette, François Blais, Claudia Labrecque, André Blais et Nicolas Lussier). Je tiens à remercier également les participants pour leur présence et les excellents commentaires reçus. ■

Vous avez manqué la formation?

La journée en salle du 20 février a été filmée. Informez-vous au CEPOQ pour obtenir les liens de visionnement. Pour 25 \$, vous aurez le cahier des conférences en version électronique et un accès d'une durée limitée pour visionner les conférences en ligne. Si vous êtes agronome, vétérinaire ou ingénieur, vous bénéficierez des heures de formation accréditées pour la journée du 20 février au même titre que si vous aviez été sur place.



Valoriser les pâturages en y engraisant ses agneaux... Qu'en dit la recherche!

LÉDA VILLENEUVE, AGR. M.SC. & MARIE-JOSÉE CIMON, AGR., CEPOQ

L'été est à nos portes! Au moment de lire ces lignes, vous avez peut-être déjà des moutons au pâturage, fort probablement des brebis, car l'engraissement des agneaux au pâturage ne semble pas être une pratique encore très populaire au Québec, alors qu'ailleurs au Canada et dans le monde, de nombreux agneaux sont engraisés à l'extérieur jusqu'à leur poids cible d'abattage. Ce sujet a suscité des questions lors du dernier webinaire offert par le CEPOQ qui avait pour thème la gestion des pâturages. Avant de mettre de l'avant cette pratique de régie, une question demeure : à quoi peuvent ressembler les performances zootechniques des agneaux élevés sur pâturage? Pour y répondre, nous avons décidé d'éplucher la littérature scientifique pour vous.

Imaginez une bande d'herbe fraîche à pâturer offerte quotidiennement à vos agneaux (une paissance en bande) ou encore une petite parcelle sur laquelle vous y laissez vos jeunes ovins quelques jours (< 5 jours) avant de les envoyer dans une nouvelle parcelle (une paissance en rotation). Sous ce type de régie intensive, la valeur nutritive de l'herbe est plus qu'intéressante (**tableau 1**). Sous de bonnes conditions, l'herbe à elle seule peut combler une très grande proportion des besoins nutritionnels des agneaux, lesquels devraient pleinement valoriser l'herbe pour la convertir en muscle.

Une étude faite au Maroc en 2016 avait comparé les performances de croissance d'agneaux de race locale (Timahdite). Les 30 agneaux de l'étude étaient répartis à l'intérieur de 3 régies différentes soit « PP : engraisser au pâturage uniquement », « PC : engraisser au pâturage et supplémenté avec un concentré », et « CC : engraisser au foin et aux concentrés à l'intérieur ». Selon ces résultats, la seule différence

Tableau 1. Valeur nutritive de l'herbe du pâturage sous régie intensive

	Protéine brute (%)	ADF (%)	NDF (%)	ENI (MCal/kg)
Légumineuses	26,5	23,9	33,1	1,54
Graminées	26,5	25,0	45,8	1,54

Source : Guide NRC, 2001

Tableau 2. Effet du système d'engraissement sur la CVMS et les performances de croissance des agneaux.

	Pâturage (PP)	Pâturage et concentrés (PC)	Concentrés et foin (CC)	SEM	Effet traitement
CVMS (g/j/animal)	1446 ^a	1604 ^b	1313 ^c	31	P ≤ 0,01
Poids initial (kg)	26,08	25,91	27,00	0,88	NS
Poids d'abattage (kg)	40,66	40,41	41,25	0,51	NS
GMQ (g/j)	141	149	162	0,005	NS
Âge à l'abattage (j)	283	276	269	-	NS

a, b, c : Des lettres différentes sur une même ligne indiquent une différence significative entre les traitements.

SEM : Écart type par rapport à la moyenne; NS : Non significatif

Source : A. Boughalmi, A. Araba, 2016. Small Ruminant Research 144, 158-163

qui se veut significative est au niveau de la CVMS des agneaux, où ceux du groupe sous régie « PC » ont une CVMS supérieure à ceux des groupes sous régie « PP » et « CC ». Au niveau des performances de croissance (GMQ, âge à l'abattage), aucune différence significative n'a été observée entre les 3 traitements (voir **tableau 2**).

