

volume 18, numéro 2, printemps 2018

# ovinquébec

Bulletin d'information des Éleveurs d'ovins du Québec et de ses partenaires



## MISSION TEXAS

PAGE 51

## RGA CEPOQ

PAGE 15

## COÛT DE PRODUCTION

PAGE 18

PAGE 20

PAGE 22

CONCOURS DU PATENTEUX

ÉDITION 2017

PAGE 55

# SOMMAIRE

printemps 2018, volume 18, numéro 2

- 03 Mot du président** | Si on ne peut prédire, on peut au moins planifier...
- 05 Mot de la directrice générale** | Promouvoir l'agneau, séduire les consommateurs et développer à long terme
- 06 CEPOQ** | Atelier multidisciplinaire
- 07 Actualités** | bèles nouvelles
- 08 CEPOQ** | Tournée provinciale du CEPOQ 2018
- 10 Marché** | Comparatif
- 11 Marché** | Tableau de bord
- 12 Traçabilité** | Faites vos déclarations de traçabilité à l'aide d'un téléphone intelligent !
- 14 Agence de vente** | Pourquoi faut-il investir dans le système informatique de l'agence
- 15 CEPOQ** | Réunion générale annuelle
- 16 Outil** | COMPARO : un outil simple de comparaison de performances techniques et économiques
- 18 Sécurité du revenu** | Nouveau coût de production
- 20 Sécurité du revenu** | Nouveau coût de production : quel impact sur l'ASRA ?
- 22 SEMRPQ / projet** | Un outil au service des éleveurs et des intervenants... Outil d'estimation du coût de production des sujets reproducteurs
- 25 Génétique** | Un nouveau certificat de performance – plus simple à comprendre !
- 26 Génétique** | Des évaluations génétiques pour les producteurs laitiers
- 29 SEMRPQ/projet** | Les résultats du projet des formations spécialisées par race
- 32 Race pure** | Dorper
- 33 Race pure** | Arcott Rideau
- 34 Race pure** | Romanov
- 35 Génétique** | Formation sur la génétique et la conformation des sujets reproducteurs... les résultats
- 37 Agence de vente** | Opinions des producteurs sur la Grande Fête (encan spécialisé)
- 40 Programme québécois d'assainissement** | Tableau Maedi visna
- 41 Santé** | Morts subites en élevage : c'est quoi et pourquoi ?
- 44 Chronique du berger** | Draft Pro Ritchie : une nouvelle cage de pesée et de triage mobile
- 46 R&D** | Retour sur la formation avancée en alimentation des petits ruminants réservée aux intervenants des secteurs ovins et caprins !
- 49 Vulgarisation** | Avez-vous visionné nos nouvelles capsules vidéo ?
- 51 Mission** | Un menu varié pour la 153<sup>e</sup> convention de l'ASI
- 55 Concours** | Gagnant du concours du patenté de la bergerie
- 56 Agence de vente** | Calendrier

---

Les opinions émises dans la revue n'engagent que leurs auteurs. LEOQ se réserve le droit de refuser toute insertion (article, publicité, etc.) sans avoir à le justifier.

---

Retourner toute correspondance ne pouvant être livrée au Canada à :  
Les Éleveurs d'ovins du Québec  
Maison de l'UPA  
555 boulevard Roland-Therrien, bureau 545  
Longueuil QC J4H 4E7  
Téléphone : 450 679-0530 ■ Télécopieur : 450 674-4415  
Courriel : info@agneauduquebec.com

CONVENTION DE LA POST-PUBLICATION  
NO° 40049100



## Éditeur

Les Éleveurs d'ovins du Québec (LEOQ)  
Tél. : 450 679-0540 p. 8484  
www.agneauduquebec.com

## Partenaires

Centre d'expertise en production ovine du Québec (CEPOQ)  
Tél. : 418 856-1200  
info@cepoq.com ■ www.cepoq.com

Société des éleveurs de moutons de race pure du Québec (SEMRPQ)  
Téléphone : 418 359-3832  
semrpq@cepoq.com ■ www.semrpq.net

## ABONNEMENT OU ANNONCEURS :

Marion Dallaire, mdallaire@upa.qc.ca ou  
450-679-0540 Poste 8332

## En page couverture :

Mission Texas, LEOQ

## Rédacteurs

Sylvain Blanchette  
Florence Bouchard Santerre  
Johanne Cameron  
Marion Dallaire  
Jean-François Drouin  
Catherine Element-Boulianne  
Geneviève Goulet  
Anne-Marie Granger Godbout  
Rock Éric Hounhougan

Yves Langlois  
Cahty Michaud  
Julie Plamondon  
Gaston Rioux  
Léda Villeneuve

## MOT DU PRÉSIDENT

# SI ON NE PEUT PRÉDIRE, ON PEUT AU MOINS PLANIFIER...

YVES LANGLOIS, PRÉSIDENT, LEOQ

*L'Assemblée générale de la Filière ovine qui se tenait le 8 février dernier a été l'occasion d'échanges très constructifs entre les représentants de l'élevage, de la recherche, de l'abattage et de la transformation. Permettez-moi de partager certains constats.*

### Entrer en 2018...

M. Marcel Marcoux, chercheur au centre de recherche d'Agriculture et Agroalimentaire Canada de Sherbrooke (Lennoxville) souhaite lancer au nom de la filière un projet de numérisation 3D des carcasses d'agneaux lourds. Cette technologie est déjà utilisée pour prédire la taille et le poids des coupes de viande dans les carcasses de porc. Cet outil permet aux transformateurs d'optimiser les carcasses pour en maximiser la marge de profit. En vue de ce projet, dont le financement reste à confirmer, nous avons eu le privilège d'assister à des discussions entre transformateurs sur les caractéristiques recherchées pour répondre à la demande des divers marchés. Évidemment, la demande n'est pas uniforme et l'enjeu sera de produire l'agneau qui répond le mieux à chaque clientèle.

### Planifier les approvisionnements

Aussi, les acheteurs présents nous ont clairement redemandé de les aider à planifier leurs approvisionnements. Ils souhaitent savoir, au moins 12 semaines d'avance, s'ils auront accès aux agneaux dont ils ont besoin. Ils nous ont rappelé que les spéciaux, les événements et les promotions en circulaires se

préparent de longs mois d'avance. Ils ne sont pas aussi « audacieux » s'ils n'ont pas confiance de pouvoir livrer la marchandise. À défaut, certains se tourneront vers l'approvisionnement extérieur pour combler leur engagement. On a compris que certains clients imposent de lourdes pénalités pour un engagement non respecté. Dans l'incertitude, nos acheteurs demeurent conservateurs... Pourtant, nous voulons qu'ils soient des partenaires actifs pour que l'agneau du Québec prenne sa place dans le cœur (et dans le ventre) des consommateurs.

Le prix n'a pas été remis en question. Depuis plusieurs mois, la formule de prix qui sert de référence dans l'établissement des prix a permis une belle avancée dans les négociations. En effet, cette formule, sans être parfaite, fait un certain consensus. Si aucun événement majeur ne survient, elle s'ajuste en continu et reflète relativement bien le comportement des marchés et propose un prix cohérent avec les autres marchés de référence (ex. agneau léger, agneau lourd en Ontario, etc.). Bref, à entendre les acheteurs, l'enjeu n'est pas le prix ni la qualité. L'enjeu, c'est la prévisibilité.

Nous, les éleveurs, travaillons avec du vivant et une foule d'éléments ne peuvent être contrôlés. Pourtant, au fil du temps, nous avons développé et intégré dans nos pratiques des moyens de désaisonnaliser la production. Nous avons fait des gains de productivité importants. Plusieurs éleveurs prennent des engagements annuels et offrent une régularité d'approvisionnement. Nous avons beaucoup progressé.

Le Règlement sur la vente en commun des agneaux lourds prévoit déjà, à son article 20, la déclaration, 4 fois par année, des volumes d'agneaux lourds qui seront mis en marché au cours des 3 mois suivants. Nous avons donc déjà un outil de planification. Dans une perspective de développement de filière, nous gagnerions à nous en servir davantage. Peut-être faudrait-il appliquer l'article 20 avec un peu plus de rigueur? Si c'est l'effort nécessaire pour encourager les acheteurs à mettre nos produits au premier plan de leur développement d'affaire, c'est peut-être un investissement raisonnable...

*Yves Langlois*

**Nous sommes la clé de votre réussite !**

**Ferme Bernier Campbell Inc.**

*Éleveur Dorper de race pure*

*Suivi GenOvis - Statut Diamant Meadi visna*



***Béliers terminaux disponibles  
Gain moyen quotidien élevé***

*berniercampbell@videotron.ca  
www.fermeberniercampbell.com*

**Tél. : 450 361-9502 • Cell. : 450 522-7051**

**NOUVELLE  
FRANCE  
FROMAGERIE**



**Parmis les meilleurs fromages  
de lait de brebis  
au canada**

154 route 222, Racine, JOE 1Y0 / 450.532.2483  
www.fromagerienouvellefrance.com



Bergerie Geneviève Forest	(581) 624-6247
Ferme Jean Christophe d'Amours	(418) 551-9077
Ferme La Bergère	(418) 798-8272
Ferme Manasan	(819) 839-3350
Ferme Panie	(418) 498-3727
Les Bergeries Marovine (MH)	(450) 223-9978

**POURQUOI CHOISIR UN BÉLIER HAMPSHIRE ?**

- Agneaux très vigoureux à la naissance \*
- Croissance rapide \*
- Excellent pour produire des agneaux de lait, légers ou lourds
- Carcasse musclée et maigre
- LA race affichant le meilleur progrès génétique pour les mesures de longé de la dernière décennie !

## MOT DE LA DIRECTRICE GÉNÉRALE

# PROMOUVOIR L'AGNEAU, SÉDUIRE LES CONSOMMATEURS ET DÉVELOPPER À LONG TERME

ANNE-MARIE GRANGER GOUBOUT, AGR., DIRECTRICE GÉNÉRALE, LEOQ

*Le 5 février dernier, la Régie des marchés agricoles et alimentaires du Québec (RMAAQ) approuvait la demande de l'Assemblée générale des producteurs visés par le plan conjoint des éleveurs d'ovins d'introduire une contribution de 50 sous par agneau afin de faire la promotion de l'agneau. Tous les agneaux mis en marché sont visés par cette nouvelle contribution. Le consommateur ciblé par la promotion de la viande d'agneau ne fait pas de distinction entre l'agneau lourd, l'agneau léger ou l'agneau de lait. Tous y contribuent et tous en bénéficieront.*

### Plan de promotion

LEOQ a adopté un plan de promotion jusqu'en décembre prochain. Rappelons que l'AGA a décidé d'investir en promotion pour une période limitée de 2 ans. Au moment de l'entrée en vigueur de la contribution, la première année était déjà entamée. Espérons qu'une vingtaine de mois suffiront pour initier des changements de perception de la part des consommateurs et confirmer leur intérêt pour la viande d'agneau. Pour maximiser l'impact de nos investissements, nous travaillerons en partenariat aussi souvent que possible. Par exemple, dans la publicité, l'agneau du Québec pourrait être associé avec d'autres produits agricoles complémentaires (ex. pommes de terre, légumes, etc.).

### Évaluer les retombées à court terme sur des investissements à long terme...

Évaluer les retombées de nos actions publicitaires sur une courte période (1 an et demi), sera

tout un défi. En effet, la promotion génère des bénéfices quand on investit dans la durée. Changer les habitudes des consommateurs et les inciter à opter pour l'agneau du Québec est un travail à long terme.

### Valoriser le secteur

En plus de la promotion de la viande d'agneau, le besoin de promouvoir le secteur ovin dans son ensemble sera également à envisager. Peut-être faudra-t-il envisager un budget spécifique à cet effet?

D'une part, c'est important pour séduire le consommateur pour qui « *l'histoire du produit* » est presque aussi déterminante que le produit lui-même. En effet, il voudra connaître, par exemple, la provenance et les conditions d'élevage de l'agneau du Québec. Il voudra mettre un visage humain sur le produit qu'il choisit. Bref, pour le consommateur, nous avons intérêt à valoriser le métier d'éleveur ovin.

D'autre part, nous gagnerons à valoriser le secteur ovin pour combler la demande des acheteurs. En effet, le nombre d'agneaux lourds offerts à chaque semaine ne suffit pas à la demande. L'incertitude quant aux approvisionnements refroidit sans doute l'enthousiasme des transformateurs à innover et développer de nouveaux marchés. Il faudra donc travailler auprès des éleveurs actuels et futurs, des maisons d'enseignement, des institutions financières et des partenaires pour que la production ovine se développe de manière durable. Elle a fait des progrès fulgurants au cours des dernières années. Plusieurs entreprises se sont professionnalisées. Il reste du travail à faire, de la recherche et des outils de gestion à développer. L'élevage ovin peut être rentable et devenir une production privilégiée pour favoriser la relève en agriculture et le dynamisme économique de toutes les régions du Québec. ■

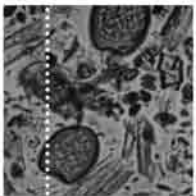
LE 15 MARS 2018  
ST-LOUIS-DE-BLANDFORD

SALLE MARC BIELER  
MUNICIPALITÉ DE ST-LOUIS-DE-BLANDFORD  
80, RUE PRINCIPALE



## ATELIER MULTIDISCIPLINAIRE

### PARASITISME GASTRO-INTESTINAL DES OVINS AU PÂTURAGE



“LE DÉFI: Bien gérer le parasitisme et ralentir le phénomène de la résistance des parasites gastro-intestinaux aux vermifuges, c'est possible.”  
DE NOMBREUX OUTILS À VOTRE PORTÉE !

UNE FORMATION DESTINÉE AUX PRODUCTEURS, VÉTÉRINAIRES ET INTERVENANTS OVINS.  
INSCRIPTION OBLIGATOIRE : 418 856-1200, POSTE 225

**Offert gratuitement !**  
Demande d'accréditation à l'OAQ et l'OMVQ.

#### PROGRAMMATION

- 9h15 Accueil
- 9h30 Mot de bienvenue
- 9h35 Survol du projet de recherche sur les parasites | *Dre Denise Bélanger, MV. Université de Montréal*
- 9h45 La résistance aux vermifuges: le concept | *Dr Christopher Fernandez, MV. Université de Montréal*
- 10h00 La lutte intégrée: concept et outils | *Dre Anne Leboeuf, MV. MAPAQ*
- 10h30 Pause
- 10h40 Les signes cliniques | *Dr Gaston Rioux, MV. CEPOQ*
- 11h00 La coprologie et son interprétation | *Dr Christopher Fernandez, MV.*
- 11h20 Vermifugation 2.0 | *Dr Gaston Rioux, MV.*
- 12h00 Dîner sur place (*Gratuit*)
- 13h15 Gestion des pâturages | *Dre Denise Bélanger, MV. et Pierre Jobin, producteur ovine*
- 13h45 Étude de cas en atelier | *Dr Gaston Rioux, MV.*
- 14h45 Pause
- 14h55 Suite | Étude de cas en atelier
- 15h45 Retour sur la journée et échanges
- 16h00 Fin de la journée

COLLABORATRICES : Léda Villeneuve, agr. M.Sc., CEPOQ  
et Catherine Element-Boulianne, agr. M.Sc., CEPOQ

..... CET ATELIER EST RÉALISÉ GRÂCE À :



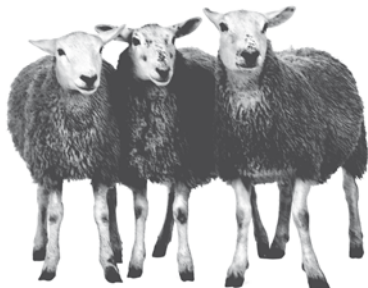
Agriculture et  
Agroalimentaire Canada

Agriculture and  
Agri-Food Canada



Agriculture, Pêcheries  
et Alimentation  
Québec

Université  
de Montréal



# ACTUALITÉS

## hèles nouvelles



### Avis de nomination

Les Éleveurs d'ovins du Québec ont le plaisir de vous informer de la nomination de monsieur Jean-Philippe Blouin à titre de Directeur de la production et de la mise en marché. Titulaire d'un baccalauréat en bio-agronomie et d'une maîtrise en sciences animales de l'Université Laval, Jean-Philippe possède plus de 20 ans d'expérience dans le secteur agricole.

Fort d'une solide connaissance des opérations d'une agence de vente, il possède une bonne compréhension des enjeux liés à l'élevage et à la mise en marché des produits agricoles. En poste depuis le 15 janvier dernier, il supervise le fonctionnement de l'Agence de vente et coordonne les activités de développement.

*Bienvenue dans l'équipe !*

Les Éleveurs d'ovins du Québec. Tous droits réservés. Février 2010

### PRIX DE L'AGNEAU LOURD

Avec comme base la formule de prix, la négociation des prix des agneaux lourds a eu lieu à la mi-janvier. Les prix négociés pour une période de six semaines, soit du 11 février au 24 mars 2010, sont de 10,20 \$/kg en engagement annuel et de 9,95 \$/kg en vente hebdomadaire. Le prix appliqué pour les ventes en surplus est fixé en vertu de la Convention de mise en marché homologuée par la Régie des marchés agricoles et alimentaires du Québec.

Période de livraison	PRIX (\$/kg carcasse)	
	Engagement annuel	Vente hebdomadaire
Du 11 février au 24 mars 2010	10,20 \$ / kg	9,95 \$ / kg

Détails...

### PRIME À LA RÉGULARITÉ

Entre juin et décembre 2017, un montant de 0,15 \$/kg carcasse a été prélevé sur 33 227 agneaux mis en marché par le biais de l'Agence de vente des agneaux lourds et accumulé dans un fonds. En vertu du Règlement sur la vente en commun des agneaux lourds, ce fonds est réparti entre les producteurs ayant

### L'infolettre L'agneau lourd express

Pour recevoir l'infolettre des Éleveurs d'ovins du Québec, assurez-vous d'avoir fourni une adresse courriel à LEOQ ou directement à Marion Dallaire à [mdallaire@upa.qc.ca](mailto:mdallaire@upa.qc.ca) ■

## Avec l'Arcott Rideau, plus d'agneaux et plus de kg

### Membres

Agronovie senc	Granby	450 379-5298	<a href="mailto:chris.beau@sympatico.ca">chris.beau@sympatico.ca</a>
Ferme La petite bergère	Les Éboulements	418 635-1329	<a href="mailto:petite.bergere@hotmail.com">petite.bergere@hotmail.com</a>
Ferme Mica	St-Eusèbe	418 899-6907	<a href="mailto:mica_21@hotmail.ca">mica_21@hotmail.ca</a>
Ferme MK et fils senc	St-Nazaire d'Acton	450 278-6766	<a href="mailto:fermemk@hotmail.com">fermemk@hotmail.com</a>
Ferme Ovimax senc	St-Philippe-de-Néri	418 498-9989	<a href="mailto:fermeovimax@videotron.ca">fermeovimax@videotron.ca</a>
Ferme RIDO senc	La Pocatière	418 856-5140	<a href="mailto:rido@videotron.ca">rido@videotron.ca</a>

Pour plus d'information : visitez le [www.semppq.net](http://www.semppq.net) section Éleveurs

- Performez grâce à des sujets adaptés à nos systèmes de production intensifs
- Le meilleur choix pour ceux qui recherchent une brebis prolifique, maternelle et laitière
- Production 2.44 agneaux sevrés/brebis/an et 58.6 kg agneaux produits à 50 jr/brebis/an (donnée Génovis 2015)



**Partout au Québec!**  
**LE 20 MARS 2018**



**CEPOQ**  
Centre d'expertise en production  
ovine du Québec

# Tournée

PROVINCIALE DU CEPOQ 2018

“ Une activité  
permettant de  
regrouper, à la fois,  
producteurs et  
intervenants de tous  
horizons. ”

## L'ÉCONOMIE ET LA GESTION: APPLICABLES EN BERGERIE !

LA TOURNÉE PROVINCIALE DU CEPOQ propose des conférences sur des sujets en économie et en gestion d'entreprises ovines. Tout cela traduit en pratiques applicables à l'intérieur de votre propre entreprise!



**INSCRIVEZ-VOUS AU : 418 856-1200, POSTE 225  
OU EN LIGNE AU : [WWW.CEPOQ.COM](http://WWW.CEPOQ.COM)**

**DATE LIMITE D'INSCRIPTION :  
LE 13 MARS 2018.**

**Coût de la journée (Taxes en sus) :**  
**50 \$ Producteur**  
**70 \$ Intervenant**  
**35 \$ Étudiant**

*Le coût inclut le diner et le cahier de conférences.  
Faites vite, les places sont limitées!*



**UNE COLLABORATION DE LA TABLE SECTORIELLE DU MAPAQ.**



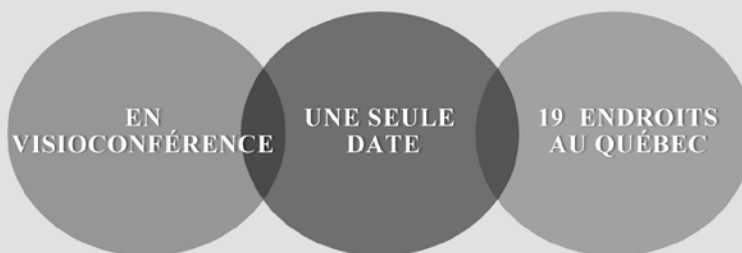
# PROGRAMMATION

## L'ÉCONOMIE ET LA GESTION : APPLICABLES EN BERGERIE !



ACCREDITATION À L'OAQ !