En 1999, une équipe de recherche en Grèce a pris 20 agneaux croisés (karagouniko x Boutsiko). Ces agneaux furent engraisés selon 2 systèmes soit A : *sous pâturage exclusif*, ou B : *à l'intérieur et nourri à volonté en foin et concentrés*. Les agneaux élevés sur pâturage (A) ont obtenu un GMQ significativement plus faible de 46 g/j comparativement aux agneaux élevés

de manière plus conventionnelle. De plus, la CVMS des agneaux du groupe sous pâturage était plus élevée de 22 %. Les chercheurs expliquent ceci par un comportement alimentaire différent dû au fait que les agneaux au pâturage étaient gardés en groupe, alors que ceux à l'intérieur étaient en logettes. Quoi qu'il en soit, cette augmentation de CVMS, malgré un GMQ plus petit, aura permis quand même aux agneaux d'atteindre le poids d'abattage pas si loin derrière, le tout en 60 jours d'engraissement tel que prévu par le protocole de l'étude. En regard de ces données, il aurait fallu environ 2 semaines de plus aux agneaux du groupe A pour atteindre un poids d'abattage identique au groupe B (voir **tableau 3**).

Évidemment, ces études ont été réalisées avec des races et des potentiels de croissance différents de ce qu'on connaît au Québec, et le nombre de sujets étudiés était relativement faible. Les agneaux lourds d'ici sont vendus à un poids vif de 50-54 kg et vendus avant l'âge de 4 à 5 mois idéalement. De 2008 à 2010, un projet a été réalisé au CEPOQ au cours duquel on a comparé des agneaux élevés au pâturage (P) à des agneaux élevés de manière conventionnelle avec concentrés et foin à volonté (C) et à des agneaux élevés avec une ration de 60 % en fourrage et 40 % de concentrés (F). Les agneaux avaient été suivis du sevrage jusqu'au poids cible d'abattage de 47 kg. On y a étudié notamment leur croissance et leur classification de carcasse. Le **tableau 4** présente les résultats et ceux-ci parlent d'eux-mêmes. On constate que dans l'élevage au pâturage exclusif (avec une régie intensive en bande), les agneaux performant très bien avec 295 g/j et une sortie pour l'abattage à un poids de 47 kg avant l'âge de 5 mois. Le coût total évalué par le CECPA dans le cadre de cette

Tableau 3. Performances de croissance en fonction de la méthode d'engraissement.

	Pâturage exclusif (A)	Nourri à volonté à l'intérieur (B)	SEM	Effet traitement
CVMS (g/j/animal)	2,15	1,60	-	-
Poids initial (kg)	29,0	29,0	0,78	NS
Poids d'abattage (kg)	41,0	43,8	0,63	P ≤ 0,05
GMQ (g/j)	200	246	17	P ≤ 0,05
Poids carcasse (kg)	19,7	21,9	0,62	P ≤ 0,05

P ≤ 0,05 représente une différence significative entre les traitements.

SEM : Écart type par rapport à la moyenne; NS : Non significatif

Source: G. Zervas et al. 1999. Livestock Production Science 61, 245 -251

Tableau 4. Influence des traitements alimentaires sur quelques-uns des paramètres étudiés.

	Conventionnel (C)	Fourrage (F)	Pâturage (P)	SEM	Effet traitement
Poids vif abattage (kg)	47,2	46,9	47,1	0,3	NS
GMQ (g/j)	449 ^c	347 ^b	295 ^a	10,24	<0,0001
Âge à l'abattage (j)	105 ^a	122 ^b	145 ^c	3,01	<0,0001
Poids carcasse (kg)	21,2 ^a	19,5 ^b	20,4 ^{ab}	0,27	<0,0001
Gras dorsal (mm)	11,2 ^b	7,3 ^a	4,6 ^a	0,78	<0,0001
Indice de classification	102,4 ^b	102,5 ^b	98,6 ^a	0,97	0,01
Coût d'alimentation / agneau (\$)	25,20	19,30	15,95	-	-
Total des coûts / agneau (\$)*	30,36	25,29	20,26	-	-

a, b, c : Des lettres différentes sur une même ligne indiquent une différence significative entre les traitements.