- 9h15 Accueil & inscription
- 9h35 Être stratégique, c'est simple et payant! | *Denis Boies, agr. ITA campus de La Pocatière*
- 10h10 Faire de l'agneau sans trouser son bas de laine | *Francis Goulet, agr., M.Sc. CECPA*
- 11h00 Pause
- 11h15 Résultats du projet Efficacité des entreprises ovines au Qc | *Rémy Lambert, Ph.D. Université Laval*
- 12h00 Diner
- 13h15 Investir dans le bien-être animal | *Conseiller de la Table sectorielle du MAPAQ*
- 13h45 Analyse du rapport d'abattage pour un meilleur revenu | *Rock Eric Hounhouigan, M.Sc. LEOQ*
- 14h05 Les 10 commandements de la gestion | *Nadia Déry, agr. CEGA*
- 14h45 Pause
- 15h00 L'évolution de l'environnement d'affaires et ses implications au niveau de la gestion de l'entreprise ovine | *Gilbert Lavoie, agr., M.Sc. Forest Lavoie Conseil*
- 15h45 Conclusion et fin de la journée



### PARTENAIRES FINANCIERS

**Agriculture, Pêcheries  
et Alimentation**

**Québec**



réseau  
**agriconseils**



### DANS L'UNE DES 19 SALLES PRÈS DE CHEZ-VOUS!

- \* Alma, MAPAQ
- \* Blainville, MAPAQ
- \* Caplan, MAPAQ
- \* Cap-aux-Meules, MAPAQ
- \* Drummondville, MAPAQ
- \* Gatineau, MAPAQ
- \* La Pocatière, ITA
- \* La Pocatière, UPA
- \* L'Assomption, MAPAQ
- \* Mont-Laurier, Ministère des Transports
- \* Rivière-du-Loup, MAPAQ
- \* Québec, MAPAQ
- \* Rimouski, MAPAQ
- \* Rouyn-Noranda, MAPAQ
- \* Saint-Hyacinthe, MAPAQ
- \* Sainte-Marie, MAPAQ
- \* Sainte-Martine, MAPAQ
- \* Sherbrooke, MAPAQ
- \* Trois-Rivières, MAPAQ

## MARCHÉ

# COMPARATIF

## DES VOLUMES ET PRIX ENTRE 2017 ET 2016

ROCK ERIC HOUNHOUGAN, M.SC. AGROÉCONOMIE-CONSOMMATION

AGENT DE MISE EN MARCHÉ, LEOQ

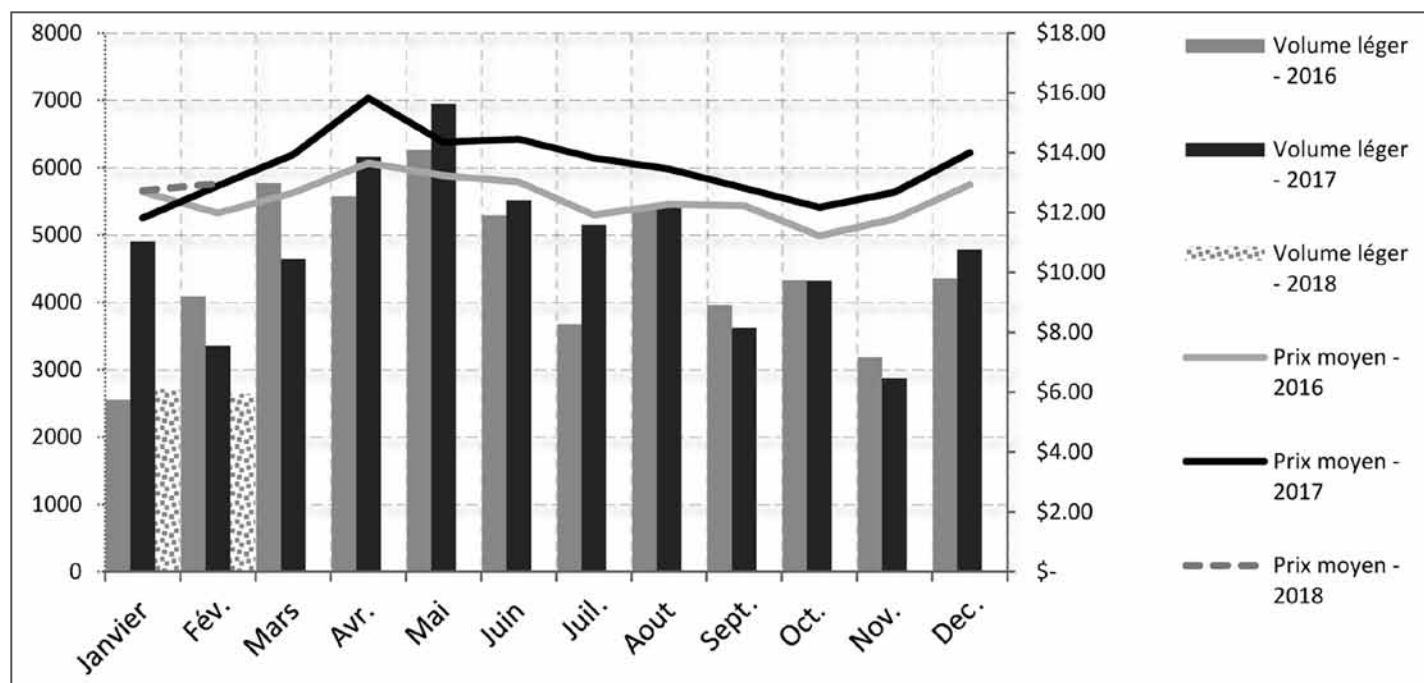
Le volume total d'agneaux de lait et légers vendu à l'encan de Saint-Hyacinthe a atteint 69 247 têtes en 2017, soit 5,35 % de plus qu'en 2016. Le prix moyen 2017 des deux catégories d'agneaux (lait et légers) est en moyenne de 14,37 \$ /kg carc., soit une augmentation de 10 % par rapport à 2016. Le prix moyen du léger a connu un sommet de 15,83 \$/kg carc. pour la période de Pâques. Ce prix a ensuite chuté entre le mois de mai et le mois de novembre avant de remonter significativement en décembre 2017. Les prix du léger à l'encan pour le début de l'année 2018 sont légèrement au-dessus des moyennes enregistrées à la même période l'année 2017.

**Tableau 1. comparatif des volumes et prix entre 2017 et 2016 (Lourd-léger-lait)**

MESURE	2017	2016	Variation
VOLUME LOURD-QC	65 038	65 944	-1,37 %
VOLUME LEGER-QC	57 729	54 430	6,06 %
VOLUME LAIT	11 518	11 303	1,90 %
QC — PRIX MOYEN LOURD	9,96 \$	8,86 \$	12,33 %
QC — PRIX MOYEN DU LÉGER	13,41 \$	12,46 \$	7,67 %
QC — PRIX MOYEN DU LAIT	15,32 \$	13,59 \$	12,72 %

À propos de l'agneau lourd, on note une légère augmentation de la qualité de production\* (2 %) par rapport à la même période de l'année précédente.

Vous trouverez dans le graphique ci-après l'évolution des volumes et prix du léger pour les années 2016, 2017 et 2018 (partiel) au cours des mois de l'année. ■



\*cible : 7-11 mm de gras et 20-24 kg/carc.

# TABLEAU DE BORD

DU 31 DÉCEMBRE 2017 AU 17 FÉVRIER 2018

ROCK ERIC HOUNHOUGAN, M.SC. AGROÉCONOMIE-CONSOMMATION

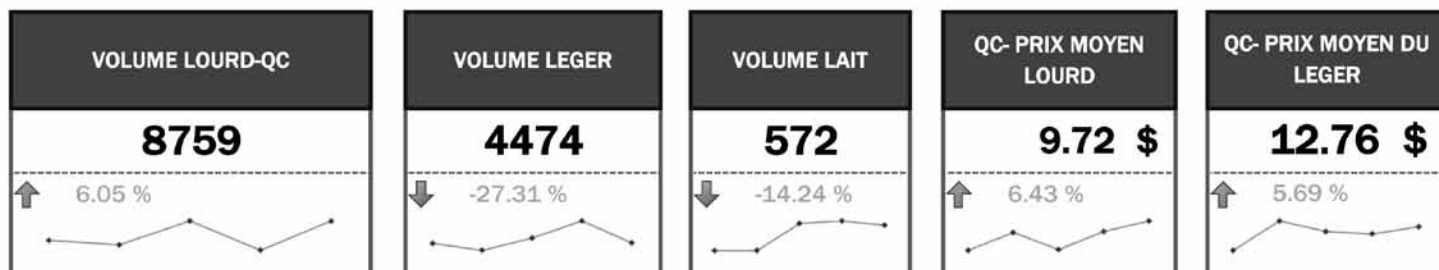
AGENT DE MISE EN MARCHÉ, LEOQ

Le tableau de bord de l'agence a été bonifié afin de vous permettre de mieux visualiser le marché de l'agneau au Québec. **Entre le 31 décembre 2017 et le 17 février 2018 (sem 01-07)**, un total de 13 805 agneaux (excluant les ventes à la ferme) a été mis en marché.

Volume d'agneau lourd écoulé a connu une augmentation de 6 % par rapport à la même période de l'année 2017. Quant aux marchés d'agneaux légers (50-79 lb) et d'agneaux de lait (<50 lb) écoulés à l'encan de Saint-Hyacinthe, leurs volumes respectifs ont connu des baisses majeures soit, respectivement 27 % et 14 %. En général, le volume d'agneau du Québec mis en marché a diminué d'environ 10 %. Comme on peut le voir, il n'y a pas de surplus pour cette période.

Les prix moyens des diverses catégories d'agneaux ont connu de légères augmentations. Le prix de l'agneau lourd a connu une augmentation de 6,4 % tandis que celui du léger a évolué de 5,7 %. Le prix de l'agneau de lait est en revanche resté assez stable soit une augmentation de seulement 1 %.

À propos de l'agneau lourd plus précisément, on note une légère augmentation de la qualité de production (2 %) par rapport à la même période de l'année précédente. ■



## TOUTES LES MESURES

MESURE	CETTE ANNÉE (2018)	ANNÉE DERNIÈRE (2017)	VARIATION EN %	TENDANCE SUR 5 ANS
VOLUME LOURD-QC	8759	8259	↑ 6.05 %	
SURPLUS	0	0		
POIDS MOYEN	23.16	22.92	↑ 1.05 %	
GRAS MOYEN	12.33	12.15	↑ 1.50 %	
POIDS TOTAL VENDU (KG)	202840.81	189282.39	↑ 7.16 %	
QUALITÉ DE PRODUCTION-LOURD	22.04 %	21.63 %	↑ 1.93 %	
VOLUME LEGER	4474	6155	↓ -27.31 %	
VOLUME LAIT	572	667	↓ -14.24 %	
QC- PRIX MOYEN LOURD	\$9.72	\$9.13	↑ 6.43 %	
QC- PRIX MOYEN DU LEGER	\$12.76	\$12.07	↑ 5.69 %	
QC- PRIX MOYEN DU LAIT	\$14.91	\$14.75	↑ 1.10 %	

## TRAÇABILITÉ

# FAITES VOS DÉCLARATIONS DE TRAÇABILITÉ À L'AIDE D'UN **TÉLÉPHONE INTELLIGENT** !

GENEVIÈVE GOULET, AGENTE D'ADMINISTRATION ET DE COMMUNICATION, ATQ



Le 6 septembre dernier, ATQ a mis à la disposition des producteurs du Québec sa toute nouvelle application pour appareils mobiles de type Android. Convivial et simple à utiliser, **SimpliTRACE Mobile** est offert gratuitement et permet aux entreprises agricoles d'effectuer leurs déclarations de traçabilité directement à la ferme et en quelques clics seulement.

À l'aide de leur téléphone intelligent, les producteurs peuvent accéder directement à la liste complète des identifiants associés à leur dossier et qui n'ont pas encore été posés, réduisant ainsi les risques d'erreur de transcription. La nouvelle application permet d'effectuer tous les types de déclarations. Les informations enregistrées sont ensuite transmises à la base de données d'ATQ, dès que le téléphone intelligent aura capté une connexion réseau.

### Comment obtenir **simpliTRACE Mobile** ?

Pour accéder à **SimpliTRACE Mobile**, les utilisateurs doivent avoir obtenu au préalable un code d'utilisateur ainsi qu'un mot de passe pour un compte **SimpliTRACE**. De plus, ils doivent avoir un minimum de données mobiles (data) disponibles sur leur téléphone intelligent pour le téléchargement de l'application et la transmission des déclarations ou un accès à un réseau WIFI.

Les entreprises agricoles des secteurs bovin, ovin et cervidé, peuvent télécharger **SimpliTRACE Mobile** sur *Google Play*. Des informations supplémentaires ainsi que des outils pratiques tels des guides de téléchargement et d'utilisation sont disponibles sur le site Web d'ATQ à l'adresse suivante :

[www.atq.qc.ca/fr/mobile](http://www.atq.qc.ca/fr/mobile)



Pour obtenir du soutien technique lors de l'installation ou de l'utilisation de **SimpliTRACE Mobile**, communiquez avec le Service d'automatisation d'ATQ aux coordonnées suivantes :

**Pour joindre le Service à la clientèle d'ATQ**

**Du lundi au vendredi,  
de 8 h 30 à 12 h  
et de 13 h à 16 h 30**

**Tél. sans frais : 1 866 270-4319 ■**

### NOTES IMPORTANTES

- ✓ La lecture des identifiants ne peut pas être effectuée avec l'appareil mobile;
- ✓ *SimpliTRACE Mobile* est compatible avec les bâtons de lecture, consultez le Guide de connexion des lecteurs à votre cellulaire et utilisation des données téléchargées pour connaître tous les détails;
- ✓ *SimpliTRACE Mobile* ne transmet pas à la Financière agricole du Québec les données requises dans le cadre du Programme d'assurance stabilisation des revenus agricoles (ASRA). Toutefois, les informations enregistrées seront inscrites à vos dossiers de traçabilité chez ATQ;
- ✓ *SimpliTRACE Mobile* est présentement disponible pour appareils Android seulement.

**Surveillez l'arrivée de l'application en version IOS (Iphone) en 2018 !**



## ON FINIT TOUS PAR GRANDIR

MAIS POUR S'ÉPANOUIR, ON DOIT FAIRE DE BONS CHOIX.

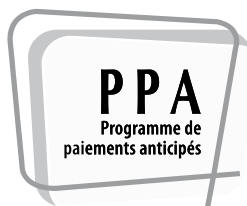
Grandir est parfois difficile. Mais lorsque vous investissez astucieusement dans votre exploitation, les problèmes peuvent se transformer en opportunités.

Des opportunités de croissance exceptionnelle, de meilleure santé et d'un avenir prospère. C'est ce que notre lait de remplacement et nos produits de colostrum vous promettent. Au cours des 40 dernières années, l'expérience que nous avons acquise nous a permis de croître considérablement. Laissez-nous vous aider à vous croître. Nous offrons des aliments de première qualité, équilibrés et éprouvés dans des conditions comparables aux vôtres.

Grober est votre spécialiste en jeunes animaux, combinant l'art et la science de la nutrition des jeunes animaux. Nos produits sont fièrement fabriqués au Canada.



www.GroberNutrition.com | 1.800.265.7863    



Chaque jour des producteurs ovins profitent du PPA. Pourquoi pas vous ?

LE PPA

C'EST RENTABLE...

Jusqu'à 100 000 \$ sans  
intérêt et 300 000 \$ au taux de  
base moins 0,25 %

Programme d'aide financière d'AAC administré par LE00



Visitez [agneauduquebec.com](http://agneauduquebec.com) ou  
composez le 450 679-0540 poste 8993 ou 8994

  
LES ÉLEVEURS D'OVINS DU QUÉBEC

# POURQUOI FAUT-IL INVESTIR DANS LE **SYSTÈME INFORMATIQUE** DE L'AGENCE ?

ROCK ERIC HOUNHOUGAN, M.SC. AGROÉCONOMIE-CONSOMMATION

AGENT DE MISE EN MARCHÉ, LEOQ

Les Éleveurs d'Ovins du Québec amorcent un chantier visant à améliorer le système informatique permettant de gérer, entre autres, les opérations de l'agence de vente. Puisqu'il s'agit d'un projet d'envergure, d'un investissement que LEOQ amortira pendant plusieurs années, il semble opportun d'exposer les grandes motivations.



\*m-Agriculture : domaine émergent de l'agriculture associé à l'utilisation des téléphones mobiles dans l'amélioration des processus d'échange d'informations, de communication et d'apprentissage



# Invitation

## Réunion générale annuelle du CEPOQ

# Conférences et ateliers

### Date et lieu

13 avril 2018 : accueil dès 9 h 00  
La Cache à Maxime,  
265, rue Drouin, Scott  
Autoroute 73 / Sortie 101; | 855 387-5060

### Inscription \*

Coût d'inscription de (taxes incluses) :  
40 \$ pour les producteurs et étudiants  
55 \$ pour les intervenants  
INCLUT DINER et COLLATIONS

**Inscription : 418-856-1200 poste 225 ou [martine.jean@cepoq.com](mailto:martine.jean@cepoq.com)**

- Veuillez svp préciser l'atelier de votre choix. –

## HORAIRE DE LA JOURNÉE

**9 h 45 Mots de bienvenue par le président et la directrice générale du CEPOQ**

*Se débarrasser du Maedi visna, payant pour les animaux et l'entreprise !*

**10 h 00 TÉMOIGNAGE :** Les Bergeries Marovine (Martin Brodeur-Choquette et Johanne Cameron, propriétaires)

**10 h 25 Présentation des comités consultatifs du CEPOQ et leur mandat**

### Atelier au choix des participants

Présentation, discussion et échanges, alimentés par des questions, ceci sur la thématique ciblée telle qu'indiquée ici-bas.

*Note : Dans le cadre de ces ateliers, les participants intéressés pourraient se joindre au comité consultatif du CEPOQ associé à chacune de ces thématiques.*

- 10 h 35**
- A. La génétique :** Le progrès génétique engendre de belles retombées pour l'ensemble de la filière ovine. Comment valoriser davantage les données de GenOvis pour en tirer profit ? Éleveurs, producteurs commerciaux et laitiers, faites part de vos besoins et partagez vos idées.
  - B. La Recherche & Développement et la Santé :** Une communauté de pratique de producteurs, une approche novatrice pour des essais simples à la ferme avec de l'accompagnement professionnel. Producteurs et intervenants : que faire pour que ça marche? Avec Vicky Poirier, agr., professionnelle de recherche, Agrinova.
  - C. Le Développement des compétences :** Services-conseils et accompagnement en production ovine, où allons-nous ? Brainstorming pour des solutions. Avec un représentant de la Direction de l'appui au développement des entreprises et de l'aménagement du territoire, MAPAQ.

**12 h 20 Diner**

**13 h 50 Tour d'horizon de résultats de R&D et de nouveaux outils du CEPOQ**  
Par Catherine Element-Boulianne, agr., M.Sc. et Johanne Cameron, agr., M.Sc., CEPOQ

### APRÈS-MIDI THÉMATIQUE

*La mise en marché de l'agneau vue par le maillon Transformation et distribution de la filière*

**14 h 15 L'abattage et la transformation : quels sont les freins et les opportunités pour l'agneau du Québec ?**

CONFÉRENCIER INVITÉ : Alexandre Fontaine, copropriétaire et PDG de Montpak International

**14 h 45 Pause**

**15 h 15 Mécanique du commerce au détail... comment l'agneau du Québec peut-il prendre sa place ?**  
CONFÉRENCIER INVITÉ : Représentant des IGA Des Sources

**16 h 00 Mot de la fin**

\* Cette formule, avec inscription, vise notamment à accélérer le déroulement du diner et faciliter le respect de l'horaire.



## OUTIL

# COMPARO : UN OUTIL SIMPLE DE COMPARAISON DE PERFORMANCES TECHNIQUES ET ÉCONOMIQUES

JEAN-FRANÇOIS DROUIN, AGR. MBA, CHARGÉ DE PROJET, CECPA

*Comparer son entreprise aux autres permet de cerner les forces et les faiblesses, de fixer des objectifs et d'améliorer la rentabilité de l'entreprise. C'est avec la volonté de soutenir l'accès à des outils adaptés contribuant à une prise de décision éclairée que le CECPA et le CRAAQ ont développé ComparO.*

Ce nouvel outil en ligne gratuit vise à faciliter la comparaison des performances avec celles de principaux profils d'entreprises dans le secteur. Il permet de produire un rapport de comparaison personnalisé avec de l'information simple et utile.

### Se comparer à la nouvelle étude

L'éleveur peut déjà comparer les résultats de son entreprise à ceux de la nouvelle étude de coût de production réalisée par le CECPA. Il peut choisir parmi cinq profils déterminés : le coût de production du CECPA, la référence économique du CRAAQ, le regroupement des entreprises les plus performantes, les entreprises commercialisant des agneaux de lait ou légers et les entreprises qui mettent en marché principalement des agneaux lourds.

L'éleveur peut comparer tant les critères techniques, tels que les agnelages, la mortalité, les catégories d'agneaux vendus ou le temps de travail, que les perfor-

mances économiques et financières de son entreprise, notamment la marge bénéficiaire dégagée ou encore l'endettement.

### Simple d'utilisation

ComparO est conçu afin d'optimiser le temps investi par l'éleveur. À preuve, l'éleveur peut importer directement ses données fournies dans le cadre du programme Agri-stabilité. Elles sont désormais disponibles dans le dossier en ligne sur le site de la Financière agricole du Québec. L'éleveur peut ainsi concentrer ses efforts à l'analyse de la rentabilité de son entreprise plutôt qu'à l'entrée des données.

De plus, il n'est pas obligatoire de compléter la totalité des informations pour obtenir un rapport de comparaison. Celui-ci se bonifie à mesure que l'éleveur inscrit ses renseignements.

Un tutoriel détaillé accompagne l'utilisateur dans la démarche à chacune des étapes. De plus, pour chaque renseignement demandé, des précisions sont disponibles afin de s'assurer que

la donnée fournie est sur une base équivalente à celle des profils.

Les données sont sauvegardées dans un fichier Excel sur votre ordinateur. Vous pourrez ainsi les importer lors de votre prochaine visite pour reprendre le travail exactement où vous l'avez laissé.



### Confidentiel

Vos informations demeurent strictement confidentielles. Les informations ne sont ni sauvegardées, ni compilées dans l'outil web ComparO. Vous seul pouvez avoir accès à votre dossier et vos données ne serviront pas à la production d'une nouvelle base de données.

## LE DÉFI DU PRÉSIDENT

ComparO vous propose le défi du président :

« Venez comparer vos chiffres aux miens! »

Yves Langlois, président de LEOQ

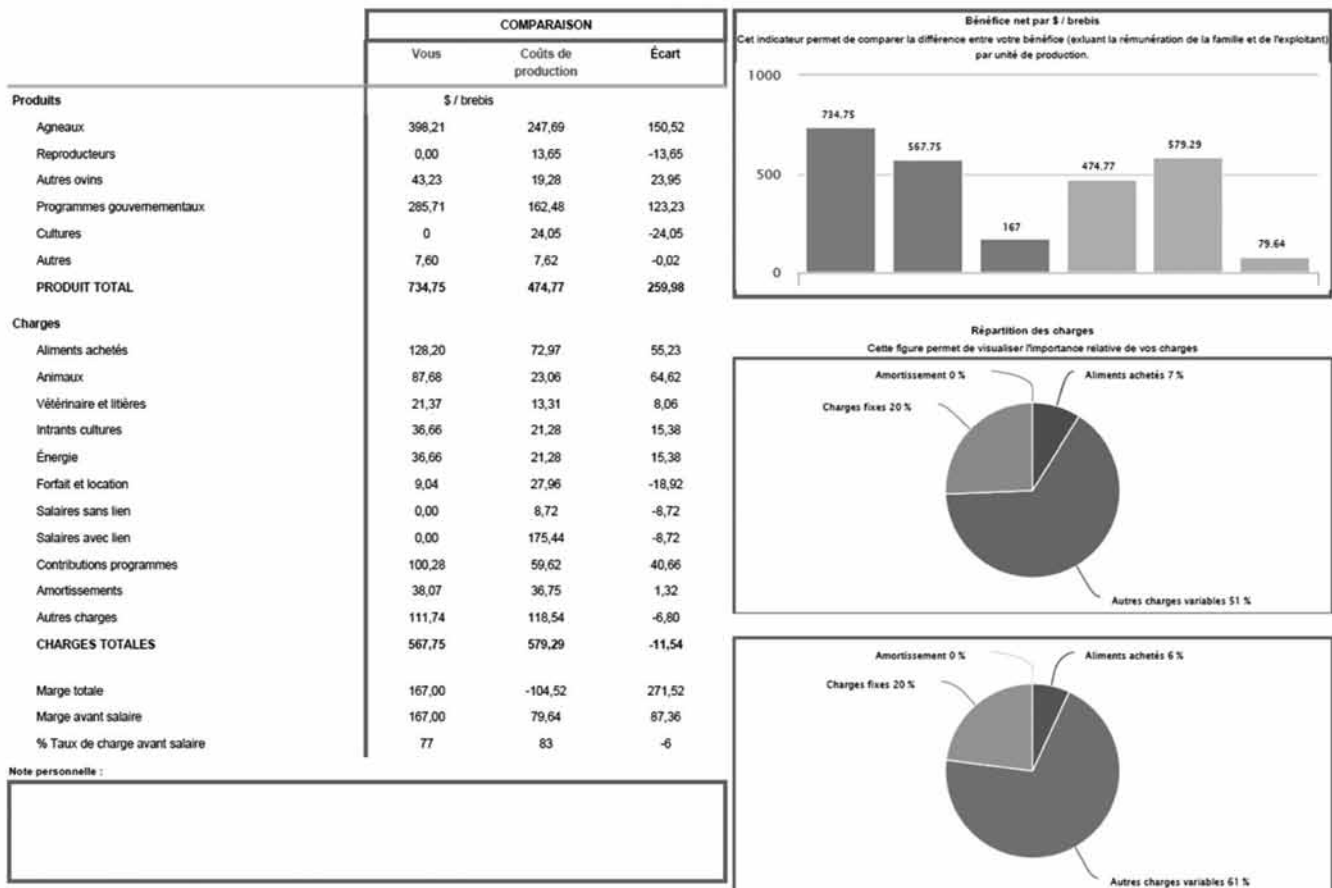
Disponible jusqu'au 6 avril

### Personnaliser le rapport de comparaison

L'avantage de ComparO est de pouvoir effectuer plusieurs comparaisons à partir d'une même entrée de données. Une fois les renseignements fournis, l'éleveur peut en quelques clics modifier le profil auquel il se compare et l'unité de comparaison; la brebis, le kilogramme vendu ou la livre vendue. L'éleveur peut également choisir les sections incluses dans son rapport.

Portrait économique

2016



### Besoin de support ?

Le Centre d'expertise en production ovine du Québec (CEPOQ) sera en mesure de fournir de l'information aux entreprises qui souhaitent utiliser ComparO. Que ce soit pour des questions sur son utilisation, pour des informations sur les profils de comparaison utilisés ou pour orienter les éleveurs vers des ressources qui sauront les aider à interpréter les données de leur entreprise et les accompagner dans leur planification stratégique. Les éleveurs qui souhaitent un support peuvent communiquer avec Marie-Josée Cimon au 418 856-1200 poste 234.

### Accès à l'outil

ComparO est disponible gratuitement et sans engagement de votre part à l'adresse suivante :

[outils.craaq.qc.ca/comparo-ovins](https://outils.craaq.qc.ca/comparo-ovins)

### Partenaires

Les organisations suivantes ont également participé au développement de cet outil : Les Éleveurs d'ovins du Québec, le Centre d'expertise en production ovine du Québec et la Financière agricole du Québec. ■



SÉCURITÉ DU REVENU

# NOUVEAU COÛT DE PRODUCTION

JULIE PLAMONDON, ANALYSTE, CECPA

*Tous les cinq ans, le Centre d'études sur les coûts de production en agriculture (CECPA) est mandaté par la Financière agricole du Québec pour effectuer un portrait très détaillé de la production. En plus de soutenir la révision du Programme d'assurance stabilisation des revenus agricoles (ASRA) pour ce secteur, cette étude est en fait l'équivalent d'une photo en famille que l'on fait à Noël; elle permet de constater le temps qui passe et l'évolution des dernières années et elle amène la discussion sur l'avenir.*

En fournissant une multitude de données et de renseignements, 36 entreprises spécialisées dans la production de viande possédant entre 325 et 1 200 brebis ont permis au CECPA de dresser un portrait actuel et approfondi de ce secteur. En regroupant les données d'entreprises de l'ensemble du Québec, de la Gaspésie à l'Abitibi, nous nous sommes également assurés de la représentativité des résultats.

D'un point de vue technique (**tableau 1**), il est difficile de nier une nette amélioration dans le secteur ovin. En effet, les entreprises

ovines étudiées commercialisent maintenant 1,57 agneau (+ 14 % depuis 2011) et 64,4 kg d'agneau par brebis (+ 24 % depuis 2011).

Tableau 1. Résultats techniques

	2011	2016
Nombre de brebis du troupeau	517	529
Agneaux vendus/brebis	1,38	1,57
Kg vendus/brebis	51,8	64,4
Poids moyen	37 kg	41 kg
% Agneau lourd	44 %	59 %

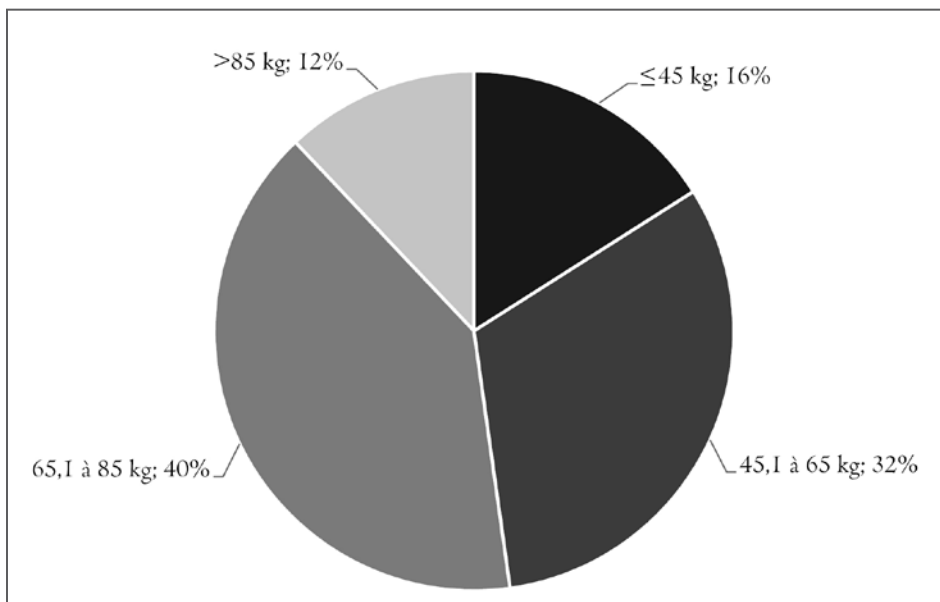


Figure 1. Distribution des entreprises sur le nombre de kg vendus par brebis

À ce titre, la **figure 1** expose la distribution des entreprises en fonction du nombre de kg vendus par brebis. Une grande variabilité est observée ; certaines entreprises commercialisent moins de 45 kg d'agneau par brebis alors que d'autres en mettent en marché plus de 85 kg. Cela représente près du double de kg par brebis entre les deux groupes. Cet écart a nécessairement des impacts sur le revenu de ces entreprises. Il faut néanmoins préciser que l'augmentation du nombre kg par brebis s'explique par des meilleures performances techniques,

mais également par une meilleure gestion de la réforme des brebis en retirant les sujets les moins performants.

Finalement, le coût de production (**tableau 2**) est passé en 2016 à 913,89 \$ par 100 kg vifs vendus, une amélioration d'environ 4 %. Dans les dernières années, les entreprises ont investi, ce qui a entraîné une hausse de l'amortissement. Par ailleurs, l'augmentation de la productivité n'est pas associée à une augmentation du nombre d'heures de travail par kilogramme de viande. La

rémunération du travail n'a donc pas été fortement influencée à la hausse. L'augmentation des revenus de sous-produits s'explique principalement par une hausse du prix des brebis de réforme. Finalement, non seulement le prix de la réforme a augmenté, mais les revenus du marché sont également en hausse entre 2011 et 2016.

Les producteurs ovins québécois ont bel et bien amélioré leurs performances techniques au cours des dernières années, notamment au niveau du nombre de kg vendus par brebis. La question est maintenant dans les mains des producteurs : *l'augmentation des performances techniques atteindra-t-elle un plateau ? Faut-il produire plus d'agneaux de plus en plus lourds à tout prix ? De tous les points de vue, il est important de conserver en tête que la productivité n'est pas nécessairement égale à l'efficacité et que les investissements des entreprises devraient toujours demeurer à la hauteur des revenus que la productivité génère. Et vous, quel est votre coût de production ?*

*Vous voulez en apprendre plus sur le coût de production du secteur Agneau ?*

- Visitez le [www.cccpa.qc.ca](http://www.cccpa.qc.ca) pour découvrir le rapport complet de l'étude.
- Venez assister aux **différentes conférences prévues, dont celle du 20 mars en collaboration avec le CEPOQ.**
- Découvrez le secret des meilleures bergeries québécoises dans la prochaine publication d'Ovins Québec. ■

Tableau 2. Coût de production \$/100 kg vifs vendus

	2011	2016
Charges avant rémunération du travail	616,52	628,18
Amortissement	71,02	81,50
Rémunération calculée pour le travail et l'avoir	357,59	339,33
Revenus de sous-produits	(94,03)	(135,12)
<b>Total Coût de production</b>	<b>951,09</b>	<b>913,89</b>
Revenus de ventes d'agneaux	444,56	468,88



## SÉCURITÉ DU REVENU

# NOUVEAU COÛT DE PRODUCTION : QUEL IMPACT SUR L'ASRA ?

FLORENCE BOUCHARD SANTERRE, CONSEILLÈRE EN ÉCONOMIE,

DIRECTION RECHERCHES ET POLITIQUES AGRICOLES, UNION DES PRODUCTEURS AGRICOLES

*L'entrée en vigueur d'un nouveau coût de production suscite toujours plusieurs questions par rapport à l'impact sur la compensation d'assurance stabilisation des revenus agricoles (ASRA). Sans revenir sur les différences entre les coûts de production 2011 indexé et 2016 enquêté, examinons plutôt ce qu'aurait été l'intervention de l'ASRA en 2016 si elle avait été basée sur les données de l'étude 2016.*

Sans surprise, la progression de la productivité de près de 20 % a des impacts sur les paramètres d'assurance. En effet, la hausse des nombres d'agneaux et de kilogrammes vendus par brebis s'est traduite par deux phénomènes distincts, selon le diviseur du coût de production de la ferme type : une progression du coût par agneau et une diminution du coût par kilogramme vendu. Comme les compensations d'ASRA sont basées autant sur le nombre d'agneaux vendus que sur les kilogrammes

vendus, ces deux phénomènes affecteront le niveau de compensation, par l'entremise du revenu stabilisé. Ce dernier correspond au coût de production, dont on a soustrait les éléments suivants :

- ➔ la part des prélevés au plan conjoint consacrée aux activités de recherche et de promotion, incluse dans les frais de mise en marché;
- ➔ 10 % de la rémunération de l'exploitant;
- ➔ la rémunération de l'avoir.

Représentant 83 % du coût de production dans le cas de l'agneau en 2016, le revenu stabilisé se retrouve à la ligne A des tableaux 1 et 2. Il est par la suite ajusté afin de retirer le montant versé à la ferme type par Agri-investissement (lignes B et C), puis comparé aux revenus du marché de 2016 (ligne D). Comme le nombre de kilogrammes vendus a augmenté, les revenus tirés du marché ont diminué par kilogramme, mais ils ont progressé par agneau. La compensation totale

**Tableau 1.** Comparaison des revenus stabilisés découlant de l'indexation en vigueur en 2016 et du coût de production de cette même année et impact sur la compensation totale d'ASRA, par unité

Paramètre	\$ par agneau			\$ par kg		
	Indexation 2016 de l'étude 2011	Coût de production 2016	Écart	Indexation 2016 de l'étude 2011	Coût de production 2016	Écart
<b>A Revenu stabilisé</b>	304,78 \$	308,88 \$	4,10 \$	7,8128 \$	7,5509 \$	-0,2619 \$
<b>B Agri-investissement</b>	2,31 \$	2,54 \$	0,23 \$	0,0592 \$	0,0620 \$	0,0028 \$
<b>C Revenu stabilisé ajusté (A-B)</b>	302,47 \$	306,34 \$	3,87 \$	7,7536 \$	7,4889 \$	-0,2647 \$
<b>D Revenus du marché</b>	188,60 \$	191,09 \$	2,49 \$	4,8350 \$	4,6716 \$	-0,1634 \$
<b>E Compensation totale (C-D)</b>	113,87 \$	115,25 \$	1,38 \$	2,9186 \$	2,8173 \$	-0,1013 \$

d'ASRA, présentée à la ligne E des tableaux, est établie par La Financière agricole du Québec en soustrayant les revenus tirés du marché du revenu stabilisé ajusté.

Le tableau 1 permet d'observer que l'intervention de l'ASRA étant basée à 50 % sur le nombre d'agneaux et à 50 % sur le nombre de kilogrammes, chaque producteur assuré aurait reçu 0,69 \$ de plus par agneau, mais 0,0507 \$ de moins par kilogramme.

Pour bien visualiser les changements au niveau de la compensation totale pour une entreprise, la comparaison entre l'indexation et le coût de production est présentée au tableau 2 pour la nouvelle

ferme type. Encore une fois, selon la répartition entre les nombre d'agneaux et de kilogrammes vendus, cette entreprise aurait connu une baisse de compensation de 1 151 \$ en 2016 si le coût de production enquêtée cette année-là s'était appliqué. La contribution des adhérents au programme ASRA étant basée sur un partage des coûts selon la formule 1/3 producteur, 2/3 gouvernement, cette diminution de la compensation a un impact net de 767 \$ sur la ferme type.

En conclusion, toutes les entreprises étant différentes, l'impact réel pour chacune variera selon la répartition de ses ventes entre les agneaux lourds, légers et de

lait. Il est également important de se rappeler que les chiffres présentés dans cet article présentent une situation passée et que le coût de production 2016 sera indexé annuellement jusqu'en 2022. Concrètement, l'impact ressenti par chaque producteur par rapport aux changements du coût de production sera celui de l'écart entre l'indexation 2017 du coût de production 2011 et l'indexation 2018 de celui de 2016. Ces données n'étant pas encore disponibles, c'est donc à suivre. ■

**Tableau 2.** Comparaison des revenus stabilisés découlant de l'indexation en vigueur en 2016 et du coût de production de cette même année et impact sur la compensation totale d'ASRA, pour la ferme type 2016

Paramètre	832,7 agneaux			34 062 kg vendus		
	Indexation 2016 de l'étude 2011	Coût de production 2016	Écart	Indexation 2016 de l'étude 2011	Coût de production 2016	Écart
<b>A Revenu stabilisé</b>	253 790 \$	257 204 \$	3 414 \$	266 120 \$	257 199 \$	-8 921 \$
<b>B Agri-investissement</b>	1 924 \$	2 115 \$	192 \$	2 016 \$	2 112 \$	95 \$
<b>C Revenu stabilisé ajusté (A-B)</b>	251 867 \$	255 089 \$	3 223 \$	264 103 \$	255 087 \$	-9 016 \$
<b>D Revenus du marché</b>	157 047 \$	159 121 \$	2 073 \$	164 690 \$	159 124 \$	-5 566 \$
<b>E Compensation totale (C-D)</b>	<b>94 820 \$</b>	<b>95 969 \$</b>	<b>1 149 \$</b>	<b>99 413 \$</b>	<b>95 963 \$</b>	<b>-3 450 \$</b>



## PROJET

# UN OUTIL AU SERVICE DES ÉLEVEURS ET DES INTERVENANTS... OUTIL D'ESTIMATION DU COÛT DE PRODUCTION DES SUJETS REPRODUCTEURS

CATHY MICHAUD, DIRECTRICE GÉNÉRALE, SEMRPQ

À l'automne, nous vous parlions d'un outil économique qui serait développé pour faire suite à l'étude de 2015 de la SEMRPQ. Cet outil a été créé dans le cadre du projet intitulé « Augmenter la maîtrise par les éleveurs de leurs coûts de production des sujets reproducteurs grâce à un outil simple de calcul comparatif avec des données de référence reconnues ». Il est maintenant prêt à être lancé.

Ce sera au printemps qu'aura lieu la conférence de lancement de ce nouvel outil mis à la disposition des éleveurs de race pure, de tous les éleveurs ovins et des intervenants. Cet outil se veut facile d'accès, conviviale, mais surtout au service des éleveurs. Les éleveurs proactifs et ayant les informations sur leur coût de production peuvent, au moyen d'un outil de travail comme celui proposé, faire des scénarios sur la reproduction et ainsi faire des améliorations qui seront structurantes.

L'outil est monté en deux colonnes distinctes soit le « *modèle de référence* » et « *votre calcul* ». Bien qu'il soit opportun de connaître un coût propre à son entreprise, le modèle de référence est tout indiqué pour vous fournir un coût moyen d'élevage selon votre spécialisation de race (maternelle, paternelle ou prolifique). La spécialisation quant au sexe de l'animal est aussi un enjeu puisque,

Description des données requises	VOS DONNÉES		Références - Modèle pour une race PATERNELLE		
	Nombre	Unités	Données considérées	Type	Sources
Taille du troupeau	100	brebis	100 brebis	Flexible	
Nombre d'agneaux sevrés par brebis par année	1,61	agneaux sevrés/brebis/an	1,61 agneaux sevrés/brebis/an	Flexible	CEPOQ - Performances annuelles du programme GenOvis par race pour les agneaux nés en 2015
Coût de production ajusté d'un agneau de lait (75 jours, 23,8 kg)	260	\$/hête	260 \$/hête	Fixe	CECPA - Coût de production ovin 2016 ajusté selon les modalités du calcul du revenu stabilisé

*Un petit avant-goût du visuel !*

selon la catégorie d'élevage, les béliers ou les agnelles seront valorisés dans un schéma commercial donné. L'outil qui vous est proposé offre donc toutes ces possibilités afin de vous fournir un coût d'élevage moyen par sujet reproducteur.

### AVIS :

Il est important de spécifier que la qualité du calcul repose sur la qualité des données que vous entrez. En cas de doute sur l'exactitude de votre donnée, il est préférable d'utiliser la donnée du modèle de référence. Vous pouvez également demander l'aide de votre conseiller technique ou de gestion, le cas échéant, pour valider vos données.

Le modèle de référence fournit les sources à chaque critère afin de pouvoir offrir un modèle de référence appuyé sur des données de l'industrie. Le CECPA a été d'un grand support pour la mise en place des données de références et la fiabilité des données. Le résultat du modèle de référence pourra être utilisé par les producteurs un peu moins familiers avec les chiffres pour avoir une évaluation moyenne de ces coûts sans entrer de paramètres de son entreprise.

Pour les producteurs désirant utiliser ces propres données, ils doivent suivre la procédure et entrer les informations dans les cases qui peuvent être modifiables. Le modèle de référence est toujours à côté de la colonne « *votre calcul* »

pour comparaison. Ainsi, s'il y avait un très grand écart entre le modèle de référence et les données du producteur, il serait décelé rapidement. Elle permettra aussi aux éleveurs de déceler les lacunes ou les forces spécifiques à leur élevage et de se comparer avec le modèle. Elle permettra aussi aux éleveurs de déceler les lacunes ou les forces spécifiques à leur élevage et de se comparer avec le modèle.

Le résultat du calcul donne un prix MOYEN et ne tient pas compte de plusieurs facteurs d'ajustement tels que la qualité génétique d'un individu (ex. : génétique Élite ou génotypage résistant), le statut sanitaire (ex. : troupeau OR pour le Maedi visna) ou encore de la situation du marché (ex: rareté des sujets). Il sera possible pour les éleveurs de race pure diffusant une génétique dans le top 10 % de la race d'en connaître une estimation de la valeur. À cet effet, le paramètre du taux de sélection affectera grandement le prix moyen

des sujets. Plus la sélection est sévère, plus les sujets sont d'excellente qualité, ce qui augmentera le prix moyen. L'exercice peut aussi se faire à l'inverse en calculant des sujets dits améliorateurs pour en connaître un prix afin de les commercialiser.

L'outil développé pourra aussi permettre aux éleveurs de race pure et hybrideurs de connaître le coût d'élevage des femelles de reproduction. Ils pourront aussi être outillés à prendre de bonnes décisions d'affaires quant au remplacement des femelles reproductrices du troupeau.

Le projet permettra de conscientiser les éleveurs multiplicateurs et les producteurs commerciaux au fait que les éleveurs de race pure produisent des sujets de reproduction de qualité avec des standards élevés qui sont souvent transigés sous le coût moyen de production. Les éleveurs de race pure ont donc une pression immense de l'industrie afin de ren-

contrer ses obligations et exigences. Une réflexion doit être lancée à l'effet que si les éleveurs couvrent à peine leurs charges, la diminution du nombre d'éleveurs de race pure pourra se faire sentir puisque tous les producteurs ovins ont une pression de performance économique.