SEM : Écart type par rapport à la moyenne; NS : Non significatif

* Les coûts autres que l'alimentation, inclus dans Total des coûts sont : main d'œuvre, entretien/assurance bâtiments, Amortissement bâtiment/clôture.

Source: J. Jacques, R. Berthiaume, D. Cinq-Mars, 2011. Small Ruminant Research 95, 113-119

étude rapportait qu'un agneau au pâturage coûtait près de 10 \$ de moins qu'un agneau élevé de manière conventionnelle, et ce, même s'il prenait 40 jours de plus pour atteindre le poids cible d'abattage. Avec le coût des fourrages qui a augmenté ces dernières années dues aux sécheresses vécues dans certaines régions et le coût grandissant des concentrés, l'avantage financier au pâturage doit assurément être encore plus élevé, donc encore plus avantageux!

L'option d'envoyer les brebis en lactation avec les agneaux au pâturage pourrait aussi être une avenue intéressante. Une étude

en Espagne en 2007 a validé les performances des agneaux allaités selon 3 régies différentes. Le premier traitement (A) consiste à envoyer uniquement les brebis au pâturage entre 8 h et 16 h alors que les agneaux demeurent à l'intérieur et ont accès à une dérobée avec des concentrés à volonté. Les agneaux sont sevrés à 45 jours. Le second traitement (B) consiste à envoyer les brebis et les agneaux aux pâturages sans ajout de concentrés et les agneaux sont demeurés sous les mères jusqu'à l'abattage. Enfin, le troisième traitement (C) est similaire au B, mais les agneaux ont accès à une dérobée >>>

avec des concentrés à volonté. Les performances des agneaux sont présentées au **tableau 5**. De la naissance jusqu'à l'abattage, les agneaux ayant accès à une dérobée (traitements A et C) dans cette étude ont des GMQ supérieurs au groupe d'agneaux nourri exclusivement du lait de leur mère et du pâturage.

La recherche le prouve, il reste votre régie d'élevage à adapter adéquatement!

L'utilisation adéquate de vos pâturages pour y engraisser vos agneaux pourrait être très rentable et avantageuse. Pour obtenir des bons résultats techniques, il faudra cependant y mettre de l'énergie et appliquer les bonnes méthodes de travail pour permettre aux agneaux d'optimiser et de valoriser pleinement une herbe jeune de qualité. L'aménagement adéquat de vos bandes ou parcelles doit être bien pensé et réfléchi. *Comment vais-je déplacer mes agneaux d'une bande à l'autre? Quels types de clôtures vais-je installer? Où mes agneaux iront-ils s'abreuver? Ont-ils un endroit pour se mettre à l'ombre? Quel taux de chargement dois-je respecter en fonction de la superficie de mes bandes ou parcelles?* Ce sont là quelques questions inévitables qu'il faudra être en mesure de répondre si on veut être organisé et en plein contrôle

de sa saison de pâture. Pour vous aider dans cette réflexion, voyez le webinaire « Performances sur pâturage une question de régie ».

Vous avez manqué le webinaire du 29 avril dernier intitulé : Performances sur pâturage une question de régie? Contactez Martine Jean au 418-856-1200 poste 225 ou par courriel à martine.jean@cepoq.com pour commander au coût réduit de 15 \$.

Voici une liste de quelques articles complémentaires sur le sujet.

Trouvez-les sur le site du CEPOQ, celui d'Agri-Réseau ou encore sur le web en utilisant les moteurs de recherche.