Si le nombre d'éleveurs de race pure n'est plus suffisant pour répondre au besoin des producteurs commerciaux, qui fournira les pères et les mères des agneaux de marché ?

Collectivement, les éleveurs ont tout intérêt à payer le juste prix pour les achats de futurs reproducteurs afin d'appuyer les efforts des éleveurs de race pure qui travaillent dans l'intérêt du secteur ovin global. ■

***L'outil sera disponible en avril prochain sur le site internet :***

***[www.semrpq.net](http://www.semrpq.net)***

***Pour connaître tous les chiffres et les fonctionnalités de l'outil, en apprendre davantage sur les obligations et les responsabilités des éleveurs de race pure et connaître les coûts d'élevage des sujets de reproduction selon le modèle de référence (mâles et femelles), nous vous invitons à venir assister à l'assemblée générale annuelle de la SEMRPQ en avril prochain !***

Grâce au soutien financier de :

**Cultivons l'avenir 2**  
Une initiative fédérale-provinciale-territoriale

**Canada**

**Québec**

Collaborateurs :



**Services-conseils  
Jean Lecours**



Société des éleveurs de moutons  
de race pure du Québec

## DANS LE CADRE DU PROJET :

*Augmenter la maîtrise par les éleveurs de leurs coûts de production des sujets reproducteurs grâce à un outil simple de calcul comparatif avec des données de référence reconnues*

ÉRNELLE - Référence 2016

Unités	Les calculs					
	Votre calcul			Modèle de Référence		
	Jeunes béliers vendus	Agnelles reproductrices vendues	Frais spécifiques engagés pour les autres agneaux qui ne sont pas vendus comme reproducteurs	Jeunes béliers vendus	Agnelles reproductrices vendues	Frais spécifiques engagés pour les autres agneaux qui ne sont pas vendus comme reproducteurs
Têtes	10	43	109	10	43	109
%	12%	53%		12%	53%	
Têtes	10	43	109	10	43	109
\$	2 600	11 180		2 600	11 180	
\$	472	2 031	5 148	472	2 031	5 148
\$	74	320	812	74	320	812
\$	6	24	60	6	24	60
\$	12	51	129	12	51	129
\$	44	191	484	44	191	484
Têtes			16			16
Têtes	10	43	93	10	43	93
\$	237			237		
\$		759			759	
\$	15	64	138	15	64	138
\$		11	24	3	11	24
\$		102	220	24	102	220
\$			125	13	58	125

*La SEMRPQ est fière de présenter son outil qui sera en ligne très prochainement*

**[www.semrpq.net](http://www.semrpq.net)**

*Conférence et lancement officiel à L'AGA de la SEMRPQ le 7 avril prochain*



Vous n'avez pas vos données et êtes moins familier... Utiliser le modèle de référence appuyé sur des données de l'industrie.



Feuille de calcul simple, convivial et facile à remplir avec des données à portée de main.



Connaitre les coûts de production de vos sujets reproducteurs mâles (12 mois) et femelles (8 mois) en race maternelle, paternelle prolifique

*Grâce au soutien financier de :*

**Cultivons l'avenir 2**  
Une initiative fédérale-provinciale-territoriale

**Canada**

**Québec**

*Collaborateurs :*



**Services-conseils**  
**Jean Lecours**



## GÉNÉTIQUE

# UN NOUVEAU CERTIFICAT DE PERFORMANCE - PLUS SIMPLE À COMPRENDRE !

AMÉLIE ST-PIERRE, TSA, SAISIE DE DONNÉES GENOVIS, CEPOQ

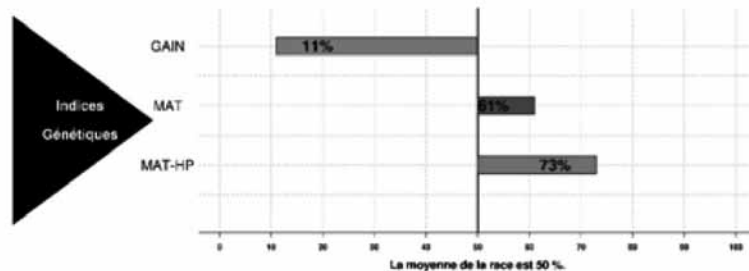
Depuis décembre dernier, le programme GenOvis produit un nouveau certificat individuel de performance simplifié. Les producteurs commerciaux auront ainsi plus de facilité à faire des choix éclairés lors de l'achat de sujets évalués, car ce certificat présente uniquement l'information essentielle à la prise de décision.

### Comment acheter de bons reproducteurs ?

Ça consiste tout d'abord à identifier une race qui répond à vos besoins et à la finalité du produit désiré (race terminale, maternelle ou maternelle prolifique). Par la suite, il faudra trouver un éleveur de confiance pour faire vos achats. Cet aspect est d'ailleurs d'autant plus important que le choix de l'animal puisqu'il faut choisir un éleveur soucieux de la qualité des animaux vendus. Il faudra porter une attention particulière à la conformation des sujets achetés ainsi que leur état de santé (testage pour la résistance génétique à la tremblante et assainissement au *Maedi visna*). Les valeurs génétiques sont de bons indicateurs du potentiel d'un sujet, mais ne sont qu'un des éléments à considérer lors d'achat de sujets reproducteurs. Il faudra privilégier l'achat de sujets ayant un indice plus grand que 50 % en rang centile puisque cela lui confère la qualité d'être « améliorateur » ou « supérieur » comparativement à la moyenne de sa race pour l'indice en question. ■

### CERTIFICAT DE PERFORMANCE OFFICIEL

RACE: <b>DORSET(50%)/ROMANOV(50%)</b>												
TATOU : ABC499D				PROPRIÉTAIRE :				DATE NAISS. : 2016-01-26				
NUMÉRO ATO : 314956499				ÉLEVEUR :				SEXE : F				
REG #:				NOM:				CONSANGUINITÉ : 0,00%				
PARENTAGE PÈRE : ABC472AD			MÈRE : ABC414AD			<b>GÉNOTYPAGE TREMBLANTE</b> Codons 136 / 154 / 171 . / . / .						
# ENR. :			# ENR. :									
GRAND-PÈRE : ABC561Y			GRAND-PÈRE : ABC239Y			NOTE CONFORMATION :						
GRAND-MÈRE : ABC273W			GRAND-MÈRE : ABC495U									
<b>DONNÉES DE PERFORMANCE</b>												
Groupe contemporain		Né	Élevé	Pds nais	Pds50j (kg)	Ajs.	GMO	Pds100j (kg)	Ajs.	GMO	Âge aux ultrasons :	
43224*2016*1601		3	3	3,2	12,5	18,2	0,192	23,0	29,3	0,220	PdsU (kg)	Gras



Quel indice devrais-je utiliser? Chaque indice génétique a son objectif propre.

Éleveur qui fait des mesures aux ultrasons	
CARC	Achat de béliers terminaux pour la production d'agneaux de marché
MAT-UHP	Achat de femelles ou de béliers pour augmenter la prolificité de vos femelles
MAT-U	Achat de femelles ou de béliers pour améliorer les caractères maternels sans augmenter la prolificité

Éleveur qui ne fait pas de mesures aux ultrasons	
GAIN	Achat de béliers terminaux pour la production d'agneaux de marché
MAT-HP	Achat de femelles ou de béliers pour augmenter la prolificité de vos femelles
MAT	Achat de femelles ou de béliers pour améliorer les caractères maternels sans augmenter la prolificité

Dans le bas du certificat se trouve un aide-mémoire pour vous aider à trouver l'indice génétique correspondant à vos besoins et à regarder avant d'effectuer votre achat.

Date: 2018-02-01  
Run Date: 2018-01-28

La précision des EPD et des rapports générés par le système CSGES dépend de la précision des données saisies et/ou fournies par l'éleveur. L'éleveur est responsable de la précision de ses données. Les données de génotypage et de conformation sont entrées par l'utilisateur. Demandez les résultats officiels.





## GÉNÉTIQUE

# DES ÉVALUATIONS GÉNÉTIQUES POUR LES PRODUCTEURS LAITIERS

AMÉLIE ST-PIERRE, TSA, SAISIE DE DONNÉES GENOVIS, CEPOQ

JOHANNE CAMERON, AGR., M.SC., CHARGÉE DE PROJET, CEPOQ

**L**es éleveurs d'ovins laitiers du Canada ont accès à un module génétique laitier. Comme ce module en est à ses débuts, plus de données doivent être compilées dans le programme d'évaluation génétique GenOvis afin d'augmenter la précision des valeurs génétiques calculées. Les évaluations génétiques sont calculées chaque semaine. Le calcul débute le vendredi soir et les nouvelles évaluations génétiques sont disponibles dès le dimanche matin. Les caractères laitiers ayant une bonne héritabilité, l'évaluation génétique laitière assiste les producteurs dans la sélection de leurs brebis et de leurs béliers. En adhérant au programme GenOvis, les producteurs laitiers ont accès à toutes les fonctionnalités du programme (différents rapports en PDF/CSV, module d'accouplements) en plus d'une section spécifique aux données laitières.

### QUELLES INFORMATIONS DOIVENT ÊTRE COLLECTÉES ET POURQUOI ?

#### Pour débiter...

Le producteur laitier doit tout d'abord enregistrer tous ses béliers et ses brebis dans le programme GenOvis. Chaque animal doit avoir un identifiant unique (tatouage ou numéro ATQ). La date de naissance, la composition raciale et la généalogie (si connue) sont des informations importantes qui contribuent à augmenter la précision des évaluations génétiques. La généalogie permet de créer des liens entre les sujets évalués et d'obtenir des données génétiques plus précises. De plus, la composition raciale des brebis doit être la plus précise possible, car les brebis de même race/croisement sont comparées entre elles.

#### Données de base à collecter (pour tous les agneaux nés)

Avant d'enregistrer des données laitières, vous devez entrer

vos données d'agnelage dans GenOvis. Les informations de base à collecter (pour tous les agneaux nés) sont : l'identifiant de l'agneau, son père, sa mère, sa date de naissance, son sexe, la taille de la portée, le type d'élevage (seulement à la bouteille / seulement élevé par la mère / mixte : sous la mère et supplémenté à la bouteille), son poids près de 50 jours (recommandé, mais non obligatoire) et son poids près de 100 jours (recommandé, mais non obligatoire).

#### L'importance de la prise des données...

Toutes les données des agneaux nés de vos brebis laitières doivent être enregistrées dans GenOvis. La date d'agnelage est utilisée pour créer la courbe de lactation de la brebis et la taille de la portée a une influence sur la quantité de lait produite par les brebis. Les agneaux morts à la naissance ou durant les premiers jours de vie doivent être déclarés car, bien que non vivants, ils ont une influence sur la quantité de lait produite par leur mère. Le père des agneaux doit aussi être défini pour augmenter le nombre de liens dans la base de données. De plus, cela permet de garder des généalogies complètes pour les agnelles que vous garderez dans votre troupeau ou vendrez à d'autres éleveurs. Les poids à 50j et à 100j sont utilisés pour évaluer le potentiel de croissance des agneaux. Notez que des valeurs génétiques seront calculées



même si ces poids ne sont pas enregistrés (vous devez peser vos agneaux si vous voulez faire évaluer leur croissance). Tous les agneaux d'un groupe devraient idéalement être pesés la même journée. Éventuellement, le programme génétique permettra d'améliorer à la fois la production laitière des brebis (quantité et composantes) et la croissance des agneaux.

### **Données laitières à collecter (pour toutes les brebis en lactation)**

Au minimum, 4 contrôles laitiers (pesées de lait) par brebis par année de lactation doivent être réalisés afin de calculer des courbes de production laitière précises. Les pesées de lait n'ont pas l'obligation d'être supervisées par un technicien pour l'instant. Deux ou trois analyses de composantes laitières par brebis par année sont demandées pour obtenir ces IPG (indice potentiel génétique). Bien qu'il soit possible d'obtenir une évaluation génétique même si les analyses de lait ne sont pas réalisées, il est recommandé de les faire. Plus vous entrez de données dans le programme, plus vos évaluations génétiques seront précises et fiables.

Pour toutes les brebis en lactation, vous devez fournir des pesées de lait en a.m. et p.m. (peut aussi être en p.m., puis en a.m.) ou lait 24 h (une traite par jour) (balance spécifique requise) et heures des pesées. Il est recommandé de faire analyser les composantes laitières pour obtenir une évaluation génétique plus précise. Le gras, les protéines, les cellules somatiques, le BHB, le lactose et le MUN sont toutes des données qui peuvent être enregistrées dans le programme génétique.

### **COMMENT ENTRER CES INFORMATIONS DANS LE PROGRAMME GÉNÉTIQUE ?**

Les données d'agneaux peuvent être entrées manuellement dans le programme GenOvis ou y être importées en format électronique (Excel). Les données laitières peuvent seulement être importées en fichier électronique pour l'instant. Les fichiers d'importation sont faciles à remplir et disponibles sur le site Internet de GenOvis à [www.genovis.ca](http://www.genovis.ca).

### **QUELS DÉVELOPPEMENTS SONT À VENIR ?**

#### **Accès à la section spécifique aux brebis laitières**

Une section personnalisée est disponible pour les producteurs laitiers. Cette section permet d'entrer des données laitières, de les consulter ou d'accéder aux évaluations génétiques. D'autres développements sont à venir.

#### **Nouveaux rapports laitiers**

Pour l'instant, les producteurs laitiers ont accès à des certificats individuels laitiers de performance. De nouveaux rapports PDF et des fichiers d'export CSV seront développés.

### **QU'EST-CE QU'UN IPG ET À QUOI ÇA SERT ?**

Un **IPG (Indice potentiel génétique)** est la valeur ou le **potentiel génétique d'un caractère pour un animal**. Le phénotype d'un animal (les caractères que l'on peut voir et mesurer) est une combinaison de sa génétique et des effets de l'environnement. Les effets

génétiques sont le résultat des gènes hérités des parents. Les effets de l'environnement sont le résultat des conditions vécues par l'animal comme son alimentation, la densité d'animaux dans son parc d'élevage, la température ou son état de santé.

Le défi du producteur est de **déterminer à quel point un animal est supérieur (ou inférieur) pour un caractère dû aux effets additifs de la génétique**, puisque c'est ce qu'il transmettra à sa progéniture via ses propres gènes.

$$\mathbf{P \text{ (performance) = G (génétique) + E (environnement)}}$$

Pour éliminer les effets de l'environnement, le programme génétique **compare les performances des animaux**, qui sont dans un **même environnement**, pour déterminer et établir le **mérite génétique** de ces animaux. Quelques ajustements sont réalisés dans le modèle génétique afin de prendre en considération le sexe, l'âge, le nombre de parités, etc. Cela permet une meilleure comparaison entre les animaux. Onze caractères sont évalués pour la première parité et les mêmes caractères sont évalués également pour les parités suivantes.

Les IPG tiennent en compte les **performances de l'animal lui-même, mais aussi celles de ses apparentés** (parents, grands-parents, sœurs, frères...) et de sa progéniture.

- ➔ Compare les performances d'un animal vs son groupe et sa population
- ➔ Compare les performances des animaux apparentés (dans son troupeau et les autres troupeaux)

**L'IPG PRÉDIT  
la SUPÉRIORITÉ ou l'INFÉRIORITÉ  
des caractères importants.**

La **valeur** est exprimée dans la **même unité que le caractère**. Le **rang centile** est une valeur utilisée pour indiquer où se **classe un animal** parmi sa population. Il est exprimé en % et sa valeur varie de 1 à 99 (99 % est le meilleur de la race / 50 % la moyenne).

**<50 % : sous la moyenne de la race (inférieur)**

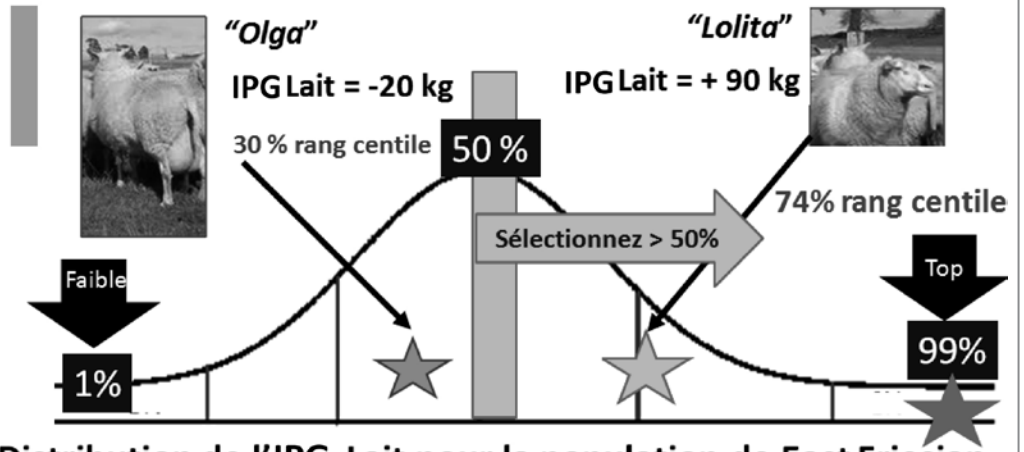
**50 % : la moyenne de la race**

**>50 % : au-dessus de la moyenne de la race (supérieur)**

**COMMENT SAVOIR SI UNE BREBIS EST SUPÉRIEURE OU INFÉRIEURE EN REGARDANT SES VALEURS D'IPG?**

Une valeur d'IPG peut être difficile à interpréter, car elle réfère à la moyenne de la population. Les rangs centiles permettent d'identifier rapidement les animaux ayant un bon potentiel génétique pour un caractère tout comme les animaux moins performants.

Prenons l'exemple d'*Olga* et de *Lolita*, deux brebis East Friesian. Olga a un IPG lait de -20 kg et Lolita a un IPG lait de +90 kg. Olga se situe à 30 % par rapport à la race pour le caractère lait et Lolita se situe à 74 %.



**Distribution de l'IPG Lait pour la population de East Friesian**

- **Olga** se situe à **30 %** pour la quantité de lait : cela signifie qu'elle se situe **sous la moyenne de sa race (sous 50 %)** et est donc **inférieure** pour ce caractère.
- **Lolita** se situe à **74 %** pour la quantité de lait : cela signifie qu'elle se situe **au-dessus de la moyenne de sa race (au-dessus de 50 %)** et est donc **supérieure** pour ce caractère.

Les animaux qui se classent le plus haut (le plus près du 99 %) dans un troupeau ont les meilleures chances de produire une progéniture plus performante.

Si vous aviez à choisir qui de Olga ou de Lolita devrait rester dans le troupeau, Lolita a le meilleur potentiel génétique de produire plus de lait et elle transférera cette habilité à ses filles. Les valeurs génétiques sont des outils utiles qui peuvent vous aider dans vos prises de décisions. ■

**Pour améliorer le potentiel génétique de vos animaux, sélectionnez les animaux qui se situent à 50 % et plus en rang centile (meilleurs que la moyenne de la race).**

Pour information :  
**[www.genovis.ca](http://www.genovis.ca)**  
**[genovis@cepoq.com](mailto:genovis@cepoq.com)**



*Les évaluations génétiques sont calculées par CGIL.*



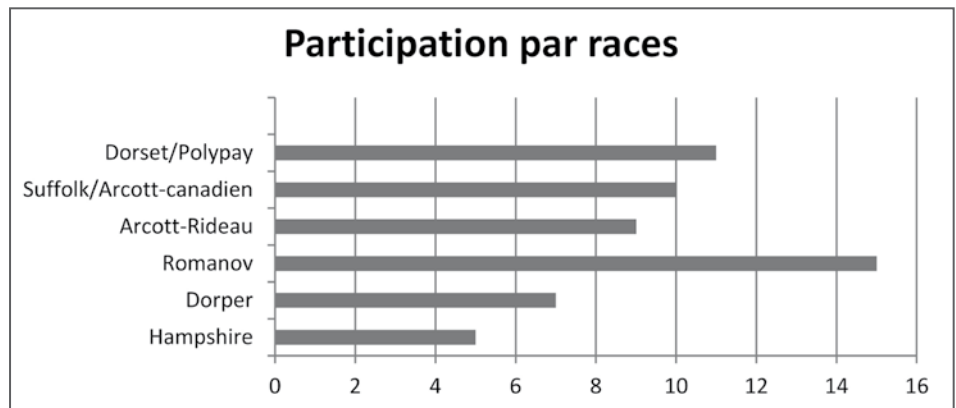
## PROJET

# LES RÉSULTATS DU PROJET DES FORMATIONS SPÉCIALISÉES PAR RACE

CATHY MICHAUD, DIRECTRICE GÉNÉRALE, SEMRPQ

Les formations spécialisées par race ont débuté en novembre 2017 pour se terminer en janvier 2018. Ces formations ont permis de rencontrer les éleveurs des principales races du schéma génétique du Québec (Hampshire, Suffolk, Dorset, Polypay, Romanov et Arcott Rideau). De plus, d'autres races à plus petit effectif ont aussi pu se prévaloir de la formation en s'annexant à une autre race (Dorper, North Country Cheviot, Arcott Canadien).

La SEMRPQ était d'ores et déjà au courant de l'engouement que susciterait ce projet hautement spécialisé en génétique. Au cours des dernières années, ses membres ont souhaité que l'organisation soit avant-gardiste en initiant des formations génétiques. Ainsi, ces ateliers spécialisés sont plus qu'une formation théorique : la participation active des éleveurs lors de ce type de rencontres alimente les discussions en petit groupe et crée des liens entre les participants. Les éleveurs participants doivent prendre des décisions par rapport aux orientations et aux objectifs de sélection souhaitables à l'avancement de leur race et les mettre en application. Ils déterminent ainsi les actions prioritaires à entreprendre (échange de génétique, augmentation des taux de sélection, diminution de la consanguinité, etc.) pour obtenir un progrès génétique optimal selon leur situation propre. Ils ont été conseillés et appuyés par un généticien afin de prendre des décisions éclairées.



Chaque participant a reçu un portrait de son troupeau et des recommandations adaptées à son entreprise. À la fin de chaque rencontre, des recommandations ont été émises pour le regroupement, en fonction de leurs besoins et attentes, afin de fixer de nouveaux objectifs qui seront évalués lors d'une prochaine rencontre.