- *L'art de clôturer pour les ovins. Ovin Québec, Avril 2006.*
- *Les agneaux pâtureront... ça vous dit d'essayer? Ovin Québec automne 2013.*
- *Alimentation des agneaux...on rafraichit nos notions de base pour mieux nourrir et performer. Ovin Québec printemps 2015*
- *La construction d'une clôture électrique permanente pour bovins et ovins, MAPAQ.*
- *Calculateur d'aménagement de pâturage, Outil Excel développé par le MAPAQ.*
- *Clôtures agricoles, Agdex 400/724 OMAFRA*
- *L'eau au pâturage, Producteur de lait, Mai 1999.*
- *Guide d'abreuvement, 2016. IDELE*

Quelques mots sur le parasitisme des agneaux...

Les agneaux sont sans doute les animaux les plus à risque d'être parasités. En respectant une régie en bande ou en rotation, on diminue les risques de contaminations par le protozoaire responsable de la coccidiose. Toutefois, pour les autres parasites intestinaux c'est différent. Un protocole de prévention doit être adapté à votre entreprise. Pour les agneaux qui ne font du pâturage seulement après leur sevrage en vue de l'engraissement : idéalement, on choisira des pâturages sains, c'est-à-dire des pâturages n'ayant pas été contaminés par des brebis. Optez pour les pâturages nouvellement ensemencés pour les agneaux. Ne laissez pas les agneaux pâturer au ras le sol et maintenez une densité animale adéquate sur vos parcelles. Avec une régie stricte, non seulement vous obtiendrez de bons résultats techniques, mais il est fort possible que vous n'ayez pas recours à la vermifugation de vos agneaux : pour en être bien certain, des coprologies peuvent être effectuées. Par contre, si les agneaux ont été allaités avec les mères au pâturage, ils seront très certainement parasités et on devra y porter une attention particulière. Des coprologies peuvent être utilisées pour vérifier le niveau d'infestation des agneaux, souvent on aura recours à la vermifugation pour éviter une diminution du gain de poids dans la dernière période de l'engraissement. Par contre, le choix du produit est fort important pour éviter un délai d'attente avant l'abattage trop long. Les récentes recherches sur le parasitisme ont mis en lumière de nouvelles recommandations. Parlez-en avec votre vétérinaire praticien! Retrouvez tous les nouveaux outils sur le sujet au www.cepoq.com/gestion-integree-du-parasitisme-gastro-intestinal/

Tableau 5. Performances des agneaux allaités sous 3 régies distinctes.

	Brebis au pâturage / agneaux à l'intérieur (A)	Brebis et agneaux au pâturage exclusif (B)	Brebis et agneaux au pâturage exclusif avec accès dérobée (C)	SEM	Effet traitement
Poids naissance (kg)	3,9	3,7	3,8	1,6	NS
GMQ naissance-45 jours (g/j)	276 ^a	253 ^a	308 ^b	8,5	P < 0,001
GMQ 45 jours-abattage (g/j)	352 ^b	278 ^a	333 ^b	19,1	P < 0,05
GMQ naissance-abattage (g/j)	299 ^b	261 ^a	313 ^b	8,9	P < 0,001
Âge à l'abattage (j)	65	76	62	1,9	P < 0,001
Poids carcasse (kg)	23,5	22,7	23	0,3	NS

a, b, c : Des lettres différentes sur une même ligne indiquent une différence significative entre les traitements.

SEM : Écart type par rapport à la moyenne; NS : Non significatif

Source: J. Alvarez-Rodriguez, A. Sanz, R. Delfa, R. Revilla, M. Joy, 2007. Livestock Science 107, 152-161



Source : Photo express.fr

Valoriser les pâturages en y engraisant ses agneaux... *Qu'en est-il chez nos cousins français?*

MARIE-JOSÉE CIMON, AGR. & LÉDA VILLENEUVE, AGR. M.SC., CEPOQ

En France, près de 60 % des agneaux sont produits à l'herbe. Les résultats techniques sont très variables entre les exploitations ainsi que les différents systèmes d'élevage qui les caractérisent. On y retrouve des systèmes où les agneaux sont élevés entièrement à l'herbe, alors que d'autres seront amenés à l'herbe une fois sevrés pour leur finition ou encore ils seront engraisés en bergerie une fois leur passage à l'herbe. Dans tous les cas, il ne semble pas y avoir un meilleur système qu'un autre. Mais, il peut être plus économique en concentrés d'investir dans des pâturages adaptés aux agneaux avec une forte disponibilité en herbe et de bonne qualité et ainsi produire un agneau zéro concentré!