Une participation significative des éleveurs, avec plus de 56 participants (plus un intervenant - total de 57 inscriptions), démontre clairement le besoin de support en génétique pour les éleveurs afin de leur permettre de continuer à

avancer, de se fixer des objectifs, mais aussi de participer activement à la diffusion de sujets plus performants dans l'ensemble de la filière ovine du Québec.

Un sondage mené auprès des éleveurs ayant participé à la formation a permis de recueillir leur niveau d'appréciation de la journée. 67 % des participants ont répondu être très satisfait et 33 % satisfait concernant les conférences génétiques. La présentation des rapports personnalisés par troupeau a obtenu une note de 100 % de participants satisfaits à très satisfaits.





Une première étape a été franchie en permettant aux groupes de race de bénéficier d'une formation en génétique hautement spécialisée. Un second objectif, visé par ce projet, était la concertation des éleveurs du groupe quant aux orientations et aux objectifs de sélection nécessaires à l'avancement génétique de leur race. Ceux-ci ont déterminé des actions prioritaires à prendre (échange de génétique, augmentation des taux de sélection, diminution de la consanguinité, etc.) pour obtenir un progrès génétique optimal. À la fin de chaque rencontre, des recommandations ont été émises et de nouveaux objectifs ont été déterminés pour l'ensemble du groupe de race. Le généticien du CEPOQ a appuyé et conseillé les éleveurs afin de les orienter dans leur prise de décisions. Ainsi, des stratégies d'amélioration génétique adaptées à chaque race seront potentiellement appliquées par les éleveurs afin d'optimiser le progrès génétique.

Les rapports personnalisés ont permis de dresser un premier portrait des différentes. Ainsi, des recommandations personnalisées ont été émises et seront potentiellement appliquées par chacun des éleveurs participants.

Ce projet devrait favoriser les rencontres futures entre les éleveurs et les entreprises afin de faire ressortir les forces et faiblesses actuelles de chacune d'entre-elles. Les entreprises participantes savent désormais où elles se situent par rapport aux autres membres du groupes et ont reçu des pistes de solution pour améliorer leurs lacunes.

Idéalement, les éleveurs devraient se rencontrer tous les 6 à 12 mois pour réévaluer si les mesures mises en place permettent d'atteindre ou non les objectifs fixés. Pour se faire, les portraits de troupeau qui leur ont été présentés serviront de base comparative lors d'une prochaine rencontre, afin d'évaluer si les objectifs fixés ont été rencontrés. Il sera donc primordial de supporter les éleveurs de race pure dans leur démarche d'avancement génétique, car ils assurent la diffusion de sujets de génétique supérieure dans l'ensemble de l'industrie ovine. La mise en place d'objectifs d'amélioration et de stratégies en matière de progrès génétique est donc bénéfique pour tout le secteur ovin.

Grâce à ce projet, notons qu'un document de référence a été pré-

paré pour les éleveurs. Le « **Guide pratique de stratégies d'amélioration du progrès génétique** » s'avère un résumé du contenu des formations et restera un outil de référence pour les éleveurs. Ce guide sera un excellent outil d'appui à la sélection et à l'amélioration des sujets reproducteurs ovins au Québec. Quelques copies sont disponibles pour les éleveurs de race pure et les nouveaux adhérents à GenOvis. *Venez nous rencontrer lors d'événement pour vous procurer le vôtre !*



## **Le mot du généticien par Frédéric Fortin**

*L'amélioration génétique a fait ses preuves dans plusieurs productions animales : c'est-à-dire que des progrès génétiques importants ont été réalisés et que ces progrès ont de grandes retombées économiques au niveau du secteur. Il est reconnu que l'une des raisons qui permet la rentabilité de nos fermes laitières, porcines et avicoles est l'amélioration génétique réalisée aux cours des 30 dernières années.*

*Il faut souligner que le secteur ovin ne fait pas exception. Nous pouvons démontrer qu'un progrès génétique important a été réalisé aux cours des 10 dernières années, pour plusieurs caractères et dans plusieurs races. Par contre, ce progrès n'est pas optimal et, pour l'optimiser, il y a des défis à relever qui diffèrent pour chacune des races.*

*Tout d'abord, le progrès génétique s'effectue uniquement par les éleveurs en sélectionnant les bons sujets reproducteurs et la recette diffère d'un éleveur à l'autre parce que les objectifs de sélection à poursuivre sont différents entre les races. Le programme d'évaluation génétique GenOvis offre des outils aux éleveurs et le généticien donne des conseils pour l'amélioration génétique. Ces outils sont utiles si les éleveurs savent comment les utiliser et les conseils sont appliqués si les éleveurs comprennent et connaissent les justifications de ces conseils. De plus, pour un progrès génétique optimal, le plus grand nombre d'éleveurs d'une race doivent travailler ensemble dans la même direction, c'est-à-dire sur les mêmes objectifs. Ainsi, il est primordial que les éleveurs de chacune des races se rencontrent et qu'ils discutent du potentiel génétique actuel de la race, du créneau de la race et des objectifs à poursuivre. Ces objectifs de sélection génétique doivent répondre au besoin des producteurs commerciaux selon le schéma de production québécois.*

*Les rencontres du projet formations spécialisées ont été une occasion unique de montrer l'importance de ces rencontres aux éleveurs et d'initier la formation sur les outils disponibles et les discussions sur les orientations à prendre. Ce projet a été un succès considérant le nombre de participants, la qualité des échanges et les objectifs concrets que les éleveurs se sont fixés. Il est le début d'une démarche importante du secteur ovin québécois pour optimiser le progrès génétique. La prochaine étape de cette démarche est de poursuivre ces rencontres afin de suivre les évolutions génétiques, d'évaluer si les objectifs fixés pour chacune des races sont atteints et de se donner de nouveaux objectifs. De plus, lors de ces rencontres, plusieurs regroupements de races ont identifié l'insémination artificielle comme un excellent moyen d'échanger de la génétique entre les membres de façon sécuritaire au niveau sanitaire en plus de favoriser grandement le progrès génétique. La mise en place d'un service d'insémination artificielle abordable, accessible et efficace est une nécessité pour les prochaines années.*

*La génétique ovine du Québec commence déjà à se démarquer de celle du reste du Canada. Avec les éleveurs qui ont vraiment à cœur l'amélioration de leur race, le désir de travailler en groupe sur des objectifs communs et d'échanger de la génétique, le Québec se positionnera davantage comme un leader au niveau de la génétique ovine dans l'ensemble du Canada.*

Nous désirons aussi souligner le dynamisme des éleveurs participants, leur détermination à s'améliorer et leur passion pour leur race. Les discussions et échanges, le partage d'information et la création de liens entre eux sont quelques exemples de la belle chimie qui s'est créée au sein de chacun des groupes. La prise de conscience des faiblesses et des forces de chacune des races permettra aux éleveurs de travailler ensemble pour l'amélioration de leur race qui occupe une place de choix dans le schéma de production ovin québécois. Ils pourront ainsi répondre adéquatement aux besoins du marché : l'une de leurs principales préoccupations. De plus, l'intérêt marqué à refaire l'exercice et réévaluer leur positionnement démontre tout le professionnalisme des éleveurs-sélectionneurs. Ceux-ci veulent sans cesse savoir si les stratégies mises en place ont porté fruit dans leur troupeau et pour l'ensemble de leur race afin de se réajuster et de s'assurer de la qualité du produit qu'ils livrent à l'industrie.

Comme le dicton le dit, phrase que la SEMRPQ c'est approprié à plusieurs reprises « **Ensemble, nous irons plus loin** » ■

*Toute l'équipe du projet, le conseil d'administration de la Société des éleveurs de moutons de race pure du Québec et les éleveurs de race pure qui ont reçu la formation remercient le Ministère de l'agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec pour l'aide accordé pour ce projet dans le cadre du volet 4- programme d'appui aux associations.*



Les formations spécialisées ont eu lieu en novembre et en décembre 2017. Organisées par la SEMRPQ, en collaboration avec l'équipe du CEPOQ, ces formations sont axées sur les principales races influentes au Québec. Au total, 6 formations ont été offertes, dont l'une dite « Autres races », afin de rejoindre tous les éleveurs intéressés à faire avancer leur race et parfaire leurs connaissances en génétique. Dans cette édition, les races Dorper, Arcott Rideau, Romanov sont présentées.

Bonne lecture...

## RACE PURE

# RACE DORPER

Les éleveurs de la race Dorper se sont inscrits en grand nombre à la formation « Autres races ». Ils ont ainsi saisi l'opportunité de se rencontrer et de faire avancer leur race. Devant le nombre important d'inscriptions d'éleveurs Dorper, le comité organisateur des formations a décidé de créer une rencontre spécifique à cette race plutôt qu'une formation regroupant plusieurs races différentes. L'objectif de ces formations était de cibler les forces et les faiblesses de la race afin que les participants trouvent ensemble des solutions permettant l'amélioration de leur race. Il était impossible de faire cet exercice en présence des autres races. Les éleveurs ont donc eu la chance d'échanger ensemble de l'avenir de leur race lors de la formation spécialisée pour les Dorper, tenue le 1<sup>er</sup> décembre dernier.

CATHY MICHAUD, DIRECTRICE GÉNÉRALE, SEMRPQ



Photographie : Dorper, DeLaurie Dorpers

### Qu'est-ce que vous avez le plus apprécié dans cette formation ?

La race Dorper est présentement en effervescence. Sur les 7 éleveurs présents, il y avait 2 nouveaux éleveurs prêts à s'établir dans cette race et plusieurs éleveurs en sont à leur début en élevage de race pure. Tous ont apprécié se rencontrer, pouvoir échanger ensemble et le dynamisme du groupe.

### Qu'est-ce que les formations ont apporté à votre entreprise ?

« Je suis contente que les données génétiques de la race Dorper soient présentées aux éleveurs des autres races dans les graphiques de portrait de la race au niveau canadien. Ça nous permet de positionner notre race. » Maryse Bernier, Ferme Bernier Campbell.

### Qu'est-ce que les formations ont apporté à votre groupe de race ?

Les éleveurs ont beaucoup apprécié la formation. Cette formation a permis de cibler les forces et les faiblesses de la race et également d'unir leurs forces en travaillant ensemble sur des stratégies d'amélioration de la race.

### Quelle(s) notion(s) génétique(s) ou stratégies d'amélioration votre groupe de race a privilégié pour l'avancement ?

Les éleveurs de cette race en expansion désirent continuer à participer au programme GenOvis. « La population de Dorper du Québec se démarque au Canada et même à travers le monde. Les éleveurs Dorper des autres pays n'ont pas la chance de pouvoir collecter leurs données et de bénéficier d'un programme d'évaluation génétique comme ce que nous avons ici avec GenOvis. Pour se démarquer à travers le monde, il faut miser sur la force de nos évaluations génétiques, et ce, malgré le petit nombre de sujets présents au Québec et au Canada. » Simon Verge, Ferme Noble Hills

### Quelles sont vos attentes à la suite de cet exercice ?

Les éleveurs de la race Dorper souhaitent continuer à avancer ensemble, augmenter le nombre de sujets évalués dans GenOvis et faire connaître davantage les attraits de leur race.

« Il y a des demandes d'exportation : les sujets reproducteurs sont en demande. » ■



RACE PURE

# RACE ARCOTT RIDEAU

**L'**Arcott Rideau est une race maternelle prolifique très présente actuellement dans le schéma de production québécois. Elle est aussi l'une des deux races enregistrant le plus grand nombre de sujets dans la province. Le 6 décembre dernier avait lieu la formation spécialisée pour les éleveurs d'Arcott Rideau. Ceux-ci ont eu l'occasion de se rencontrer et de discuter de l'avenir de leur race.

Depuis déjà quelques années, les éleveurs d'Arcott Rideau unissent leurs connaissances au bénéfice de leur race. En effet, les membres du **Club Arcott Rideau** se rencontrent une à deux fois par année afin d'échanger sur diverses sphères de l'élevage de race pure et pour assurer une amélioration de leur race répondant aux besoins de leur marché.

CATHY MICHAUD, DIRECTRICE GÉNÉRALE, SEMRPQ

## **Qu'est-ce que vous avez le plus apprécié dans cette formation ?**

Cette formation était attendue par ce groupe d'éleveurs, puisqu'en 2014, la SEMRPQ avait initié une première phase d'analyses, pour la race Arcott Rideau, qui leur avaient été présentées. Les éleveurs avaient donc bien hâte de consulter leur rapport personnalisé préparé par M. Frédéric Fortin. Les éleveurs ont apprécié pouvoir comparer leurs données de manière non nominative au sein de leur race, mais également aux autres races. De plus, les graphiques présentant l'évolution des 10 dernières années de leur race pour différents caractères leur ont permis de cibler leurs forces et les éléments à améliorer. Ils ont grandement apprécié pouvoir se rencontrer afin d'avoir une vision commune pour leur race et pouvoir avancer ensemble.

## **Qu'est-ce que les formations ont apporté à votre entreprise ?**

« Les rapports personnalisés de nos entreprises nous permettent de nous situer dans la race. Utiliser les données qui sont mises à notre disposition, grâce au programme d'évaluation génétique GenOvis, ne peut que nous aider à avancer pour nous améliorer ! »

## **Qu'est-ce que les formations ont apporté à votre groupe de race ?**

D'une voix unifiée les éleveurs ont dit « La force du regroupement. On doit se fixer des objectifs communs et des orientations claires. Le portrait qui nous a été présenté nous fournit tous les outils nécessaires qui nous permettront d'améliorer la race grâce à la force du groupe. » Éleveurs Arcott Rideau.

## **Quelle(s) notion(s) génétique(s) ou stratégies d'amélioration votre groupe de race a privilégié pour l'avancement ?**

Plusieurs stratégies ont été avancées lors de cette formation. L'une d'entre elles étant d'optimiser l'utilisation du programme d'évaluation génétique que les éleveurs d'Arcott Rideau considèrent comme un élément indispensable à l'amélioration de leur race. « Le programme GenOvis est essentiel pour nous ».

## **Quelles sont vos attentes à la suite de cet exercice ?**

Les attentes des éleveurs Arcott Rideau sont principalement liées au suivi des objectifs à atteindre. « On doit se prendre en main, réaliser nos objectifs et valider l'impact de ces efforts pour la race. Les rencontres comme aujourd'hui doivent se reproduire au courant de la prochaine année afin d'assurer un suivi génétique et faire avancer les races qui sont diffusées dans le schéma génétique québécois ».

De plus, les éleveurs veulent assurer la cohérence entre les évaluations génétiques et la conformation de leurs sujets « Le service d'évaluation de la conformation est, pour nous, un outil indispensable afin d'améliorer la qualité de nos sujets reproducteurs et nos connaissances en conformation. Nous avons de bons outils à notre disposition pouvant nous aider lors de la sélection de reproducteurs et le regard d'un œil externe permet de confirmer nos choix. » Sylvain Blanchette, ferme Ovimax

Les éleveurs d'Arcott Rideau souhaitent promouvoir davantage les habiletés maternelles, la prolificité et les autres caractéristiques qui font de leur brebis d'excellentes femelles d'élevage pour les producteurs commerciaux. ■





RACE PURE

# RACE ROMANOV

La race Romanov est la race ayant le plus grand effectif au Québec. En plus de produire des agneaux de race pure, cette race prolifique est également très utilisée dans la production de femelles hybrides, réputées pour être d'excellentes femelles d'élevage à la fois prolifiques et maternelles. Le 5 décembre dernier, les éleveurs Romanov ont échangé ensemble sur les orientations à prendre pour développer de leur race.

CATHY MICHAUD, DIRECTRICE GÉNÉRALE, SEMRPQ



Photographie : Romanov, Ferme la Bergère

## Qu'est-ce que vous avez le plus apprécié dans cette formation ?

Les formations offertes en matinée nous ont outillés afin de mieux comprendre la provenance des ÉPD et des valeurs génétiques. De plus, nous avons apprécié pouvoir nous comparer aux autres races prolifiques et maternelles. La formation nous a aussi aidé à cibler les éléments à travailler au cours de la prochaine année afin d'améliorer les sujets de nos élevages.

## Qu'est-ce que les formations ont apporté à votre entreprise ?

Les rapports personnalisés par M. Frédéric Fortin, généticien au CEPOQ, sont très évocateurs : principalement via les graphiques d'évolution génétique. Ils permettent de situer nos troupeaux par rapport aux autres éleveurs sous une base non nominative.

### Amélioration vs étude de 2003-2005

Génotype	Fréquence étude 2005	Fréquence 2016-2017
AA RR	7 %	54 %
AA QR	44 %	34 %
AV QR	5 %	2 %
AA QQ	42 %	7 %
AV QQ	.	3 %
VV QQ	2 %	0 %

## Qu'est-ce que les formations ont apporté à votre groupe de race ?

« Le goût de travailler ensemble, c'est une force pour la race ». « Ce qui distingue la Romanov, c'est qu'elle peut continuer à travailler ses forces tout en améliorant ses faiblesses. La race a de belles qualités inégalées par d'autres races. » René Gagné, Bergerie Ovigène

« La race Romanov, de par le travail fait au Québec tant sur la génétique que sur la conformation, se démarque au Canada et mondialement » Les éleveurs de Romanov

## Quelle(s) notion(s) génétique(s) ou stratégies d'amélioration votre groupe de race a privilégié pour l'avancement ?

Afin de continuer à avancer, il sera opportun pour la race de bien connaître les différentes lignées et familles à travers la province. La variabilité génétique est une préoccupation importante au sein de la race puisque plusieurs familles ont été décimées par la tremblante dans les années 1980. Notons que le portrait de la résistance à la tremblante a été considérablement travaillé dans les dernières années et que le pourcentage de sujets à sensibilité élevée est sous le seuil des 10 %.

## Quelles sont vos attentes à la suite de cet exercice ?

Les éleveurs sont unanimes face à la nécessité de refaire l'exercice d'ici un an afin de voir si les éléments ciblés auront été travaillés adéquatement et que le progrès génétique suivra l'orientation souhaitée. De plus, ils appuient le leadership de la SEMRPQ dans ses efforts de plan d'affaires pour travailler avec les éleveurs sur les schémas de béliers de référence. Le service de Classification fait aussi parti des outils qui seront utilisés par ces éleveurs afin d'appuyer et confirmer leurs choix de sujets mâles reproducteurs. ■





## GÉNÉTIQUE

# FORMATION SUR LA GÉNÉTIQUE ET LA CONFORMATION DES SUJETS REPRODUCTEURS... LES RÉSULTATS

CATHY MICHAUD, DIRECTRICE GÉNÉRALE, SEMRPQ

**E**n 2017, près d'une décennie aura passé depuis la tenue de la formation Génétique-Conformation de 2008. Plusieurs éléments nouveaux ont fait leur apparition dans le secteur de la génétique ovine. En effet, suite à la mise en ligne du programme GenOvis en 2011, les ÉPD ont été modifiés, les rapports d'évaluation génétique et les modèles de certificats de performances ont été remplacés. Il apparaissait ainsi essentiel de réaliser une formation actualisée portant sur la génétique et la conformation des sujets reproducteurs. Cette formation visait à optimiser et mettre à jour les connaissances en génétique et à informer les producteurs sur les pratiques de sélection permettant de viser un progrès génétique contribuant à la productivité, mais aussi à la longévité des sujets d'élevage.

Afin de pallier à ce manque de formation en génétique et conformation, la SEMRPQ, en collaboration avec ses partenaires le CEPOQ et LEOQ, a offert une formation accessible à l'ensemble des producteurs ovins, des étudiants et des intervenants du Québec : « *Formation sur la génétique et la conformation des sujets reproducteurs* ». Cette formation a été présentée en janvier 2018 dans 4 régions du Québec et 135 personnes y ont pris part. Chaque participant s'est vu remettre un cahier de conférence regroupant le matériel des présentations ainsi que le guide « Grille d'évaluation des sujets reproducteurs - Critères de conformation à analyser lors de la sélection de sujets reproducteurs ».

Les cliniques ont été données en 4 arrêts au Québec, soit dans les régions où l'on retrouve une masse importante de producteurs ovins. Lors de chaque clinique, une partie théorique a été présentée en salle le matin et, en après-midi, les notions acquises ont été mises en pratique dans une ferme d'élevage via des ateliers pratiques variés

L'appréciation générale des participants a été exceptionnelle. La note d'appréciation générale de la formation s'élève à 93 %. Globalement, c'est près de 100 % des répondants qui se sont dits Très satisfaits (82 %) et Satisfaits (17 %). Les commentaires des participants démontrent aussi que cette formation était attendue et très pertinente pour eux :

### CE QUE LES ÉLEVEURS ONT DITS :

- ☛ *Beaucoup de matériel et bien expliqué*
- ☛ *Plus souvent*
- ☛ *Merci pour cette belle formation*
- ☛ *Très pertinent considérant le fait que je débute*
- ☛ *Très intéressant*
- ☛ *J'ai beaucoup apprécié, ça nous remet sur le droit chemin*
- ☛ *J'espère qu'il va y en avoir d'autres*
- ☛ *Journée fort intéressante, très bien présentée. Rafraichissant et formateur. Un des beaux événements des dernières années.*



Formation sur la génétique et la conformation des sujets reproducteurs  
L'appréciation générale des participants a été exceptionnelle. La note d'appréciation générale de la formation s'élève à 93 %



Le document « *Grille d'évaluation des sujets reproducteurs - Critère de conformation à analyser lors de la sélection de sujets reproducteurs* » a été révisé et bonifié. Tous les participants ce sont vus remettre une copie. Il contient toutes les informations de base en génétique, soit la façon dont fonctionnent les ÉPD et les indices de sélection génétique. Ces éléments sont présentés d'une façon concise, simple et vulgarisée. Il permet à un acheteur de trouver l'information rapidement sur les indices de sélection à privilégier lors de l'achat ou le remplacement de reproducteurs. Le guide contient aussi tous les aspects de la conformation fonctionnelle (dentition, pis, capac-

ité, malocclusion, problème de membres, capacité, évaluation du pis). Ce guide se veut donc un outil supplémentaire d'aide à la prise de décisions raisonnées.

*Vous désirez avoir une copie ?* Venez nous rencontrer lors d'activités de la SEMRPQ !

*Vous avez manqué la formation et voudriez en savoir plus...* Il est possible de vous reprendre. Communiquer avec nous afin de connaître la modalité pour recevoir tout le matériel de la formation incluant : La vidéo de la conférence (partie théorique), le cahier de conférence ainsi que le guide de conformation. ■

Toute l'équipe du projet, le conseil d'administration de la Société des éleveurs de moutons de race pure du Québec et les éleveurs de race pure/producteurs commerciaux/intervenants qui ont reçu la formation remercient le Ministère de l'agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec pour l'aide accordé pour ce projet dans le cadre du volet 4- programme d'appui aux associations

Un remerciement spécial aux fermes hôtes qui ont accueilli les groupes de producteurs et qui ont permis d'offrir les parties pratiques de cette formation.



**Cultivons l'avenir 2**  
Une initiative fédérale-provinciale-territoriale

Canada

Québec



AGENCE DE VENTE

# OPINIONS DES PRODUCTEURS SUR LA GRANDE FÊTE (ENCAN SPÉCIALISÉ)

ROCK ERIC HOUNHOUGAN, M.SC. AGROÉCONOMIE-CONSOMMATION

AGENT DE MISE EN MARCHÉ, LEOQ

À chaque année depuis 2010, LEOQ s'implique dans l'approvisionnement de l'Aïd-El-Kébir à travers l'organisation de la Grande fête (encan spécialisé) afin de répondre à la demande ponctuelle. À la lumière des données collectées au cours des dernières années, LEOQ souhaite revoir son implication dans la préparation de cet événement. Afin de recueillir l'avis des producteurs et particulièrement ceux qui utilisent ou qui souhaitent utiliser ultérieurement ce service, LEOQ a effectué un sondage d'opinion.

Tous les producteurs inscrits à LEOQ ont été invités à participer au sondage. Même si le nombre de personnes ayant répondu ne représente que 8,27 % de la population totale d'Éleveurs d'ovins (actifs et possédant un courriel), le nombre de producteurs qui utilisent cet outil (encan spécialisé) représente 21,36 % de la population ayant participé à cet encan de 2015 à 2017. Leur avis sur la question a donc un poids statistique important.

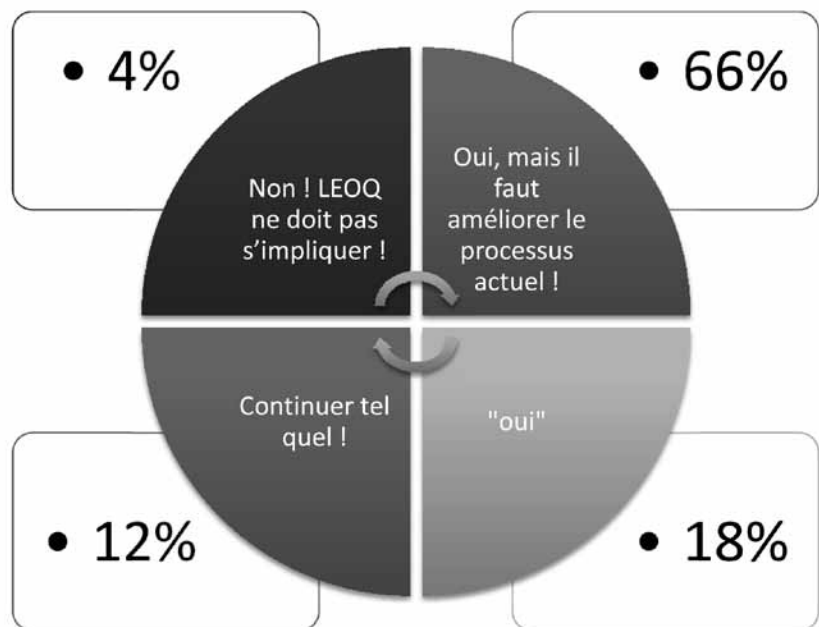
**Tableau 1. Répartition de l'échantillon d'éleveurs d'ovins ayant répondu au sondage**

Régions	Pourcentage	Nombre de répondants
Abitibi-Témiscamingue	1,96 %	1
Bas-Saint-Laurent	21,57 %	11
Chaudières-Appalaches	15,69 %	8
Centre-du-Québec/Mauricie	7,84 %	4
Estrie	13,73 %	7
Gaspésie	1,96 %	1
Lanaudière	7,84 %	4
Montréal	11,76 %	6
Outaouais/Laurentides	3,92 %	2
Québec	13,73 %	7
Saguenay/Lac-Saint-Jean	0 %	0

## 1. PORTRAIT STATISTIQUE DES RÉPONSES

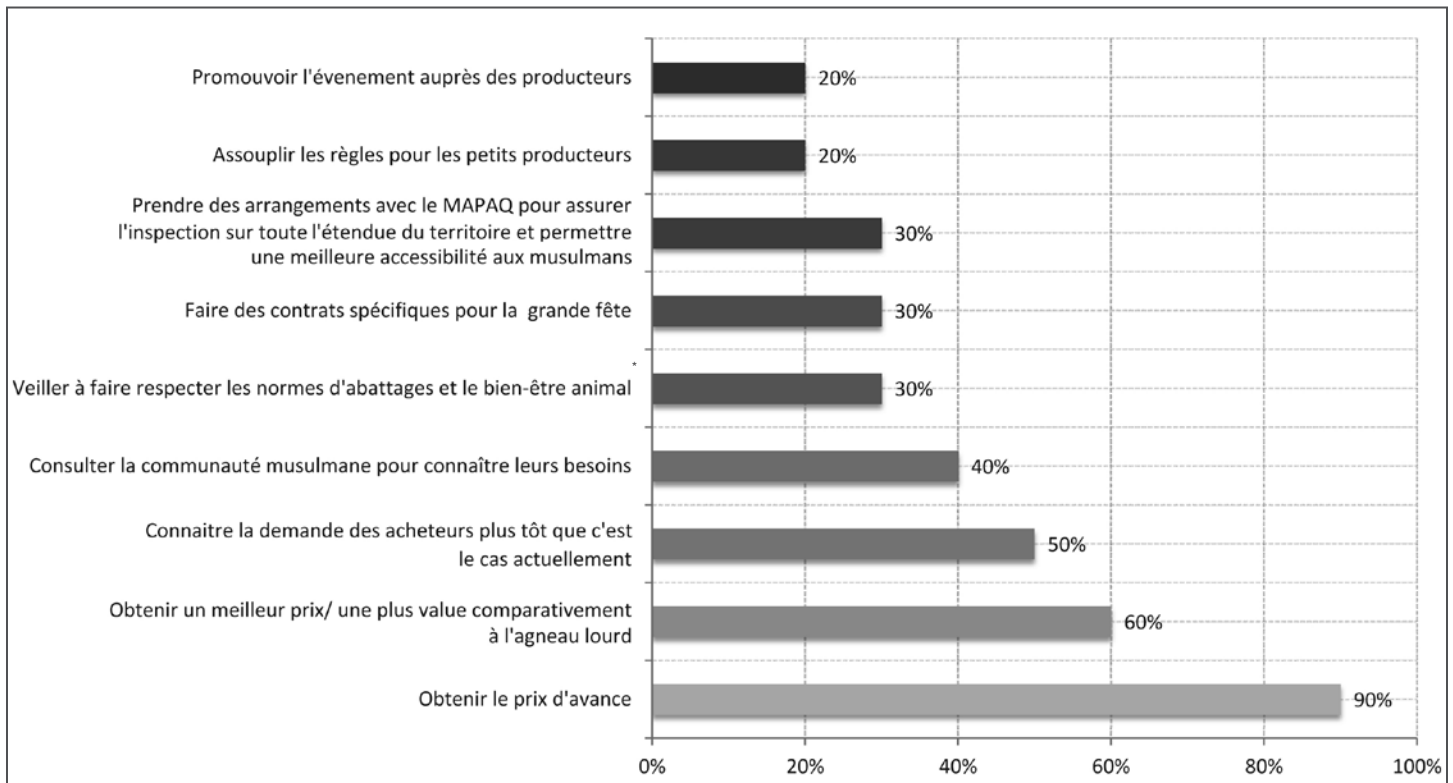
Question	Non	Oui
<i>Avez-vous déjà utilisé par le passé, l'encan spécialisé organisé par LEOQ pour écouler vos agneaux lors de la Grande fête (Aïd)</i>	56,25 %	43,75 %
<i>L'approvisionnement qui se fait par l'organisation d'un encan spécialisé est-il pertinent selon vous ?</i>	29,17 %	70,83 %

Dans l'échantillon représentant les individus qui ont déjà utilisé le service encan spécialisé, nous avons posé la question à savoir si l'approvisionnement qui se fait par l'organisation d'un encan spécialisé est pertinent. Le **graphique** ci-contre montre la répartition des opinions.



## 2. COMMENT POURRAIT ÊTRE AMÉLIORÉ L'ENCAN SPÉCIALISÉ ?

Selon 66 %, l'encan spécialisé a besoin d'être amélioré. Plusieurs solutions ont été suggérées par les producteurs. Les différentes suggestions ont été classées dans le tableau suivant par ordre d'importance statistique.



\* Cette responsabilité relève du ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec

## VOS AVIS SUR LA QUESTION :

- ➔ Les résultats montrent que le principal facteur qui est à la base d'une mauvaise expérience à l'encan, c'est le prix. Les producteurs veulent savoir quel va être le prix de leurs agneaux dans un mécanisme similaire à celui utilisé au niveau de l'agence de vente

*« Personnellement LEOQ devrait créer un système comme fonctionne l'agence de vente avec des barèmes très clairs et un prix pré établi avec une quantité demandée clair et précis annoncé dans un délai raisonnable pour que les producteurs puissent approvisionner correctement les acheteurs pour cette fête, mais avec un prix clair et rentable... »*

*« J'aimerais que les livraisons d'agneaux soient faites directement dans les abattoirs sans passer par un encan et que les prix soient fixés à l'avance de sorte que le producteur sache combien il aura du kg pour ses agneaux.... Personnellement, je n'aime pas participer à cette vente parce que je ne connais pas les prix à l'avance et je n'aime pas aller perdre ma journée à attendre pour décharger mon voyage à l'encan. »*

- ➔ Aussi, non seulement le prix est un critère important pour les producteurs, mais pas n'importe quel prix. La plupart des producteurs qui expriment cette opinion s'attendent à ce que les prix fixés pour la Grande fête soient supérieurs à ceux négociés pour l'agence de vente.

*« Il serait intéressant que le prix soit supérieur aux agneaux vendus à forfait. »*

- ➔ La moitié des avis (50 %) des producteurs est consacrée à la demande qui est souvent annoncée trop tard selon eux. En effet, les producteurs aimeraient connaître à l'avance, les quantités demandées par les acheteurs afin d'être capables de se préparer en conséquence.

- ➔ 40 % de l'opinion exprimée par les producteurs préconise de se rapprocher de la communauté musulmane.

*« On devrait faire de la publicité auprès de la communauté musulmane »*

- ➔ Plusieurs opinions qui semblent être représentatives de la situation des petits producteurs expriment un besoin de souplesse dans le processus relié à l'encan.

*« Je veux davantage de souplesse au niveau de la vente, peut-être plus de points de vente, ou plus de jours de vente.... Un lien plus souple entre l'acheteur et le vendeur... »*

- ➔ Pour améliorer l'encan, il faut le rendre :

*« accessible à tout le monde... Cela implique peut-être de changer d'endroit ou de façon de faire ».*

- ➔ Enfin, certains producteurs pensent que tous les producteurs ne sont pas suffisamment informés de cet évènement et qu'il faudrait en faire la promotion :

*« Il vaudrait peut-être la peine de joindre ces éleveurs qui ne sont toujours pas au courant.... par le biais de Facebook »*

- ➔ Il est important de souligner que les avis ne sont pas que positifs lorsque l'on parle de la Grande fête. En effet, environ 2 % des répondants qui ne participent pas à l'encan spécialisé ont dit être contre cette pratique.

*« Je n'ai pas d'opinion sur le sujet étant donné que je suis contre l'abatage rituel des musulmans. »*

Le sondage réalisé afin de recueillir l'avis des producteurs sur l'organisation de l'encan spécialisé et l'utilisation de ce service a été une belle occasion de recueillir l'avis de nos producteurs. Les résultats de cette étude montrent que la stabilité du prix reste un facteur important pour nos producteurs. Un sondage complémentaire sera effectué afin de connaître le point de vue des acheteurs. ■



## Programme Québécois d'Assainissement pour le *Maedi visna*



Ferme	Nom de l'éleveur	Municipalité	Téléphone	Race(s)	Statut accordé
<b>Alain Marcoux et Sylvie Bradette</b>	Sylvie Bradette	Ste-Sophie-d'Halifax	819-362-3997	Romanov	
<b>Bergerie Alexandre Murray</b>	Alexandre Murray	St-Luc de Matane	418 562-4290	Romanov, F1	Diamant (juin 2014)
<b>Bergerie de l'Estrie</b>	Andrée Houle	Coaticook	819 849-3221	Romanov	Diamant (mars 2008)
<b>Bergerie Innovin</b>	Pascale Maheu	St-Joseph de Beauce	418 397-6168	F1	Diamant (juin 2014)
<b>Bergerie laitière SARGY</b>	Sophie Roy-Goyette	Beaulac	581 228-4507	East Friesian, Lacaune	Diamant (août 2015)
<b>Bergerie Les Fous du Mouton</b>	Julie Leblanc	St-Anicet	450 264-6174	East Friesian, British Milkssheep	
<b>Bergerie Les Moutaines</b>	Benoît Laprise	Hébertville	418 344-9026	Dorper	Or (mars 2015)
<b>Bergerie Les Roses</b>	Zoé Coulombe	St-Rosaire	819 740-8151	East Friesian, Lacaune	Diamant (août 2014)
<b>Bergerie Marie du Sud</b>	Rémi Garon	St-Gilles	418 888-3135	Romanov	Diamant (nov. 2011)
<b>Bergerie Ovigène</b>	René Gagné	Ste-Hénédiène	418 935-3701	Romanov	Diamant (juin 2009)
<b>CDBQ</b>	CDBQ	La Pocatière	418 856-3141	Dorset, Romanov, F1	Diamant (avril 2004)
<b>Sébastien Dufresne</b>	Sébastien Dufresne	St-Pierre-de-Broughton	418 424-0084	Romanov	Diamant (déc.2012)
<b>Élevage PIOUI inc.</b>	Pierre Lemire	Baie-du-Febvre	450 783-6545	Dorper, Romanov, F1	Or (Oct.2016)
<b>Elmshade Suffolks</b>	Larry Mastine	Danville	819 839-1720	Suffolk	Diamant (sept. 2010)
<b>Ferme Agronovie</b>	Marie-France Bouffard	Granby	450 379-5298	Arcott-Rideau, Polypay	Diamant (juin 2009)
<b>Ferme Amki</b>	Gary Jack	Québec	418 842-2637	Arcott-Rideau	Diamant (oct. 2003)
<b>Ferme André Toulouse</b>	André Toulouse	St-Alfred	418 774-9592	Arcott-Rideau	Diamant (août 2012)
<b>Ferme Beausoleil</b>	Michel Viens	St-Joseph-de-Kamouraska	418 493-2310	Dorset	Diamant (fév. 2015)
<b>Ferme Bernier Campbell Inc.</b>	Maryse Bernier	Roxton Pond	450 361-9502	Dorper	Diamant (oct.2014)
<b>Ferme Charmax</b>	Frédéric Berthiaume	St-Patrice de Beauvillage	418 596-3465	Romanov	Diamant (déc. 2013)
<b>Ferme Côté Fleurie</b>	Peter Cumyn	Havelock	450 826-3290	Suffolk	Diamant (fév. 2016)
<b>Ferme Desjardins Surprenant</b>	Laurie-Lee Surprenant	St-Cyprien de Napierville	514 830-5287	Dorper	Or (juil. 2016)
<b>Ferme des Petits Moutons</b>	John William Faille	Franklin Centre	450 827-2456	Polypay	Diamant (juil. 2014)
<b>Ferme-École LAPOKITA</b>	Serge Fournier	La Pocatière	418 856-1110	Dorset, F1 DPXSU	Or (juin 2011)
<b>Ferme Génération B</b>	Sandra Grothé	St-Liboire	450 793-2644	Dorper	Or (janv.2017)
<b>Ferme La Petite Bergère</b>	Paul-André Tremblay	Les Éboulements	418 635-1329	Arcott-Rideau	Diamant (mars 2010)
<b>Ferme MK et Fils SENC</b>	Kelly-Ann Moreau Beaudry	St-Nazaire d'Acton	450 278-6766	Arcott-Rideau	OR (fév. 2017)
<b>Ferme Noble Hills</b>	Simon Verge et Daniel Farreau	Richmond	819 823-5037	Dorper, Suffolk, Texel, Rouge de l'Ouest et Charollais	Diamant (oct. 2015)
<b>Ferme Ovimax</b>	Josée Couture	St-Philippe-de-Néri	418 498-9989	Arcott-Rideau	Diamant (mai 2006)
<b>Ovinas SENC</b>	Andrée Langevin	Thurso	819 986-3757	F1	Or (nov. 2016)
<b>Jean Bélisle</b>	Jean Bélisle	St-André-Avellin	819 983-4206	Romanov	Diamant (déc. 2014)
<b>Jean-Marc Gilbert</b>	Jean-Marc Gilbert	Cookshire	819 822-7806	Finnoise	Diamant (janv. 2004)
<b>Lait Brebis du Nord</b>	Tommy Lavoie	Baie-St-Paul	418 760-8677	East Friesian, Lacaune	
<b>Le Biscornu</b>	Natalie Chartier	Rimouski	418 735-5018	Icelandic	Diamant (déc. 2015)
<b>Les Bergeries Marovine (MH)</b>	Johanne Cameron Martin Brodeur-Choquette	St-Charles-sur-Richelieu	450 584-3997	Hampshire, Leicester, Romanov, F1	
<b>Les brebis du Beauvillage SENC</b>	Andrey Boulet et Olivier Beauvillage	Lévis	418 261-6498	East Friesian	Diamant (fév. 2017)
<b>RGBG inc. Ferme Dorper de Charlevoix</b>	Rénald Gravel	Baie-St-Paul	418 435-3577	Dorper	
<b>Stéphane Beaulieu</b>	Stéphane Beaulieu	Gaspé	481 829-0190	Dorper - Katahdin	Or (juil. 2015)
<b>Valérie Breton</b>	Valérie Breton	Bécancour	581 998-0566	Romanov	Diamant (nov. 2017)
<b>9228-0379 Québec inc.</b>	Pavla Minarcikova	Pontiac	819 282-8822	Rouge de l'Ouest	

Pour la version la plus à jour de ce tableau, veuillez vous référer au site Internet du CEPOQ au [www.cepoq.com](http://www.cepoq.com)

Cette liste correspond à tous les éleveurs de troupeaux participant activement au programme et ayant accepté que leurs coordonnées soient rendues publiques. D'autres éleveurs préfèrent garder leur participation confidentielle. Le statut Argent reconnaît que tous les animaux de plus de 6 mois ont obtenu un résultat négatif à l'analyse sérologique pour le Maedi/visna et que le troupeau respecte les règles de biosécurité prescrites. Le statut Or reconnaît que, à 2 reprises dans un intervalle de 4 à 8 mois, les analyses sérologiques de tous les animaux de plus de 6 mois ont conduit à des résultats négatifs et que le troupeau respecte les règles de biosécurité prescrites. Les troupeaux n'ayant pas encore de statut sont en processus d'assainissement et tentent de respecter les règles de biosécurité recommandées. Certains sont très près de l'atteinte du statut et peuvent être considérés à faible risque. Le vétérinaire responsable du programme est Dr. Gaston Rioux du CEPOQ. Pour information, consulter le site web ([www.cepoq.com](http://www.cepoq.com)) ou contacter Marine Jean au CEPOQ au 418-856-1200 poste 225 ou [marine.jean@cepoq.com](mailto:marine.jean@cepoq.com).



SANTÉ

## MORTS SUBITES EN ÉLEVAGE : C'EST QUOI ET POURQUOI ?

DR GASTON RIOUX, MV, COORDONNATEUR DE LA SANTÉ, CEPOQ



**Producteur :** « Dr Hai Guille, j'ai trouvé deux agneaux morts ce matin dans le parc des agneaux lourds, ça m'inquiète ! Pourtant, ils étaient tous en forme hier soir quand j'ai fait ma tournée ! »

**Vet :** « M. Hilgarde DesMoutons, en avez-vous perdu d'autres dernièrement ? »

**Producteur :** « Non ! »

**Vet :** « Je passe vous voir ce matin ! »

**Producteur :** « Parfait, je suis en bergerie toute la journée. »

La conversation producteur-vétérinaire décrite ici découle d'une situation fréquemment rencontrée en élevage ovin. L'article qui va suivre énumérera les stratégies à suivre lorsque l'on rencontre des morts subites, en établir la cause et trouver les moyens de les prévenir si possible.

Dans la réalité, il est illusoire de penser que chaque mort subite entraînera à coup sûr une visite du vétérinaire. Par contre, la collaboration vétérinaire-éleveur est fort importante puisqu'il faut que la **TRÈS** grande majorité des décès à la ferme aient des causes connues.

Bien entendu, il est trop tard pour l'animal décédé, mais la connaissance de la cause du décès de cet animal peut permettre de



sauver plusieurs autres sujets en permettant d'établir un plan de traitements ou de prévention lié à la condition diagnostiquée.

Bien que dans ce cas, le vétérinaire ait une bonne connaissance de l'élevage, il a préféré se rendre sur place pour bien évaluer la situation, faire le bon diagnostic et proposer les recommandations d'usage.