Selon une enquête réalisée en élevages en 2005, la finition des agneaux à l'herbe entraîne des économies de concentrés avec une consommation totale de 48 kg par agneau contre 70 kg pour des agneaux finis en bergerie (mais avec une très grande variabilité entre les fermes). Cela représente un coût alimentaire par kg de carcasse d'agneau lourd vendu de 1,8 € (2,73 \$) pour les agneaux de finition à l'herbe contrairement à 2,1 € (3,19\$) pour ceux d'élevage et de finition en bergerie. On note toutefois que les coûts structurels par kg de carcasse

d'agneau lourd vendu (charges opérationnelles + charges de structure, y compris amortissements et frais financiers) liés à la finition à l'herbe (5,1 €; 7,74 \$) sont supérieurs à ceux de finition en bergerie (3,7 €; 5,61 \$). Ce sont ces coûts structurels qui portent le coût total de production plus élevé pour le système de pâture dans ce projet. On y rapporte ainsi qu'en moyenne, les systèmes des producteurs d'agneaux d'herbe n'obtiennent pas de coûts de production inférieurs (Institut de l'Élevage/office de l'Élevage, 2006).

Bien que l'on tende plus souvent à lire qu'en France l'agneau à l'herbe est généralement moins coûteux à produire que celui engraisé en bergerie, il s'agirait d'une réputation d'économie parfois exagérée selon ce résumé d'article de l'INRA (Prod. Anim., 1988) puisque ce système se doit d'être bien maîtrisé pour être rentable, ce qui n'est pas toujours le cas. L'article y relève d'ailleurs des éléments d'importance dans la conduite du troupeau qui permettront de produire de façon plus économique ses agneaux au pâturage. En voici quelques-uns...



AU PÂTURAGE SOUS LA MÈRE :

Bien que ce n'est pas une pratique fréquente ici au Québec, il peut être intéressant de connaître les éléments de succès de ce système de production où les agneaux sont mis au pâturage avec leur mère au stade de lactation.

→ Dans le cas où les agneaux sont sous la mère au pâturage, il faudra s'assurer que les brebis ne manquent pas de fourrage puisqu'une baisse de la consommation entrainera par le fait même une diminution de la production laitière. Une étude montre qu'une hausse du taux de chargement passant de 80 brebis/ha à 160 brebis/ha a fait chuter le niveau d'ingestion des brebis et leur production laitière d'environ 30 %. Le GMQ des agneaux est pour sa part passé de 210 g/j à 140 g/j, perte de gain qu'ils n'ont d'ailleurs pas pu compenser par un apport supérieur en herbe due à la forte concurrence de leurs mères dans le pâturage (Gibb et Treacher, 1980).

→ La supplémentation au pâturage pour les brebis en lactation ou les agneaux doit être privilégiée seulement si le niveau d'herbe ne suffit pas à lui seul à combler les besoins (**tableau 1**). Dans le cas inverse, les brebis réduisent leur ingestion de fourrages pour l'équivalent en besoin énergétique de concentrés, augmentant ainsi les coûts d'alimentation sans toutefois améliorer les performances. Pour les agneaux, on pourra prioriser l'apport de



Source : Photo Charly Triballeau AFP

céréales pour les agneaux de portée multiple ou ceux dont la mère est une primipare. Mais, de même que pour les brebis, si le pâturage est de qualité et en abondance, cela ne permet pas d'améliorer la croissance de façon générale des agneaux et il y aura davantage de refus au champ. Dans le cas d'un pâturage plus pauvre, cela évitera la surpâturation et limitera de façon significative les troubles de parasitisme et, la croissance se verra augmenter.