Voici une brève description des possibilités de mortalités subites (ou très rapides) les plus fréquentes chez les agneaux ainsi que les adultes (brebis et béliers) :





Causes de mortalités subites	Description et symptômes
Trauma, accident, hémorragie interne	Survient consécutivement à des batailles, des béliers agressifs, un agneau écrasé par sa mère, etc.
Clostridiose (entérotoxémie)	Causée par une alimentation potentiellement déséquilibrée en grain ou distribuée de la mauvaise façon. Les moutons morts sont fortement ballonnés, et avec des intestins noirâtres lors de la nécropsie. Prévention : la vaccination (ex. Glanvac® 6) et une alimentation équilibrée.
Polioencéphalomalacie	Il s'agit d'un œdème cérébral causé par une déficience en thiamine consécutivement à une erreur dans la régie alimentaire principalement. Les symptômes sont : cécité et tête relevée, mais souvent l'éleveur n'aura pas le temps de voir des signes cliniques ante-mortem.
Intoxication au cuivre	Se produit lorsque les ovins sont nourris avec des aliments trop riches en cuivre et/ou qui n'ont pas été fabriqués pour les ovins. Elle peut causer l'hémolyse des globules rouges et de l'ictère*.
Électrocution	Peut se produire, bien que rarement, par la foudre ou de mauvaises installations électriques.
Pneumonies	Le virus ou la bactérie en cause chez les pneumonies provoquant la mort subite est le <i>Manheimia haemolytica</i> . Le décès peut être favorisé par de mauvaises conditions d'ambiance (ventilation, humidité).
Déficience en sélénium	Causée par des aliments déficients en sélénium ou une supplémentation inadéquate. Cela provoque un affaiblissement du système immunitaire et des problèmes aux muscles. C'est l'atteinte aiguë au cœur et au diaphragme qui explique un décès subit.
Hypocalcémie	Il s'agit d'une chute rapide du calcium sanguin autour de l'agnelage, consécutive à la demande importante en calcium par les fœtus et la montée de lait. Les symptômes sont la faiblesse, le coma et la mort.
Haemonchose	Elle est causée par le développement rapide du parasite <i>Haemonchus contortus</i> , un hématoophage chez les ovins qui provoque un état d'anémie mortel très rapidement chez des animaux s'étant contaminés au pâturage.
Mammite suraiguë ou toxique	Il s'agit d'une évolution très rapide d'une mammite entraînant un état de choc et la mort. Visible plus facilement par l'éleveur, souvent des tests de laboratoire sont nécessaires pour déterminer la bactérie en cause.

Tiré des « arbres diagnostiques » version éleveurs

NB : certaines de ces causes peuvent présenter, avant la mort, des signes cliniques pendant quelques heures, mais tout dépendant du moment de la journée, ils peuvent passer inaperçus aux yeux de l'éleveur.

Dans les prochaines parutions, nous pourrons élaborer davantage sur chacune de ces causes.

**\*Ictère :** coloration jaune de la peau, de la sclérotique (blanc de l'œil) et des muqueuses, due à l'accumulation, dans le sang, de bilirubine (pigment dérivé de l'hémoglobine).



La première étape lors de l'arrivée du vétérinaire à la ferme est de constituer un bon historique du cas, ce qu'on appelle l'anamnèse.

Le producteur doit être prêt à répondre à ces questions. Ce qui est entre les parenthèses suggère un exemple de maladie ou de conditions auxquelles la question fait référence :

- Combien de sujets décédés et depuis combien de temps ?
- Achat d'animaux récemment ? (Exemple : Pneumonies)
- Interventions récentes ? (Exemples : tonte, pesée).
- Autres problèmes récents ?
- Changements dans l'alimentation ? (Exemple : entérotoxémie, polioencéphalomalacie)
- Introduction d'un nouvel aliment ? (Exemple : intoxication au cuivre)
- Ballonnement ? (Exemple : entérotoxémie, indigestion suraiguë, indigestion spumeuse)
- Autres stress ?
- Utilisation de pâturages ? (Exemple : haemonchose)
- Groupe de sujets atteints et stade de production ? (Exemple : hypocalcémie)
- Conditions d'ambiance ? (Exemple : Pneumonies)
- Autres ?

Revenons au cas qui nous inté-

resse : il s'agit d'agneaux lourds près du poids d'abattage qui ont été pesés la veille. L'éleveur avait remarqué de la toux dans les jours précédents chez plusieurs agneaux sans qu'ils semblent affectés. Une semaine auparavant, un problème de ventilation était survenu dans cette partie de bergerie et le taux d'humidité était monté à près de 90 %. Plusieurs agneaux avaient la laine mouillée. Et comble de malheur, les agneaux lourds sont restés longtemps dans l'allée de contention pour la pesée, car M. DesMoutons ayant eu la visite d'un fournisseur. Ce long délai avant la pesée a contribué au stress des agneaux.

Plusieurs pièces du « puzzle » sont déjà en place pour nous orienter vers le diagnostic. Le vétérinaire décide donc logiquement de procéder à la nécropsie de ces 2 agneaux. Résultats : lésions pulmonaires extensives sur les 2 sujets. Diagnostic : pneumonie suraiguë. Comme ces agneaux n'ont pas reçu d'antibiotiques, le vétérinaire prélève des pièces

**Antibiogramme :** test qui détermine en laboratoire quels antibiotiques sont efficaces contre la bactérie et à quels antibiotiques la bactérie est résistante.

de poumons pour les envoyer au laboratoire pour isoler la bactérie en cause et faire un antibiogramme. Dans ce cas, un *Manheimia Haemolytica* fut isolé, il s'agissait d'une bactérie sensible aux tétracyclines.

Avant la nécropsie, le vétérinaire avait vérifié les agneaux qui étaient dans le parc des agneaux décédés, et plusieurs de ceux-ci faisaient un peu de fièvre, avaient des écoulements nasaux et de la toux sèche. Un traitement avec des tétracyclines dans l'eau fut instauré sur ce groupe pour éviter autant que possible qu'il y ait d'autres mortalités. Le produit choisi avait une période de retrait de 5 jours après le dernier traitement, ce qui permettait à l'éleveur de pouvoir vendre ses agneaux lourds dans un délai assez court.

En conclusion, quelques éléments à retenir quand ces cas se produisent en élevage : prendre une bonne anamnèse et noter tous les éléments importants qui se sont produits dans l'élevage autour de ces mortalités. Les nécropsies et tests de laboratoire sont aussi deux éléments essentiels pour obtenir un bon diagnostic. À la lumière de la cause exacte des décès, on pourra établir un plan de prévention ou de traitements si requis pour les sujets à risque avec son vétérinaire praticien. ■

# DRAFT PRO DE RITCHIE : UNE NOUVELLE CAGE DE PESÉE ET DE TRIAGE MOBILE

SYLVAIN BLANCHETTE, AVISEUR TECHNIQUE, CEPOQ

**A**ujourd'hui, faire la pesée des agneaux est une intervention de routine dans la majorité des bergeries. Faire le triage des agneaux en même temps que la pesée s'avère un complément d'intervention tout à fait naturel. Jusqu'à présent, le triage est réalisé avec les moyens du bord, par l'utilisation de barrières et de sections de parcs, ce qui nécessite parfois l'ajout de personnel supplémentaire pour être efficace. Les cages de pesées et de triage existent depuis un certain temps dans les pays producteurs d'agneaux et commencent à faire leur apparition chez nous par l'entremise de quelques fournisseurs.

Les modèles offerts jusqu'à présent sont conçus pour s'utiliser en mode fixe, de préférence à l'extrémité d'un corral, ce qui réduit les options pour la mobilité. Cependant, un modèle mobile pouvant aussi opérer en mode fixe vient de faire son arrivée sur notre marché, soit le **Draft Pro de Ritchie**, qui est distribué par la compagnie Matélevage ici au Québec. Nous avons eu un exemplaire pour en faire l'essai dans les installations de la ferme du CDBQ et en voici le compte rendu.

## Les caractéristiques :

- 3 sorties de triage directement sur la cage
- 4 capteurs de pesées suspendus
- Filage des capteurs intégré dans le châssis de la cage
- Utilisation en poste fixe ou mobile
- Cadre en acier galvanisé
- Parois en plastique résistant
- Plancher en treillis (métal déployé)
- Roues de grand diamètre pour le déplacement
- Largeur intérieure de la cage : haut 16" bas 12"
- Hauteur intérieure : 30"
- Longueur intérieure de la cage : 48"
- Largeur hors tout : 30"
- Longueur hors tout : 53"
- Poids : 104 kg

La première des deux particularités de cette cage est la position des capteurs de charge électroniques. Au nombre de quatre, ils sont fixés au haut du châssis et de la cage contrairement à la fixation sous la cage pour les modèles munis de barres de pesée. Ce positionnement permet, entre autres, d'obtenir le même niveau de précision que les barres de pesées et de retirer les barres de stabilisation qui sont utilisées sur les modèles avec un seul point d'attache. La deuxième particularité est l'utilisation de portes à battants comme porte de triage latérale. Au lieu d'être sur une glissière et d'ouvrir vers l'arrière, les portes sont sur pentures et sont munies d'un mécanisme simple pour l'ouverture et la fermeture.



Le Draft Pro de Ritchie avec les trois portes de triages en position ouvertes



Le poste de commande avec toutes les manettes pour les ouvertures et fermetures de portes



Les agneaux entre facilement, malgré le plancher sur treillis.



Mécanisme de blocage des portes avant et arrière en position fermé



Mécanisme de blocage des portes avant et arrière en position ouvert

C'est une cage qui est très robuste et ça se répercute sur son poids. Avec un poids de 104 kg, elle ne se déplace pas si facilement. Son gabarit fait en sorte qu'elle nécessite une largeur minimale de couloir pour son utilisation.

Même si la compagnie spécifie que les cellules de pesées fonctionnent seulement avec les indicateurs Tru-Test, il est possible d'y brancher les indicateurs de la marque Gallagher pour réaliser la saisie des informations de pesées.

Un point pertinent, son prix. À un peu plus de 3 000 \$ en incluant les capteurs de charge, cette cage est très intéressante par rapport aux modèles similaires (Exemples : *Satene, Prattley*) qui sont vendus sans capteurs.



L'installation complète avec l'indicateur de pesée et le bâton de lecture RFID



La position de l'opérateur sur le coté. Note : il n'est pas possible d'avoir accès aux commandes par l'arrière de la cage.

Les points forts :	Les points faibles :
<ul style="list-style-type: none"> <li>➔ Bon rapport qualité-prix</li> <li>➔ Robuste</li> <li>➔ Précise</li> <li>➔ Triage 3 sorties (permet de classer les agneaux en trois catégories différentes)</li> <li>➔ S'utilise en poste mobile et fixe</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➔ Son poids</li> <li>➔ Porte d'entrée des agneaux à battant (effet de recul sur l'agneau à l'entrée de la cage)</li> <li>➔ Accès limité aux agneaux sur le dessus de la cage (plus difficile de faire des traitements comme les injections, etc.)</li> <li>➔ Pas de largeur ajustable</li> </ul>

Cette cage de pesée et triage répond aux besoins de plusieurs fermes. Elle peut s'utiliser en mode autonome dans des rangées de manipulations existantes ou en poste fixe à l'extrémité d'un corral. Les capteurs de charges suspendus en quatre points apportent de la précision à la pesée et ne sont pas soumis au problème de fumier qui s'accumule comme ceux qui sont positionnés sous la cage. ■

Allez voir notre vidéo de l'essai sur notre page Facebook dans la section « Vidéos »  
 Et, voici quelques liens pour les détails techniques de l'appareil : <http://franceovi.fr/la-pesee/808-cage-ritchie.html>  
<https://youtu.be/LBy6GTbW1iQ>



RECHERCHE & DÉVELOPPEMENT

## RETOUR SUR LA FORMATION AVANCÉE EN **ALIMENTATION DES PETITS RUMINANTS** RÉSERVÉE AUX INTERVENANTS DES SECTEURS OVINS ET CAPRINS !

LÉDA VILLENEUVE, AGR. M.SC. CORESPONSABLE À LA R&D, CEPOQ

**E**n 2017, le CEPOQ a reçu un appel de projets venant du MAPAQ afin de développer une formation en alimentation des petits ruminants (ovins et caprins, laitiers et de boucherie) destinée aux conseillers œuvrant dans ces secteurs d'activités. Vous êtes intervenants et avez manqué cet événement ou vous êtes producteurs et êtes intéressés à visionner cette formation ? Il sera possible de se procurer la vidéo intégrale (et de bénéficier des heures de formation accréditée pour les agronomes et les vétérinaires) ainsi que le cahier des conférences dès le **13 avril prochain**, jour de la réunion générale annuelle du CEPOQ. Pour cette journée uniquement, un rabais de 20 % sera offert sur place. Par la suite, la formation sera disponible au prix régulier (100 \$ intervenants; 55 \$ producteurs).

Au cours de l'automne 2017, les professionnels du Centre d'expertise se sont mis à l'œuvre pour monter un événement d'envergure et répondant aux objectifs du projet. Un plan préliminaire de formation a été présenté, par l'entremise d'un sondage d'intérêt par courriel, aux participants potentiels. Les résultats de ce sondage (rempli par plus de 45 personnes) nous ont permis de mettre au point une formation de haut niveau en alimentation en accordant l'importance des diverses thématiques au prorata de l'intérêt porté par les répondants du sondage. La formation était donc « sur mesure » et répondait parfaite-

ment aux attentes et suggestions de thèmes des participants. L'objectif principal du projet était de permettre aux entreprises ovines d'améliorer leur compétitivité et leurs performances zootechniques, en favorisant le transfert de connaissances en alimentation ovine aux intervenants de première ligne du secteur.

C'est donc les 1 et 2 février derniers que se tenait la **Formation en alimentation des petits ruminants** au Centre de congrès et d'exposition de Lévis. L'OAQ et l'OMVQ ont accrédité l'événement pour 5 h 15 minutes/jour de formation. Incluant les conférenciers, la formation aura permis de regrouper dans une

même salle près de 60 participants multidisciplinaires (agronomes, conseillers techniques, vétérinaires, représentants de meunerie, chercheurs, professeurs, étudiants).

L'horaire des 2 journées était passablement chargé et les sujets furent diversifiés et complémentaires entre eux. Voici donc un descriptif des conférenciers invités et un bref résumé des présentations dans l'ordre prévu à l'horaire de l'événement, qui était animé par Mme Hélène Méthot, la directrice générale du CEPOQ.

Mme Léda Villeneuve, agr. M.Sc. détient une maîtrise en science

animale de l'Université Laval sur l'alimentation des agnelles de remplacement. En guise d'introduction, sa conférence « **La réalité des élevages des petits ruminants** » faisait un portrait statistique des différents secteurs (ovins et caprins, laitiers et de boucherie). Cette image permettait de démontrer les différences entre les tailles et les types d'entreprises et les défis auxquels font face les entreprises de ces secteurs face à l'alimentation de leur troupeau.

M. Yan Turmine, agr., président de Belisle Solution Nutrition, a livré une conférence intitulée « **Extraire le lait et la viande des fourrages : un savoir à votre portée** ». Il a fait le point sur les éléments importants à maîtriser pour l'obtention de prairies productives à bons rendements, tels que le chaulage, le choix des espèces, les conditions de sols, les taux de semis. Il a complété sa conférence en présentant le cas d'une ferme ovine dans le Bas-St-Laurent : ses pratiques et ses choix des cultures pour obtenir des rendements très intéressants. À partir d'une analyse de fourrage de cette entreprise, il a présenté des rations potentielles.

Mme Stéphanie Dion, B.Sc. en agronomie et étudiante à la maîtrise à l'Université Laval est venue présenter les résultats de son projet de recherche « **Stratégies alimentaires pour optimiser la teneur des composantes du lait et la production des chèvres laitières recevant de hauts niveaux de concentrés** ». La problématique des inversions de taux (% de matière grasse du lait < % de protéine) a été rencontrée dans plus de 63 % des troupeaux caprins en 2015. Les facteurs de risque sont nombreux et parmi ceux-ci, les rations avec un haut niveau de concentrés, qui abaissent le pH ruminal, ont été ciblées. L'inversion de taux renseigne sur un potentiel déséquilibré

du rumen. Son projet a voulu vérifier si l'apport d'un supplément lipidique jumelé à une ration riche en concentrés permettrait de réduire la fréquence ou l'intensité des inversions de taux chez les chèvres en début de lactation.

Mme Caroline Brunelle, agr. et conseillère provinciale en production laitière ovine et caprine chez VALACTA s'est jointe à Léda Villeneuve pour offrir une conférence intitulée « **Tout savoir sur la prise alimentaire et le comportement alimentaire des petits ruminants** ». Il fut question des particularités physiologiques qui distinguent les petits ruminants par rapport aux bovins, par exemple au niveau de la préhension des aliments. Elles ont également parlé de la capacité digestive des ovins et des caprins (plus faible que le bovin) et de leur comportement alimentaire qui leur permet d'être notamment plus sélectifs dans leur alimentation et de réduire la taille des particules alimentaires pour améliorer la digestibilité apparente. Elles ont abordé les facteurs qui influencent la CVMS et présenté l'impact économique de la qualité des fourrages chez les chèvres laitières.

M. Michael Larry Thonney, Ph. D. est professeur à l'Université Cornell à Ithaca (É.-U.), directeur du programme ovin et directeur des études graduées en sciences animales. Ses champs de recherche sont la nutrition, la santé et la régie d'élevage des ovins et des bovins. Il est venu présenter 2 conférences. La première « **Assessment and formulation of diets for sheep** » faisait d'abord un survol des nutriments et des composants des ingrédients alimentaires à prendre en compte dans l'élaboration des rations. Il a présenté les résultats de récentes recherches sur les fibres fermentescibles ou concept de fibres NDF potentiellement fermentables

(pfNDF). L'ajout de ce type de fibres améliore la prise alimentaire des brebis en lactation. Il a proposé des équations pour calculer la valeur de pfNDF des aliments à partir des valeurs de digestibilité. Sa seconde conférence « **Fermentable fiber levels for milking sheep in short and frequent lactations** » permettait d'abord de présenter le *STAR system* (le système d'agnelage accéléré) utilisé dans la régie de troupeau et qui permet à une brebis d'avoir 5 lactations par période de 3 ans. Les périodes de lactation varient de 73 à 103 jours et la reproduction a lieu autour du jour 73 de chaque lactation. Il a par la suite présenté les résultats du projet ayant mesuré l'impact de divers niveaux de fibres sur la lactation des brebis élevées dans un tel système. Il a notamment observé que le rendement laitier était similaire à des brebis en lactation une fois par année.

M. Paul Luimes, Ph.D. est professeur chercheur à l'Université de Guelph en Ontario et son champ de recherche principal est la nutrition des ovins et les pratiques de régie alimentaire à adopter pour réduire les coûts d'alimentation. Sa première conférence « **Nutrition for growing lamb** » présentait les résultats de ses récentes recherches sur la nutrition des agneaux à l'engraissement. Il a abordé le concept de ratio d'efficacité alimentaire. Il a démontré l'impact de la prolificité des brebis sur le coût des aliments par agneau produit en plus de parler de l'importance de l'alimentation à la dérobée sur le coût de production des agneaux. Il a présenté ses études sur l'engraissement des agneaux à base d'ensilage de maïs, celle sur l'utilisation de moulée cubée ou non cubée sur le coût de production des agneaux et plus encore. Sa seconde conférence « **Nutrition for replacement ewe** » proposait un bon rappel de



l'anatomie du ruminant et de ce qui influence le développement ruminal. En parallèle, il a présenté une revue de littérature sur la croissance des agnelles de remplacement dont le développement mammaire est déterminant entre 2 et 4 mois d'âge. Rappelons qu'un haut niveau d'énergie pendant cette période de croissance, dite allométrique, de la glande mammaire réduit la capacité laitière ultérieure des femelles. La littérature suggère d'offrir une alimentation dont l'énergie représente 65 à 75 % des besoins énergétiques d'un animal ayant le même âge qui serait nourri à volonté, et ce, entre la 4<sup>e</sup> et la 20<sup>e</sup> semaine de vie de l'agnelle. OMAFRA, le ministère agricole ontarien, mentionne que les agnelles devraient croître à raison de 50 % des gains normaux après le sevrage jusqu'à la 20<sup>e</sup> semaine. M. Luimes a été très généreux de son temps et de ses connaissances et nous a même offert, pendant le cocktail de la première journée, une démonstration du programme de formulation alimentaire *SheepBytes*.

M. Dany Cinq-Mars, agr. Ph.D. professeur à l'Université Laval a une solide expertise en nutrition des ruminants. Il est venu présenter une conférence intitulée « **Tout est dans l'équilibre alimentaire** ». Il a abordé les concepts d'énergie et protéines dans les aliments en présentant diverses formules utilisées pour les calculer. Il a également présenté les résultats préliminaires d'une étude ayant testé les analyses à l'infrarouge de Valacta avec les méthodes d'analyses chimiques de références dans le but de mieux évaluer la protéine et

l'urée du lait. Enfin, il a discuté de l'interrelation entre le calcium et le phosphore dans le métabolisme des ruminants.

M. Antonello Cannas, Ph.D. professeur en nutrition animale à l'Université de Sassari en Italie, est spécialisé dans la nutrition des petits ruminants. Ses recherches ont servi de base à la prévision des besoins énergétiques et protéiques des ovins du NRC 2007. Au cours de cette formation, il a présenté une vidéo conférence sur l'utilisation des carbohydrates chez les ovins « **Supply and utilization of carbohydrates in sheep** ». Il a abordé l'importance de la synchronisation de la fermentation des carbohydrates et des protéines dans le rumen. En plus de présenter quelques récentes études sur le sujet, il a parlé de la taille idéale des particules alimentaires pour favoriser la digestion chez les ovins. Au terme de sa présentation vidéo, Dr. Cannas était, en direct de l'Italie via le téléphone et Skype pour répondre aux diverses questions.

Mme Caroline Brunelle est venue présenter une seconde conférence intitulée : « **Obtenir de bonnes performances laitières, c'est d'abord offrir une alimentation adaptée** ». Elle a présenté une régie alimentaire optimale chez les chèvres en lactation, et ce, pour un cycle complet de production. Elle s'est attardée aux stades les plus exigeants, soit la fin de la gestation et le début de la lactation. Elle a également abordé les notions de groupage dans les élevages caprins, la composition du lait, la consommation des fourrages/concentrés et a terminé sa conférence en présentant un cas vécu dans une entreprise

caprine qui avait une diminution de production laitière.

Mme Johanne Cameron, agr. chargée de projet au CEPOQ, détient une maîtrise en sciences animales qui a permis le développement des calendriers photopériodiques en production ovine. Elle est venue présenter une première conférence sur la « **Variation de consommation en régie intensive** » qui se voulait un aperçu des résultats d'un projet récemment terminé au CEPOQ sur l'alimentation des femelles prolifiques en fin de gestation. Ces résultats ont permis de démontrer la différence entre la CVMS réelle des brebis vs la CVMS prédite par le NRC 1985 et celle du NRC 2007. Au niveau des NRC, il semble y avoir une surestimation de 30 à 40 % en début de gestation et de 5 à 12 % en fin de gestation. Sa seconde conférence « **Tout sur les RTM... en rafale** » présentait les divers systèmes d'alimentation automatisés et les avantages et inconvénients de chacun.

Comme dernière conférence de la formation, M. Gaston Rioux, vétérinaire et coordonnateur du secteur de la santé au CEPOQ, s'est joint à Léda Villeneuve et Johanne Cameron pour offrir une conférence intitulée « **Maladies nutritionnelles : l'alimentation comme outil de prévention** ». Ils ont parlé des maladies les plus courantes telles que : la listériose, la toxémie de gestation, l'hypocalcémie, les acidoses, les calculs urinaires et la polioencéphalomalacie. La prévention de ces maladies par l'alimentation a été abordée et des histoires de cas ont été présentées. ■

---

Cette formation a été rendue possible grâce à l'appui financier du Programme d'appui à l'offre de services-conseils agricoles (PAOSCA) du MAPAQ dans le cadre de l'entente Cultivons l'avenir 2.

Agriculture, Pêcheries  
et Alimentation

Québec 

Canada 

Cultivons l'avenir 2  
Une initiative fédérale-provinciale-territoriale

## VULGARISATION

# AVEZ-VOUS VISIONNÉ NOS NOUVELLES CAPSULES VIDÉO ?

LÉDA VILLENEUVE, AGR. M.SC., CORESPONSABLE DE LA R&D, CEPOQ



Depuis août 2016, le CEPOQ s'affaire à développer des capsules à la fois pédagogiques et pratiques sur divers aspects de la production. Au nombre de 12, ces capsules traitent de la traçabilité ovine, la salubrité alimentaire, la santé & le bien-être animal et enfin la biosécurité des bergeries. Ces capsules ont été financées par le programme SBTBEA au MAPAQ issu de l'entente de Cultivons l'avenir 2.

Aujourd'hui, tout le monde ou presque a un téléphone intelligent. Qui plus est, vous faites sûrement partie aussi de ceux et celles qui ont l'Internet directement dans votre bergerie. Quoi de mieux que de regarder une capsule vidéo sur un sujet donné au moment même où vous en avez besoin ! Vous êtes en train de manipuler un agneau, une brebis, vous vous demandez si votre pharmacie est complète, si vos conditions d'ambiance sont adéquates, etc. Sachez que le site du CEPOQ comprend de plus en plus de capsules vidéo qui peuvent répondre à vos interrogations.

Le tableau suivant résume les différents sujets

abordés dans le cadre du présent projet. Au moment de rédiger cet article, quatre sont déjà disponibles sur le site Internet du CEPOQ dans la section Vidéo. Pour les autres, le tournage est réalisé et le montage très avancé. Au fur et à mesure que les capsules sont prêtes, elles sont publiées sur notre page Facebook et déposées sur notre site. **Aimez notre page Facebook pour recevoir en primeur les prochaines capsules !** Sachez également que le site du CEPOQ comprend plus d'une trentaine de vidéos d'intérêt ! Vous pouvez aussi aller directement sur la chaîne YouTube du CEPOQ pour visionner le contenu vidéo produit par votre centre d'expertise et vous y abonner.

Sujets	Contenus
<b>Aspect traçabilité</b>	
1 Le carnet électronique GenOvis : un outil pour le suivi de la traçabilité [en ligne]	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ La consultation des données du troupeau directement en bergerie à partir de la saisie des # ATQ de chaque animal</li><li>✓ L'exportation des données ATQ pour le suivi de la traçabilité</li><li>✓ L'importation des données à partir du programme GenOvis en ligne</li></ul>
2 Les bâtons électroniques pour une gestion efficace de la traçabilité [en ligne]	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ Présentation des différents modèles de bâtons testés au CEPOQ</li><li>✓ Leur importance dans les troupeaux d'envergure ou sous gestion intensive<ul style="list-style-type: none"><li>→ Lecture des numéros d'identification des animaux pour la gestion technique, les entrées et sorties des animaux et pour la gestion administrative et réglementaire.</li></ul></li><li>✓ Les avantages et inconvénients des différents modèles présentés.</li></ul>



Sujets		Contenus	
<b>Aspect biosécurité</b>			
3	L'infirmier et ses particularités [en ligne]	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Son utilité</li> <li>✓ Sa régie</li> <li>✓ Les patients</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Conditions d'ambiance adéquates (Humidité, T°C, etc.)</li> <li>✓ Ventilation, aménagement</li> </ul>
4	Les principes de base de la quarantaine [en ligne]	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ C'est quoi et pourquoi ?</li> <li>✓ La durée</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Pour quels animaux ?</li> <li>✓ Règles à respecter pour une quarantaine adéquate</li> </ul>
5	La pharmacie de base : que doit-elle contenir ?	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Les éléments importants de la gestion de la pharmacie (gestion des médicaments, délai de retrait, programme de santé, etc.)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Matériel et médicaments (avec ou sans prescriptions) de base</li> <li>✓ Entreposage du matériel et des médicaments</li> <li>✓ La trousse d'agnelage</li> </ul>

<b>Aspect santé &amp; bien-être animal</b>			
6	Bien-être animal et conditions d'ambiance	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Contrôle de la ventilation selon les diverses saisons (humidité et température)</li> <li>✓ Environnement adéquat pour l'animal (Paillage, tonte, eau)</li> </ul>	
7	La gestion des parasites internes et externes <i>**Peut aussi répondre à la thématique de salubrité alimentaire**</i>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Gestion des parasites en situation de réclusion (confiner à l'intérieur en tout temps)</li> <li>✓ La coccidiose : un parasite interne à considérer</li> <li>✓ Attention particulière aux parcs extérieurs</li> <li>✓ Gestion des parasites en situation de pâturage</li> </ul>	
8	Témoignage d'éleveur commercial: résultats concrets d'une amélioration des données techniques suivant la diminution de la prévalence au <i>Maedi visna</i> .	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Comparaison chiffrée des résultats techniques (partie du troupeau exempt et l'autre pas)</li> <li>✓ Présentation des améliorations obtenues suite à l'adhésion au programme <i>Maedi visna</i></li> <li>✓ Amélioration du bien-être des animaux à divers niveaux</li> </ul>	
9	Les 13 commandements du naisseur : les étapes pré-agnelages	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Tarissement des brebis</li> <li>2. Sélection des béliers</li> <li>3. Sélection des brebis pour l'accouplement</li> <li>4. Accouplement</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>5. Prévention des avortements</li> <li>6. Échographie</li> <li>7. Alimentation optimale</li> </ol>
10	Les 13 commandements du naisseur : les étapes entourant la naissance	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Description des 6 dernières étapes</li> <li>2. Fin de gestation</li> <li>3. L'agnelage</li> <li>4. Soins au nouveau-né</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>5. Jours 0-2 du nouveau-né</li> <li>6. Jours 2-10</li> <li>7. Jours 10 au sevrage</li> </ol>

<b>Aspect salubrité</b>			
11	Programme de gestion de la santé du pis : test CMT et antibiogramme	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Quelques mots sur les mammites</li> <li>✓ Explication et utilité du test CMT</li> <li>✓ Procédure à suivre pour faire le test (matériel, étapes, etc.)</li> <li>✓ Interprétation des résultats</li> <li>✓ L'antibiogramme (concept, utilité, avantages, etc.)</li> </ul>	
12	L'utilisation judicieuse des médicaments	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Gestion responsable de la pharmacie</li> <li>✓ Comment limiter l'utilisation des médicaments</li> <li>✓ Bien diagnostiquer avant de traiter</li> <li>✓ Les différentes classes de médicaments</li> <li>✓ Médicaments homologués et non homologués</li> <li>✓ Conseils pratiques pour l'utilisation judicieuse des médicaments</li> </ul>	

Ces capsules, d'une durée d'environ 10-15 minutes, sont pratiques et faciles à consulter sur votre appareil électronique, et ce, directement dans votre bergerie lorsque vous désirez en savoir plus sur ces sujets. L'équipe du projet s'est assurée d'offrir du contenu nouveau et complémentaire aux capsules réalisées par l'équipe de François Castonguay à

l'Université Laval qui sont quant à elles disponibles sur le site du Groupe de recherche sur les ovins : [www.ovins.fsaa.ulaval.ca](http://www.ovins.fsaa.ulaval.ca).

**Alors qu'attendez-vous ? Rendez-vous sur notre site et visionnez nos nouvelles capsules. N'hésitez pas à les partager et à en parler ! ■**



MISSION

# UN MENU VARIÉ POUR LA 153<sup>E</sup> CONVENTION DE L'ASI

MARION DALLAIRE, CHARGÉE DE COMMUNICATION, LEOQ

**L**a convention de l'American Sheep Industry Association (ASI) se tenait au Texas, à San Antonio du 31 janvier au 3 février derniers. Plus de 500 membres et acteurs de l'industrie y ont pris part. Monsieur Pierre Lessard, 1<sup>er</sup> vice-président des Éleveurs d'ovins du Québec s'est rendu sur place dans le cadre d'une mission du Réseau ovin national (RON).

## Un mot sur le Texas

Deuxième État américain en superficie avec près de 700 000 km<sup>2</sup> après l'Alaska. Sa capitale est Austin. Le paysage et le climat sont très variés, allant des plaines aux montagnes. La domination des plaines et des plateaux permet de cultiver une grande diversité de plantes. Le Texas est au premier rang national pour le nombre et la taille des exploitations agricoles. Il se place également au premier rang avec un cheptel ovin comptant 740 000 têtes, ce qui représente plus de 14 % des 5,21 millions de moutons aux États-Unis (source : beef2live.com, 8 février 2018). Le Québec compte 232 000 têtes (Statistique Canada, 1<sup>er</sup> juillet 2017).

## La convention

Au programme de cette 153<sup>e</sup> convention :

- » Plusièurs conférences
- » Un forum
- » Différents kiosques
- » Un défilé de mode
- » Un gala de reconnaissance
- » Les visites d'un ranch et d'une usine de traitement des peaux de mouton.



Monsieur Mike Corn, président ASI



Différents kiosques lors de l'événement



La laine à l'honneur dans une parade de mode.  
Mannequin en préparation



Plus de 30 conférences traitaient de sujets variés, tels la génétique, la santé animale, la recherche, la relève, l'élevage extensif et la commercialisation. Monsieur Lessard a pu assister à plusieurs, dont :

- Une conférence portant sur le *National Sheep Improvement Program* (NSIP), un programme volontaire sur la génétique et le génotypage qui permet aux membres de faire une sélection éclairée pour leurs animaux reproducteurs.
- Des conférences sur la santé animale, dont une sur la problématique de l'accès aux médicaments et une autre sur le parasitisme.
- Une conférence portait sur la recherche au niveau du goût de la viande d'agneau. Le but étant de développer une technique pour identifier le niveau de goût de l'agneau (doux, moyen ou fort).
- Le portrait d'un voyage organisé à travers les États-Unis pour la relève, par le biais du programme « *Tri Lamb Young Leader Program* » qui vise à encourager la relève en production ovine.

Plusieurs conférences traitaient de la laine, puisqu'il s'agit d'une préoccupation pour les éleveurs américains. Le secteur est bien organisé et le produit est vendu sous la dénomination *American Wool*. L'armée américaine n'achète que la laine produite aux États-Unis pour une valeur de 117 \$ million annuellement.

Chez nos voisins américains, la production ovine génère des retombées de plus de 8 \$ milliards par année.

## Les visites

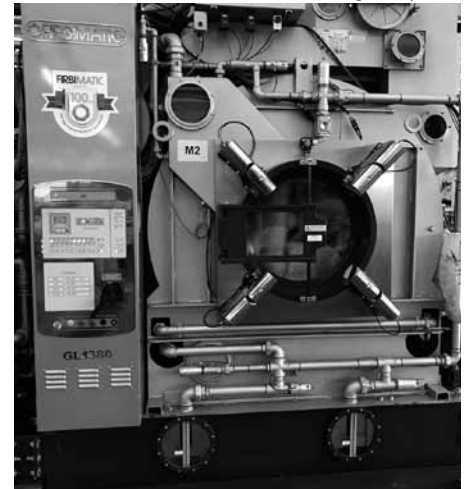
Le mercredi, les participants étaient invités à visiter un ranch et une installation de traitement de peaux de mouton et d'agneau. Étant donné la grande superficie du Texas et la distance entre les entreprises, il n'était pas possible de visiter plus d'entreprises.



Le premier arrêt les a conduits à la **Nugget International's**, la **plus grande installation de traitement de peaux de mouton et d'agneau des États-Unis**. La compagnie reçoit les peaux de l'ensemble du pays. L'entreprise produit deux millions de peaux par année, en plus de certains produits finis. Malgré ce nombre impressionnant de peaux, cette production demeure marginale en comparaison à la production astronomique d'Australie et de Nouvelle-Zélande qui s'élève à plusieurs dizaines de millions.



Une machine de lavage de peaux



Les préoccupations des éleveurs du pays restent la viande d'agneau et la laine, puisque ce sont leurs principales sources de revenus. Cependant, les peaux sont de plus en plus considérées afin de valoriser le maximum de l'animal. Le défi de ce secteur est la qualité du produit fini. En effet, il est très difficile de prévoir la qualité de chaque peau avant qu'elle n'ait été traitée et coupée.

Un employé de Nugget International's à la préparation de peaux



L'entrepôt

Les visiteurs ont ensuite visité le **Ranch Hillingdon, une entreprise aux mains de la même famille depuis 130 ans**. Fondé par Alfred Giles, il est aujourd'hui opéré par son petit-fils, Robin Giles et sa femme Carol. Avec plus de 13 000 acres, les animaux sont tous élevés au pâturage. En plus des moutons, des chèvres et des bœufs font partie de leur élevage. Les moutons sont élevés pour la viande d'agneau et pour la laine. Les propriétaires de l'entreprise ont partagé certains de leurs défis avec les visiteurs comme l'accessibilité pour les animaux au pâturage de qualité. En effet, le



climat généralement plus sec du Texas. En comparaison, au Québec, 1 acre est nécessaire pour nourrir une unité animale annuellement contre 25 acres au Texas. Une bonne gestion des pâturages est un incontournable. Les races sont également choisies en fonction de ce critère; les animaux qui s'adaptent le mieux sont sélectionnés.

Monsieur Giles a fait la démonstration d'une machine de sa conception, inspirée par l'équipement de Nouvelle-Zélande servant à immobiliser les moutons. De plus, un vétérinaire a fait la démonstration des méthodes d'échographie utilisées à la ferme.



Les visites se sont terminées par un méchoui en plein air sur la ferme. Six agneaux ont été servis pour l'occasion. D'ailleurs, l'agneau était au menu tout au long de la convention.

La participation de LEOQ à cet événement a permis de tisser des liens avec les membres de l'industrie américaine et de connaître les enjeux de nos voisins et auront possiblement des retombées positives sur notre industrie. Tel que le mentionne monsieur Lessard, réussir à s'allier avec nos voisins est bénéfique pour l'industrie ovine québécoise, par exemple, pour faire face à des enjeux de salubrité alimentaire si la situation se présente. ■

## TRUC

*du PATENTEUX du Texas*

### CONCEPTION DE MONSIEUR ROBIN GILES RANCH HILLINGDON

Lors de sa visite au Ranch Hillingdon, monsieur Lessard a assisté à la présentation d'une remorque servant à l'immobilisation des animaux.

Pour concevoir cette remorque, monsieur Giles s'est inspiré des modèles observés lors de voyage en Nouvelle-Zélande. Elle permet d'immobiliser les animaux de façon sécuritaire afin d'être en mesure de leur apporter des soins, tels que l'administration de vermifuge..



*Les animaux sont dirigés dans la remorque. Le système de chaîne soulève les animaux qui sont ainsi immobilisés.*





# Maple Meadow FARMS

*Hampshires, Suffolks, Arcotts Rideau,  
Dorset et F1*



*Suivi GenOvis • Négatif au Maedi visna*

Osgoode ON 613 826-2330

[www.maplemeadows.ca](http://www.maplemeadows.ca) • [acres@maplemeadows.ca](mailto:acres@maplemeadows.ca)



**Bergerie de l'Estrie**

✦ Romanov ✦

*Andrée Houle*  
559, rue des Muguets  
Coaticook, QC J1A 3A9

*Éleveur Romanov*

*-Race prolifique, maternelle et désaisonnée*

*-Troupeau fermé et génotypé*

*-Suivi GenOvis -Statut Diamant Maedi-visna*

*-Vente de femelles et béliers reproducteurs*

*-Vente de femelles F1 Dorset / Romanov*

Tél. : 819 849-3221

Cell. : 819 578-3221

[froux1@videotron.ca](mailto:froux1@videotron.ca)

Bergerie située au 529, rue Davis, Coaticook, QC J1A 2S5  
[www.bergeriedelestrie.com](http://www.bergeriedelestrie.com)

## Béliers DORSET RR

**Troupeau exempt de meadi visna :  
statut OR**

- ✓ Très bons indices MAT et MAT-HP
- ✓ Rustiques, massifs, désaisonnés  
et faciles d'entretien

**Agnelles de reproduction disponibles**

*Ferme Beausoleil enr. Michel Viens*  
210 Rg 4 Est, St-Joseph-de-Kamouraska Qc. G0L 3P0  
418 493-2310 | [beausoleil7@sympatico.ca](mailto:beausoleil7@sympatico.ca)

## Lomanco Hampshire

Sur programme de performance depuis 1963

Béliers paternels génotypés

*La Ferme Manasan*

Amélie Fluet, Pierre & Robert Laberge  
150, chemin Laberge, Danville, QC J0A 1A0



Tél. : 819-839-3350

[amelie@manasan.qc.ca](mailto:amelie@manasan.qc.ca)

[www.manasan.qc.ca](http://www.manasan.qc.ca)

## BLACKIES SUFFOLKS

*Pure Race Enregistrée style « British »*

*Béliers et Agnelles RR et QR disponibles*

*Excellente carcasse et indice de gain*

*Situé au NB à 2,5 h de Rivière-du-Loup*

*Cécile & James Blackie : 506 392-6263*

*[lamb4ewe@nbnet.nb.ca](mailto:lamb4ewe@nbnet.nb.ca)*



[www.blackies.ca](http://www.blackies.ca)

Vous désirez annoncer votre entreprise  
dans Ovin Québec... visitez le

[www.agneauduquebec.com/FPAMQ/fr/  
publications](http://www.agneauduquebec.com/FPAMQ/fr/publications)

pour plus d'informations.

# GAGNANT DU CONCOURS

## du PATENTEUX *de la bergerie*

### LES BREBIS DU BEURIVAGE SENC AUDREY BOULET & OLIVIER BEURIVAGE

*pour*

## CONCEPTION DE CLÔTURES POUR DES POUPONNIÈRES OÙ LES AGNEAUX SONT NOURRIS À LA LOUVE (OU ALIMENTATION ARTIFICIELLE).

« *Voici notre truc pour le concours du patenteux. On trouve cela vraiment utile et dans nos visites de bergeries, on n'a pas vraiment vu ce concept.* » Audrey Boulet, Les Brebis du Beurivage SENC

#### Description du concept

Les tétines sont installées sur un panneau en PVC blanc percé des trous de la bonne taille. Les tétines sont amovibles et lavables. En dessous, un tuyau de PVC (qui était à l'origine rond 12", coupé en 3) est vissé. Ce tuyau est présent sur toutes nos clôtures. Il est centré et sert également de mangeoire.

#### Les avantages de ce concept :

- ☛ On peut mettre la moulée dans la mangeoire de l'extérieur sans avoir à entrer dans le parc et se faire « bombarder » par les agneaux; se faire sauter et pousser dessus (le plus gros avantage).
- ☛ Les agneaux ne peuvent pas marcher dans leur mangeoire et il y a rarement des crottes dedans.
- ☛ Le tuyau placé sous les tétines est utile, car si le lait coule, il coule dans le tuyau au lieu de couler par terre et évite de tout salir. Le tuyau est facilement lavable. (On ne met pas de moulée quand la louve est en fonction).
- ☛ Si il y a un seul groupe à sevrer, on peut enlever les tétines et l'utiliser comme mangeoire par la suite.
- ☛ Le panneau en PVC est aussi facilement lavable.
- ☛ Nos clôtures sont conçues en sections, toutes démontables pour pouvoir vider la pièce et tout nettoyer. (Sur les photos, les clôtures ne sont pas encore peintes, mais une peinture extérieure serait recommandée) ■



*Les tétines sont installées sur un panneau en PVC blanc percé des trous de la bonne taille.*



*En dessous, un tuyau de PVC (rond 12", coupé en 3), présent sur toutes nos clôtures. Il est centré et sert également de mangeoire.*

# RENFIELD SUFFOLKS

**Lignée 100 % britannique | Génotypé pour la Tremblante |  
Négatif au Meadi visna | Suivi GenOvis**

*Venez nous rencontrer à la  
Classique canadienne du mouton  
2018 à Truro en Nouvelle-Écosse !*



**John MacDonell  
Enfield, NS**

*(Nous parlons anglais)*

**(902) 883-9126**

**(902) 220-9158 (cell)**

**renfieldfarm@gmail.com**

**www.renfieldsuffolks.com**

*Insémination artificielle en  
octobre 2017 des lignées  
Drinkstone Heavyweight,  
Forsyth 1E et Thistlestone 235E*

AGENCE DE VENTE DES AGNEAUX LOURDS

## CALENDRIER

### DE MARS À JUIN 2018

**Légende:** SEM : numéro de la semaine | P2 : période de deux semaines | P3 : période de trois semaines

MARS 2018									
P2	P3	SEM	D	L	M	M	J	V	S
5	3	9					1	2	3
6	4	10	4	5	6	7	8	9	10
6	4	11	11	12	13	14	15	16	17
7	4	12	18	19	20	21	22	23	24
7	5	13	25	26	27	28	29	30	31

AVRIL 2018									
P2	P3	SEM	D	L	M	M	J	V	S
8	5	14	1	2	3	4	5	6	7
8	5	15	8	9	10	11	12	13	14
9	6	16	15	16	17	18	19	20	21
10	6	17	22	23	24	25	26	27	28
10	6	18	29	30					

MAI 2018									
P2	P3	SEM	D	L	M	M	J	V	S
10	6	18			1	2	3	4	5
11	7	19	6	7	8	9	10	11	12
11	7	20	13	14	15	16	17	18	19
12	7	21	20	21	22	23	24	25	26
12	8	22	27	28	29	30	31		

JUIN 2018									
P2	P3	SEM	D	L	M	M	J	V	S
12	8	22						1	2
13	8	23	3	4	5	6	7	8	9
13	8	24	10	11	12	13	14	15	16
14	9	25	17	18	19	20	21	22	23
14	9	26	24	25	26	27	28	29	30