AU PÂTURAGE APRÈS SEVRAGE (ENGRAISSEMENT) :

→ Au sevrage, l'agneau devra compenser sa perte en lait par un apport en fourrage. Pour cela, les agneaux devront avoir accès à des pâturages on ne peut plus luxuriants qui offrent même la possibilité de triage au risque d'avoir quelques pertes. On pourra faire paître d'autres groupes adultes (ex. brebis taries) dans la parcelle des refus pour limiter ces pertes. En France, l'âge au

sevrage pour des agneaux engraisés au pâturage peut varier de 16-18 semaines pour les agneaux à croissance plus rapide et d'un minimum de 8 semaines pour ceux à croissance plus lente (ils doivent peser dans ce cas le triple de leur poids à la naissance). Ces derniers qui ont reçu moins de lait ont débuté leur consommation en fourrage plus rapidement et en consomment davantage pour compenser le manque de lait. Étonnamment, ils ont donc un avantage sur les autres groupes à croissance plus rapide (Gibb et al., 1981).

→ Comme pour les agneaux sous la mère, les agneaux sevrés ne devraient pas avoir besoin d'être complétés en céréales si l'abondance et la qualité des fourrages sont présentes. Sinon, on assistera au phénomène de substitution du fourrage par les concentrés, et l'animal utilisera de façon moins efficace le pâturage, sans améliorer sa croissance de façon générale.

Tableau 1. Effet de la complémentation sous la mère pour des agneaux d'herbe

Niveau de disponibilités en herbe au couple brebis/agneaux	FAIBLE		ÉLEVÉ	
	non	oui	non	oui
Apport de concentré aux agneaux	non	oui	non	oui
Vitesses de croissances des agneaux allaités (g/j)	226	287	276	277
Quantités de concentré consommées par agneau (kg)	0	16	0	18

Source : Faut-il compléter les agneaux d'herbe sous la mère? Le CIIRPO. 2009

→ Selon les informations recueillies, les prairies riches en légumineuses sont un incontournable pour la finition des agneaux d'herbe. Le **tableau 2** démontre d'ailleurs toute l'importance de la légumineuse au sein du mélange à pâturage sur la croissance des agneaux. L'association entre ces deux espaces (2-3 variétés) demeure un atout à la réussite permettant à la fois une bonne croissance et une plus faible consommation de concentrés. Les agneaux consommeront les jeunes repousses de graminées entre 5 et 8 cm, et pour les légumineuses se sera les jeunes feuilles. Parmi les espèces utilisées en France, on retrouve du côté des graminées le ray-grass anglais, le ray-grass d'Italie, la fétuque élevée et le dactyle. Alors que pour les légumineuses, on recommande la luzerne, le trè-

fle blanc et le trèfle violet.

→ Si les pâturages sont pauvres et ne sont pas en mesure de suffire aux besoins des agneaux en pleine croissance, il pourra alors être opportun de compléter avec un supplément énergétique à un niveau maximum d'environ 300 à 500 g/tête/jour. Cet apport en concentrés pourra alors être avantageux pour limiter le niveau de parasitisme du groupe puisqu'il réduira la pâture au ras du sol laissant moins de chance aux parasites qui sont davantage présents dans cette zone.

D'autres aspects tous aussi importants sont également pratique courante en France comme la fauche de l'excès d'herbe disponible au printemps avant la mise à la pâture, ce qui évite la diminution de la qualité plus tard dans la saison et les excès de refus.

On s'assure évidemment que les animaux ont toujours un accès à une source de minéraux et d'eau à proximité.

Les éléments essentiels à retenir qui détermineront les performances et les coûts de son système d'élevage au pâturage sont en premier lieu la quantité et la qualité de l'herbe fournit au pâturage, ainsi que la gestion du parasitisme gastro-intestinal. Ils impactent directement les performances individuelles des agneaux engraisés au pâturage. En plus de la baisse d'utilisation des concentrés, un tel système de production permet la valorisation des surfaces en herbe, la contribution au maintien de la biodiversité, une réduction de la quantité de carburant consommé (alimentation automatique en bergerie) et ainsi moins d'émissions de GES.

Bon été à tous!

Tableau 2. Influence de la nature de la prairie sur les performances d'agneaux sevrés.

Nature de la prairie	Chargement (agneaux/ha)	Période	Poids des agneaux au début (kg)	Vitesse de croissance	Auteur
Ray grass anglais	26	-	23,0	200	Nicol et Mac, 1970
Luzerne	26	-	22,9	330	
Luzerne	26	-	23,1	350	
Dactyle	30	Juin-sept.	16	172	Milford et Minson, 1966
Ray grass anglais	30	Juin-sept.	16	196	
Ray grass anglais	30	Juin-sept.	16	196	
Ray grass anglais	35	Mi-août	18,0	242	Spedding et al., 1966
Dactyle	35	Mi-août	18,0	257	
Trèfle blanc	35	Mi-août	18,0	277	
Dactyle	40	Juin-sept.	14,0	138	Bradfield, 1978
Luzerne	40	Juin-sept.	14,0	196	

Production d'agneaux à l'herbe, Sophie PRACHE, M. THERIEZ, INRA Theix, 1988.

Voici des exemples de mélanges préconisés pour la finition des agneaux à l'herbe chez nos voisins français (dose de semis par hectare) :

- 15 kg de Ray-grass hybride + 10 kg de trèfle violet
- 15 kg de Luzerne + 10 à 15 kg de Dactyle + 3 kg de trèfle violet

Sources françaises :

- Production d'agneaux à l'herbe Sophie PRACHE, M. THERIEZ, INRA Theix. Laboratoire de la Production Ovine, 1988.
- Vers un objectif de finition des agneaux à l'herbe? Le CIIRPO, 2009.
- Des prairies riches en légumineuses pour finir des agneaux à l'herbe, Le CIIRPO, 2008.



Bergerie de l'Estrie

♣ Romanov ♣

Andrée Houle

559, rue des Muguets
Coaticook, QC J1A 3A9

Éleveur Romanov

-Race prolifique, maternelle et désaisonnée

-Troupeau génotypé - Suivi GenOvis

-Statut Diamant Maedi-visna

-Vente de femelles et béliers reproducteurs

-Vente de femelles F1 Dorset / Romanov

Tél. : 819 849-3221

Cell. : 819 578-3221

froux1@videotron.ca

Bergerie située au 529, rue Davis, Coaticook, QC J1A 2S5
www.bergeriedelestrie.com

BLACKIES SUFFOLKS

Pure Race Enregistrée style « British »

Tout nos béliers et agnelles sont RR

avec d'excellente carcasse et indice de gain

Notre troupeau est 100 % « négatif » au Maedi visna

Situé au NB à 2,5 h de Rivière-du-Loup



Cécile & James Blackie : 506 392-6263

lamb4ewe@nbnet.nb.ca

www.blackies.ca



Lomanco Hampshire

Sur programme de performance depuis 1963

Béliers paternels génotypés

La Ferme Manasan

Amélie Fluet, Pierre & Robert Laberge
150, chemin Laberge, Danville, QC J0A 1A0



Tél. : 819-839-3350

amelie@manasan.qc.ca

www.manasan.qc.ca

Béliers DORSET RR

Troupeau exempt de *meadi visna* :

statut OR

✓ Très bons indices MAT et MAT-HP

✓ Rustiques, massifs, désaisonnés
et faciles d'entretien

Agnelles de reproduction disponibles

Ferme Beausoleil enr. Michel Viens

210 Rg 4 Est, St-Joseph-de-Kamouraska Qc. G0L 3P0

418 493-2310 | beausoleil7@sympatico.ca


Maple Meadow
F A R M S

*Hampshires, Suffolks, Arcotts Rideau,
Dorset et F1*



Suivi GenOvis • Négatif au Maedi visna

Osgoode ON 613 826-2330

www.maplemeadows.ca • acres@maplemeadows.ca



Vous désirez annoncer votre entreprise
dans Ovin Québec...

pour plus d'information, visitez le :

[ovinquébec.com/fr/publications/
kit_media_pour_annonceurs.php](http://ovinquébec.com/fr/publications/knit_media_pour_annonceurs.php)

AGENCE DE VENTE DES AGNEAUX LOURDS

Calendrier juillet à décembre 2020

Légende : SEM : numéro de la semaine | P2 : période de deux semaines | P3 : période de trois semaines

JUILLET 2020									
P2	P3	SEM	D	L	M	M	J	V	S
14	9	27				1	2	3	4
14	10	28	5	6	7	8	9	10	11
15	10	29	12	13	14	15	16	17	18
15	10	30	19	20	21	22	23	24	25
16	11	31	26	27	28	29	30	31	

AOÛT 2020									
P2	P3	SEM	D	L	M	M	J	V	S
16	11	31							1
16	11	32	2	3	4	5	6	7	8
17	11	33	9	10	11	12	13	14	15
17	12	34	16	17	18	19	20	21	22
18	12	35	23	24	25	26	27	28	29
18	12	36	30	31					

SEPTEMBRE 2020									
P2	P3	SEM	D	L	M	M	J	V	S
18	12	36			1	2	3	4	5
19	13	37	6	7	8	9	10	11	12
19	13	38	13	14	15	16	17	18	19
20	13	39	20	21	22	23	24	25	26
20	14	40	27	28	29	30			

OCTOBRE 2020									
P2	P3	SEM	D	L	M	M	J	V	S
20	14	40					1	2	3
21	14	41	4	5	6	7	8	9	10
21	14	42	11	12	13	14	15	16	17
22	15	43	18	19	20	21	22	23	24
22	15	44	25	26	27	28	29	30	31

NOVEMBRE 2020									
P2	P3	SEM	D	L	M	M	J	V	S
23	15	45	1	2	3	4	5	6	7
23	16	46	8	9	10	11	12	13	14
24	16	47	15	16	17	18	19	20	21
24	16	48	22	23	24	25	26	27	28
25	17	49	29	30	31				

DÉCEMBRE 2020									
P2*	P3*	SEM	D	L	M	M	J	V	S
25	17	49			1	2	3	4	5
25	17	50	6	7	8	9	10	11	12
26	17	51	13	14	15	16	17	18	19
26	17	52	20	21	22	23	24	25	26
26	17	53	27	28	29	30	31		

*Veuillez prendre note que la dernière période de l'année pour les ententes de deux (2) semaines compte 3 semaines tandis qu'elle compte cinq (5) semaines pour les ententes de trois (3) semaines. Afin de combler votre engagement annuel pendant cette dernière période, vous devrez livrer 3/2 (1.5) fois le volume prévu pour les ententes de deux (2) semaines et 5/3 (1.67) fois le volume prévu pour les ententes de trois (3) semaines.

Le calendrier est également disponible sur ovinquébec.com sous l'onglet Agence.

PROTÉGER, PROLONGER, PROGRESSER.



VERMIFUGEZ EN TOUTE CONFIANCE ET GARDEZ UNE LONGUEUR D'AVANCE SUR LA RÉSISTANCE.

Le derquantel et l'abamectin forment une combinaison parfaite, STARTECT^{MC} est conçu pour une meilleure durabilité et chacun de ses deux ingrédients protège l'autre de la résistance¹.

Consultez votre médecin vétérinaire pour savoir comment STARTECT peut aider à optimiser la productivité dans votre troupeau.

zoetis

1. Leathwick DM. Modelling the benefits of a new class of anthelmintic in combination. *Vet Parasitol* 2012;186: 93-100.

ZoetisSM est une marque déposée et STARTECT est une marque de commerce de Zoetis, utilisée sous licence par Zoetis Canada Inc. © 2019 Zoetis Canada. Tous droits réservés.



Enfin !

Un mobile de dimension « téléphone » avec un **lecteur RFID intégré** et le logiciel **AndrOvin**

- Plus léger, plus petit que le PSION
- Écran couleur 4 po 1/2
- Une technologie moderne: fonctionne sous Android 7.1
- Distance de lecture accrue à 20 cm de l'appareil
- WIFI et Bluetooth
- Évolution du logiciel sous contrôle de BerGère
- Caméra, GPS et autres fonctions...

Plus d'infos sur

www.logicielbergere.com

